<<大院关系>>

图书基本信息

书名:<<大院关系>>

13位ISBN编号:9787811398717

10位ISBN编号:7811398710

出版时间:2010-1

出版时间:中国人民公安大学

作者:钟道新

页数:300

字数:350000

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<大院关系>>

内容概要

交易其实是人际交流的基本方式之_,虽然有好多人羞羞答答地不愿意承认。

分析权力的组成,职务仅仅是一部分,关系占有很大的比例。

假设有成群妻妾的话,那么管理好她们的办法,就是让她们每个人都相信你最爱的是她。 我对待我的客户就用这个办法。

物理学上的动量等于速度乘以质量,而对于公司也有一个这样的量。

它等于公司的规模乘以资金再乘以关系网。

在"商场"中,从来没有哪个人是因为说"不"而破产的。

破产的总是那些来不来就说"行、行、行"的人。

机会造就贼,贼其实就是认识到机会的普通人。

一笔买卖、一笔账,只要往下追两个环节不出问题,那么就可以认为没问题。

漏网之鱼永远要比网住的多。

关键要看你网住了什么。

信任在人与人之间根本不存在,存在的只有往来、指使、利用、交换。

当总经理除去要有一个好肚子外,还得有一个玻璃食道、橡皮的胃和一个钢铁的屁股。

如果你想和别人做成买卖,最好的办法莫过于营造出"僧多粥少"的局面。

对待你将与之合作的公司,就如同对待将与之结婚的对象一样。

<<大院关系>>

作者简介

钟道新,男,汉族,籍贯浙江。

1951年生于北京。

"文革"期间于山西昔阳插队,后就职于神头第一发电厂。

1980年开始文学创作,1989年调入山西省作家协会,后任山西省作家协会副主席,山西省第七届、第 八届、第九届政协委员。

获颁国务院政府特殊津贴。

代表作有短篇小说《风烛残年》、《继承》等;中篇小说《股票市场的迷走神经》、《超导》等;长篇小说《权力的界面》、《非常档案》等以及电视剧作品《黑冰》、《天之云,地之雾》、《叶挺将军》等。

创作风格以智慧、幽默的对话为鲜明特色,擅长描写高知、高科人物形象,并开拓了经济小说的新领域。

<<大院关系>>

章节摘录

国电子投资公司的总经理李寒,从降生之日起,就住在这所大院子里。

李寒的父亲,建国时就是个相当高级的干部。

大军一进城,就分配到这所前清军机大臣的府第。

这院子一共三进。

院子里假山、鱼缸、藤萝架等,...具备不说,更有古木婆娑。

李寒在屋子里研究了一阵文件资料后,端着新换的茶来到院子里。

喝了一口,觉得味道不大对劲,再喝就更觉不对,于是他狠狠地把茶泼到地上。

喜欢喝"毛尖"的爱好,是他父亲培养起来的。

老人家在把他抱在膝盖上时,就一小口、一小口地喂他"毛尖"喝。

以后的"毛尖"也一直由父亲供应。

父亲四年前"走"后,留下一些茶。

老爷子的茶,从来都是由产地的领导贡献的。

今年入夏时,这些茶终于喝完了,他估计不会再有人送,就派人上街去买了些新茶来。

谁都知道茶这东西"当年是宝,隔年是草",应该喝新的才对。

他是完全出于情感因素,才喝陈茶的。

可谁料想,买来的茶连点"毛尖"的味儿也没有。

今天沏的,是他托人从产地买来的,可仍不是味儿。

这是不是一种不祥之兆?

他转动着手里的空茶杯,思索着。

他们家有同父异母的兄弟四个,他是最小的一个,他的三哥在中国驻美国的外交机构工作,二哥在军队,也已经做到了副军级的位置。

而他的大哥则是国家经委的一个相当重要的局的局长。

父亲虽说早就退了下来,但老头退而不休,运用自己的影响力,很是安排了一些干部。

其中最重要的就是把他原来的办公室唐主任,推举到电子委员会副主任的岗位上,而他所在的电子投 资公司,就属于电子委员会。

这原本是一局佳构:上有唐副主任的支持,外有大哥可以凭借,另外还有老头儿垫底。

可一向身体很好的父亲,因心脏病突发去世了。

生老病死,原本是规律,对此他也早有准备。

可父亲的死,仍然带走了很多东西:首先是家庭的联系不那么紧密了。

本来就是同父异母,"同"一去,"异"的作用就显现出来了,父亲在世时,许多他一说大哥就给办的事,现在也要拖了又拖,办复率不足百分之五十。

更何况,大哥去年又从这里搬了出去,物理距离的扩大,加速了心理距离的扩大。

其次,唐副主任在接待他时,态度也有了微妙的变化。

所有这些,致使政企分开、脱离电子委员会时,给他定的级别是"副局级"。

这一击的力度是很大的。

他是一个有政治抱负的人,从来不甘心做生意。

换句话说,他也从来没有把生意真正当成生意来做。

他的目标是"做大官,兼做大事","不做大官,焉能做大事!

"可一个人如果过了四十多岁,仍然是副局级,那么依照干部管理原则,要过若干年,才考虑提到正 局级。

然后再过若干年,才能考虑副部级的问题。

这也就是说,一切都顺利的话,副部级也是五十岁以后的事了。

而五十岁是局级干部的"大限":有一个不成文的说法,原则上不提拔五十岁以上的副部级干部。 客观世界是不能改变的,所以只好改变主观世界。

他是个务实的人,既然前景已经很清晰,就应该有另外一种准备。

<<大院关系>>

李寒所谓的另外一种准备,就是做"钱"的文章。

在危机感产生之前,虽不能说他是一个完全的廉洁奉公的干部,但他律己还是比较严的,从来不主动 弄钱不说,就是接受礼物也很有分寸——做到这一点并不很容易。

某次在香港,他在"卡地亚"手表专卖店里多停留了一下,那个心领神会的客户就替他买下,送到他下榻的五星级酒店里。

他抚摸了一阵"卡地亚"的蓝宝石表面,再掂掂它的分量后,问客户凭什么给他买?

- "我看您盯着它看,肯定喜欢,就做主替您买了。
- "客户是送礼的行家,自以为李寒是在和他"走程序"。
- "喜欢我确实喜欢,但就和我喜欢天安门一样,并没有把它搬回家的意思。
- "他把表放回盒子后递还客户。
- "谢谢你的好意,这种几万元的东西,不是我这身份的人戴的。
- "他知道商人总是在商言商,投入后没有不索取回报的道理。

再说,商人,尤其是香港商人——嘴巴之严密度,远逊于政治家。

何况圈子并不大,传出去就是大损失,更甭说引起调查了。

他喜欢看赌马,经常在下榻的旅馆内"模拟下注"——也就是在他看中的马的名单上写下个数字,最后再结算总收入。

几乎所有首次见到这个现象的客户,都以为他这是种暗示,要由他们出资玩一把真的。

但他总是笑着解释:"赌性人人都有,我赌个高兴就行了。

钱对于我和对于你们的意义不一样。

" 他这话从某种意义上说也是实话:钱对于商人、企业家和一般老百姓,意味着行动的能力、富裕的生活。

而对于他来说,行动的能力是由职务带来的:只要是公司账目上的钱,在允许的范围之内,他可以调往任何地方。

至于个人生活所需要的,更是方便。

明言之,只要不买首饰之类很私人的物品,都可以用公司的信用卡付账。

至于差旅费、电话费就更没有上限了。

他当然明白,所有这一切,都是位置的附属品,位置没了,这一切就荡然无存。

现在就有了向负半波变化的趋向。

有趋向就要做准备,要未雨绸缪。

李寒知道像自己这样的消费水准,一年没有几十万人民币是无法维持的。

他想起"文革"前,父亲的一个在广州军区当副政委的老朋友来北京,因为疏忽,给他预订的房间没有电视不说,还没有热水。

他一看就发了火。

接待的单位赶紧给他换。

当时还是孩子的他,觉得这个副政委实在有些过分。

但父亲却表示理解:"孩子,你将来会懂得这样一个道理,生活水平上去了,就下不来,除非有强大的外力。

"现在他是真的懂了。

钱好弄,几乎可以说伸手就来。

可弄了之后没有后遗症,也就是把钱"洗"干净,却需要一些技巧和渠道。

技巧可以学习,关键是渠道的建立需要做些前期工作。

他深深地吸了一口饱含植物气息的空气,从走廊的长藤椅上站起来。

要弄就弄它一大笔钱,来个一劳永逸。

李寒回到宽阔的屋子里,把空调的温度调到二十度。

他不再喝茶,而是给自己倒了杯法国白兰地。

凡是他要干重要事的时候,总是这样做的。

方针一定,周密计划就是首要问题。

<<大院关系>>

以无权者的想象,你如果是领导,搞些发票一签一报,就能把钱从自己公司的账上弄出来。 其实没有那么简单。

现在假设你是某公司的总经理,以买计算机为名,从某个熟悉的计算机商店搞一张假发票,然后你在 报销单据上签个字,交给了会计。

会计又在上面签,然后出纳把钱汇到开具发票的计算机公司。

但与此同时,会计会向你要这批计算机的入库手续。

当然,你是总经理,手中有权,完全可以命令库工给你开一张假手续。

但对将要来到的审计人员来说,你花了钱,就得有东西在。

到库房里一看,没有计算机,仍然是"露馅儿"。

所以你还得再找一个人,把计算机领出来,说是用在某个地方了。

这样,这笔钱才算勉强被你给"消化"掉了。

当然,这指的是例行的审计,如果一定要查,跑到你所谓"用"的地方去对证,你仍然跑不了。

所以,老练的"弄钱人",从来不会以计算机、汽车、房屋这些固定资产作为弄钱的载体,而是用水泥、电缆等消耗品作载体。

这样,查账的人如果问的话,你可以坦然地告诉他们:它们已经埋到厂房底下了,不信你们挖出来看。 看。

自然,没人会挖。

建筑业之所以容易藏污纳垢,原因也就在于没法查对的东西太多了。

除非有像墨西哥大地震那样的自然灾害出现,方能使劣质建筑现原形。

这时,钱算是从你的公司里弄出来了,可它仍然不是能消费的现金,而是转到了计算机公司账上的一组数字。

当然,此刻你欲把"数字"换成现金,也是可以办到的。

但这要留下严重的痕迹。

为保险起见,最佳的途径是让计算机公司把这笔钱以购买打印机、显示器的名义,打到另外公司的账 上。

你从那里再提现金。

<<大院关系>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com