

<<国际贸易>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易>>

13位ISBN编号：9787811351972

10位ISBN编号：7811351978

出版时间：2009-4

出版时间：暨南大学出版社

作者：吴汉嵩

页数：351

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;国际贸易&gt;&gt;

## 内容概要

本教材有如下特点：第一，适合应用型人才培养。

坚持理论为实践服务的原则，理论以够用为限，体现精炼、务实的特色，适合本科国际贸易专业应用型人才的培养。

第二，更加注重实际工作能力的培养。

本着以提高学生的“基本知识、基本技能、基本能力”为重点，提高学生解决实际问题和动手能力为主线的思路，在本教材中，增加大量案例分析和技能实训的内容，使学生更易接受。

第三，突破传统国际贸易教材的编写体例，充分体现国际贸易的前沿性。

本教材对传统国际贸易教材的章节重新调整，增加模拟操作的内容，使其符合应用型人才培养的特点。

第四，内容难度适中，体现理论为实践服务。

当前国际贸易的教材大部分都是专家、学者编著，内容较深，适合研究型人才培养，不太适合应用型人才培养。

本教材围绕国际贸易学科的内容进行编排，不属于本学科的内容一概不列入本教材的编写范围。

每一章后面都增加实践实训练习，有利于提高学生的动手能力。

第五，突出国际贸易实务的实践性和操作性。

传统的国际贸易教材很少引用国际贸易案例进行分析，对国际贸易业务过程的操作几乎没有涉及。

本教材增加了最新的国际贸易手段和国际贸易交易模式等内容，以适应国际贸易发展的需要。

## &lt;&lt;国际贸易&gt;&gt;

## 书籍目录

前言第一章 国际贸易业务的基本流程 第一节 国际贸易业务的特点及流程 第二节 国际贸易相关法律及惯例 第三节 国际贸易遵循的准则第二章 国际贸易交易前的准备 第一节 国际市场调研 第二节 国际贸易的影响因素 第三节 国际贸易交易前的准备第三章 国际贸易货物买卖合同 第一节 国际贸易货物买卖合同的含义 第二节 国际贸易货物买卖合同的基本内容及有效成立条件 第三节 国际贸易货物买卖合同的主要条款第四章 国际贸易术语 第一节 国际贸易术语的产生与作用 第二节 贸易术语的国际贸易惯例 第三节 贸易术语的解释 第四节 国际贸易术语的实际应用第五章 国际货物的品名、品质、数量、包装 第一节 商品的品名和品质 第二节 商品的数量 第三节 商品的包装第六章 国际贸易商品价格 第一节 国际贸易商品价格的掌握 第二节 国际贸易商品作价方法 第三节 国际商品计价货币的选择 第四节 佣金和折扣 第五节 国际贸易货物买卖合同的价格条款第七章 国际货物运输 第一节 运输方式 第二节 装运条款 第三节 主要运输单据第八章 国际货物运输保险 第一节 国际货物运输保险概述 第二节 国际货物海运保险承保的范围 第三节 中国海洋货物运输保险的险别 第四节 伦敦保险协会海运货物保险条款 第五节 其他运输方式下的货运保险 第六节 进出口货物运输保险实务第九章 国际贸易货款的结算 第一节 国际贸易常用支付工具 第二节 汇付与托收 第三节 信用证 第四节 银行保函 第五节 国际保理业务和福费廷业务 第六节 不同支付方式的比较 第七节 各种支付方式的巧用第十章 商品的检验检疫 第一节 进出口商品检验检疫的意义 第二节 商品检验的内容 第三节 商品检验机构 第四节 国际贸易合同的检验条款第十一章 国际贸易索赔与争议的解决 第一节 赔偿 第二节 不可抗力 第三节 仲裁贸易争端解决机制第十二章 国际贸易磋商第十三章 国际贸易合同的履行第十四章 国际贸易方式与电子商务第十五章 国际贸易业务模拟实训参考文献

## &lt;&lt;国际贸易&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 国际贸易业务的基本流程 第一节 国际贸易业务的特点及流程 一、国际贸易的特点  
国际贸易包括国际货物贸易、国际服务贸易和生产要素的跨国流动三方面内容，其中国际货物贸易是国际贸易中最主要的组成部分。

在国际贸易中不仅要考虑经济利益，还要配合国家的经济贸易政策和外交活动，同时还要遵守国际贸易惯例，按国际贸易规范进行贸易活动，做到“重合同，守信用”，树立良好的国际形象。

与国内贸易相比，国际贸易具有以下特点：（一）国际贸易难度比较大 由于国际贸易中各国之间使用的语言不同，各国的货币与度量衡不同，各国的贸易政策、贸易法规、贸易措施不同，并且其法律、风俗习惯、宗教信仰等也不完全相同，商人的信用度有差别，因此给国际贸易、国际市场调查与拓展带来一定难度，一旦发生贸易纠纷，由于涉及跨国之间的协调，解决起来也比较困难。

（二）国际贸易风险比较大 在国际贸易中，自买卖双方接触开始，要经过报价、讨价还价、签订合同、履行合同等多个环节，每个环节都存在各种各样的风险，稍不注意就会“钱货”两空。

归纳起来，国际贸易包括以下风险：第一，商业风险。

因货样不符，国际市场行情变化、单证不符、进口方拒收货物或拒付货款、出口方不按时交货等给买卖双方带来的损失。

第二，信用风险。

买卖双方财务发生变化，造成履约出现问题，给买卖双方带来的损失。

第三，汇率风险。

由于交易双方一般都采用外币计价，如果汇率发生变化就会带来风险。

第四，价格风险。

国际市场瞬息万变，对于大宗货物，签订合同后，如果价格上涨或下跌都可能造成损失。

第五，政治风险。

一些国家由于政局不稳定，政治动荡，贸易政策法令也会发生变化，对贸易双方也带来风险。

第六，外来风险。

由于国际贸易环节很多，在履行合同过程中，每个环节都可能出现意想不到的事情即外来风险，如货物运输过程中碰到海啸等。

编辑推荐

《国际贸易：业务流程·案例分析·模拟实训》注重实际工作能力的培养。本着以提高学生的“基本知识、基本技能、基本能力”为重点，提高学生解决实际问题 and 动手能力为主线的思路，在本教材中，增加大量案例分析和技能实训的内容，使学生更易接受。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>