

<<大学外贸英语>>

图书基本信息

书名：<<大学外贸英语>>

13位ISBN编号：9787811347548

10位ISBN编号：7811347547

出版时间：2010-8

出版时间：对外经贸大学

作者：陈庆柏//王景仙

页数：320

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

(一) 我国综合国力的日益增强和未来国内市场的更加开放为中国今后的对外经贸大发展提供了难得的机遇与更加广阔的空间。

可以肯定,在未来的岁月里将有越来越多的外国企业来中国开展业务和投资办厂。

中国也会有越来越多的企业(包括民营企业)走出国门进行涉外经贸活动,参与国际合作。

为适应这一新的形势,中国经贸类院校的教学模式必须有一根本变革。

其传统的“一条腿走路”或“两张皮分家”(知识传授与相应外语相分离)的教学模式必须改变。

否则,我们就跟不上时代前进的步伐,培养不出能与其他国家(包括象印度这样的发展中国家)同类院校进行有力竞争的国际复合型外贸人才。

(二) 作为一名高校英语老师,几十年来,我为改变传统教学方法作了很多努力。

1981年从美国斯坦福大学学习回国后我率先在对外经贸大学用英文讲授“国际商法”,并在此后的若干年内用英文编写出版了多本适合我国双语教学的商法和金融专业的教科书(详见作者简介)。

这次修订印刷的《大学外贸英语》(第三版)就是其中的一本。

## 内容概要

“新世界商务英语系列教材”是对外经济贸易大学出版社与对外经济贸易大学、东北财经大学、广东外语外贸大学、上海财经大学、上海对外贸易学院等院校联手推出的一套面向不同层次、涵盖不同模块的商务英语系列立体化教材。

本套教材面向三个层次：研究生、本科生和高职高专学生。

研究生层次的商务英语适用于全国各高等院校商务英语方向以及财经类专业的硕士研究生。

整体思路贯彻《研究生英语教学大纲》和《考试大纲》，适应全国研究生英语教学发展的新要求。

本套全国高等院校研究生商务英语系列教材由阅读教程、翻译教程、写作教程、听说教程以及配套多媒体课件组成。

本科层次的商务英语教材适用于全国各高等院校英语专业的商务英语方向和国际贸易、国际经济、国际工商管理等商科专业的学生。

高职高专层次的商务英语教材按照教学模式设置，包括语言技能教材和商务谈判、国际贸易实务、外贸英文制单、商务礼仪等商务知识核心教材。

## 作者简介

陈庆柏，对外经济贸易大学英语学院教授。

1965年从对外经贸大学外语系毕业后留校，主要从事商务英语（其中包括法律英语，金融英语和外贸英语）的教学。

1980-1981.1986-1987分别被学校选派到美国斯坦福大学和英语伦敦经济学院研修国际商法和世界经济，1993年曾以客座教授身份在英国艾克斯大学讲学并进一步研修商法。

主要著作有：《美国商业诉讼》（旧金山翻译公司）、《外贸英语手册》（商务印书馆）、《英汉双解法律词典》、《金融英语阅读》（世界图书出版社）、《涉外法律英语》、《外国银行法》（法律出版社）、《证券英语》（机械工业出版社）、《国际学出版社》。

其中《大学外贸英语》入选为我国“十一五”国际级规划教材，同时成为新世界商务英语系列教材之一；《大学外贸英语（第二版）》于2009年12月得中国大学出版社协会图书奖首届优秀教材二等奖。

书籍目录

Part1 World Economic Picture Chapter 1 The Global Economic Crisis Supplementary Reading(1)  
The London Summit Supplementary Reading(2) Japan , S Economy Chapter 2 American  
Economy Supplementary Reading(1) Europe , S Economy Supplementary Reading(2)  
A New Pecking Order Chapter 3 China ' S Economy Supplementary Reading(1) China ' S  
Trade Supplementary Reading(2) Recalculating China , S GDP——Clipping the Dragon , S  
WingsPart 2 Internationa0 Trade Theories Chapter 4 Benefits of International Trade Supplementary  
Reading(1) National Gains from International Trade Supplementary Reading(2) Take Your  
PartnersPart 3 International Trade PracticesReferences

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>