

<<商务谈判英语>>

图书基本信息

书名：<<商务谈判英语>>

13位ISBN编号：9787811343809

10位ISBN编号：7811343800

出版时间：1970-1

出版时间：对外经贸大学

作者：丁衡祁//张静

页数：189

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务谈判英语>>

内容概要

《商务谈判英语：语言技巧与商业习俗(第2版)》的读者对象为对外经贸专业的学生、从事对外经贸工作的人员、就职于涉外企业的员工等。

从《商务谈判英语：语言技巧与商业习俗(第2版)》中他们可以学到如何用英语主持会谈、创造气氛、磋商讨论、发表意见、说服对方、反驳对手、达成协议，以及不同商业谈判场合的各种习惯表达和专用术语等。

作者简介

丁衡祁，对外经济贸易大学商务英语系教授，1998年被评为北京市优秀教师。

1990—1993年任对外经济贸易大学研究生部主任兼师资培训中心主任。

1994—1997年被派往中国驻美国旧金山总领事馆任商务领事（参赞衔）。

2001年被吸收为中国翻译协会对外传播委员会成员。

2002年被《中国翻译》杂志聘为特约撰稿人2003年被聘为全国翻译专业资格考试英语专家委员会委员

。2004年被推选为中国翻译协会理事，同年被《中国日报》网站聘为特约专家。

2005年被聘为《中国翻译》杂志编委会委员并于同年被中国对外翻译出版公司聘为专家顾问委员会委员。

著有《英语学习导航》、《商务谈判英语》、《英语外事应用文手册》、《实用服装表演与设计英语》等书。

书籍目录

PART 1 Dialogues of Negotiation
1. Preliminary Discussions on Setting Up Joint Ventures in China
2. Discussions on Promoting Chinese Goods in the United States
3. Discussions on Staging an International Trade Fair in Beijing
4. Negotiating a Raise
5. Negotiating a Promotion
6. Negotiating the Terms of Employment
7. Negotiating a Job Offer on the Phone — Following Up on an Interview
8. Striking a Bargain
9. Negotiating a Sales Deal
10. Negotiating Prices
11. Negotiating a Sales Contract
12. Negotiating a Sole Distributorship Agreement
13. Negotiating a Sole Agency Agreement
14. Negotiating a Bid
15. Negotiating a Purchase Deal
16. Negotiating an Exclusivity Clause
17. Negotiating a Takeover Bid
18. Bargaining over Industrial Relations
19. Negotiating an Oil Transaction
20. Negotiating a Deal for Land Use
21. Negotiating a Bank Loan
22. Negotiating a Transport Agreement
23. On Bilateral Economic and Business Cooperation
PART 2 Business Customs of Various Countries
1. Argentina
2. Australia
3. Belgium
4. Brazil
5. Canada
6. Chile
7. Colombia
8. Denmark
9. Egypt
10. England
11. France
12. Germany
13. India
14. Indonesia
15. Ireland
16. Israel
17. Italy
18. Japan
19. Korea
20. Malaysia
21. Mexico
22. The Netherlands
23. Peru
24. The Philippines
25. Russia
26. Saudi Arabia
27. Scotland
28. Singapore
29. Spain
30. Switzerland
31. Turkey
32. The United States
33. Venezuela

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>