

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787811342109

10位ISBN编号：7811342103

出版时间：2008-10

出版时间：对外经贸大学

作者：黎孝先//石玉川

页数：361

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 前言

我院历来重视教材建设，秉承50多年学科建设的经验积累，在国际经济与贸易、金融、国际运输与物流、经济学等专业领域先后出版了大量教材，在全国产生了较大的影响。如《国际贸易实务》、《国际贸易》等累计发行近150万册，先后被评为国家级精品课程。本系列教材的出版，是对我院近十年来学科建设成果的一次检阅。

## <<国际贸易实务>>

### 内容概要

本书是一门主要研究国际商品交换的具体过程的学科，也是一门具有涉外活动特点的实践性很强的综合性应用科学，凡国际经贸类专业都把本课程作为一门必修的专业基础课程。

本书分为四篇：第一篇，国际贸易术语；第二篇，国际货物买卖合同条款；第三篇，进出口合同的商订和履行；第四篇，国际贸易方式。

在每篇内，分别包括若干章节，全书共二十二章。

本书同原有教材相比，新增加了国际商务谈判、违约定及其救济方法、国际电子商务、定金罚则、保理业务和境外加工等章节的内容，并在各章之后，分别附上了思考题。

本书除绪论外，分为四篇：第一篇，国际贸易术语；第二篇，国际货物买卖合同；第三篇，国际货物买卖合同的商订与履行；第四篇，国际贸易方式。

全书共二十一章，每章开头都有案例导入，结尾都有本章小结、案例分析与复习思考题。

这部教科书适于全国各外经贸院校的相关专业和培训部门用作教材，也可供外经贸类院校的师生与外经贸系统的从业人员学习、阅读与参考。

<<国际贸易实务>>

作者简介

黎孝先，对外经济贸易大学教授，享受国务院政府特殊津贴专家，曾兼任中国海商法起草委员会委员、中国国际经济贸易仲裁委员会仲裁员，深圳赛格集团决策咨询委员会高级顾问等职。执教期间，先后应邀赴美国、日本及港、澳地区讲学和参加学术交流活动，相继发表国际经贸方面的著

## &lt;&lt;国际贸易实务&gt;&gt;

## 书籍目录

绪论 第一篇 国际贸易术语 第一章 贸易术语与国际贸易惯例 第一节 贸易术语的概念及其发展 第二节 国际贸易惯例及其性质和作用 第二章 《2000通则》中的各种贸易术语 第一节 E组贸易术语 第二节 F组贸易术语 第三节 c组贸易术语 第四节 D组贸易术语 第三章 贸易术语的选用 第一节 各组贸易术语的不同特点 第二节 常用贸易术语的变形 第三节 与交货有关的其他问题 第二篇 国际货物买卖合同 第四章 合同的主体和标的 第一节 合同当事人 第二节 进出口商品的名称 第三节 进出口商品的品质 第四节 进出口商品的数量 第五节 进出口商品的包装 第五章 国际货物运输 第一节 运输方式 第二节 装运期与交货期 第三节 装运地(港)与目的地(港) 第四节 分批装运与中途转运 第五节 装卸时间、装卸率与滞期速遣条款 第六节 装运通知 第七节 其他装运条款 第八节 运输单据 第六章 国际货物运输保险 第一节 国际货物运输保险的性质与作用 第二节 海洋运输货物的承保范围 第三节 我国海洋运输货物保险条款 第四节 伦敦保险协会海洋运输货物保险条款 第五节 陆运、空运货物与邮包运输保险 第六节 买卖合同中的保险条款 第七章 进出口商品的价格 第一节 成交价格的掌握 第二节 进出口商品的定价办法 第三节 计价货币的选择 第四节 佣金和折扣的运用 第五节 价格条款的约定 第八章 国际货款的收付 第一节 支付工具 第二节 汇付与托收 第三节 信用证付款 第四节 银行保函与备用信用证 第九章 进出口商品的检验 第一节 检验时间与地点 第二节 检验机构 第三节 检验证书 第四节 检验标准 第十章 争议的预防与处理 第一节 异议与索赔 第二节 违约金与定金 第三节 不可抗力 第四节 仲裁 第三篇 国际货物买卖合同的商订与履行 第十一章 国际商务谈判 第一节 国际商务谈判的重要性和谈判前的准备 第二节 国际商务谈判的基本原则与思维模式 第三节 实质利益谈判法的步骤与谈判阶段 第四节 国际商务谈判的基本方法与技巧 第十二章 国际货物买卖合同的订立 第一节 订立合同的程序和步骤 第二节 合同成立的时间与生效的要件 第三节 订立合同的形式与合同内容 第十三章 进出口合同的履行 第一节 出口合同的履行 第二节 进口合同的履行 第三节 主要进出口单据 第四节 索赔与理赔工作 第十四章 违约及其法律救济方法 第一节 一般原则 第二节 对卖方违约的救济方法 第三节 对买方违约的救济方法 第四篇 国际贸易方式 第十五章 独家经销与独家代理 第一节 独家经销 第二节 独家代理 第十六章 寄售与展卖 第一节 寄售 第二节 展卖 第十七章 招投标与拍卖 第一节 招投标 第二节 拍卖 第十八章 期货交易与套期保值 第一节 期货交易的概念 第二节 期货市场的构成 第三节 套期保值 第四节 进出口商的套期保值策略 第十九章 对销贸易 第一节 对销贸易概述 第二节 易货、记账贸易与转手贸易 第三节 互购和回购 第四节 补偿贸易 第五节 抵销 第一节 来料加工贸易 第二节 进料加工贸易 第三节 境外加工贸易 第二十一章 电子商务与无纸贸易 第一节 电子商务的概念与分类 第二节 企业实施电子商务的主要动机与发展层次 第三节 无纸贸易及其运行模式 第四节 电子商务与无纸贸易对进出口业务运作的影响 参考文献

## &lt;&lt;国际贸易实务&gt;&gt;

## 章节摘录

**第一章 贸易术语与国际贸易惯例 【案例导入】** 北京某企业曾通过铁路运输方式向境外出售一批纺织品，该出口企业按约定定交货时间，将备好的货物发运出去，取得了铁路承运人签发的运输单据。

当买方在目的地车站凭单提货并验收后，却发现货物数量短少，遂以卖方违约为由，向卖方提出索赔。

卖方则出具承运人签发的运输单据，来证明自己是按合同规定数量发运的，并未违约。

买方则认为自己所提供的货物数量短少的证明文件是由双方认可的检验机构出具的，是合法有效的凭证。

经协商不能取得一致意见后，买方依据合同中的仲裁条款提请仲裁。

仲裁庭在审理该争议案时发现，双方在买卖合同中对于交货地点和风险转移的界限问题未作出明确规定，合同自始至终没有出现国际货物买卖合同中普遍采用的贸易术语。

询问当事人时，其答复是“缺乏经验，做法不规范”。

正是这种不合规范的做法，给解决合同争议带来了很大的困难。

**【启示】** 在国际货物买卖中，交易双方通过磋商，确定各自应承担的义务。

卖方的主要义务是提交合格的货物和单据；买方的对等义务则是收取货物和支付货款。

在货物交接过程中，有关风险、责任和费用的划分问题，是交易双方在谈判和签约时需要明确的重要内容，因为它们直接关系到商品的价格，关系到合同履行中，一旦发生争议，如何确定违约情事和责任的归属问题。

因此，学习和掌握国际贸易中现行的各种贸易术语及其有关的国际惯例，对于正确运用这些术语来明确当事人的基本义务和合理规定价格，以及避免或减少不必要的贸易争端，无疑都具有十分重要的意义。

**【教学目标】** 本章主要介绍贸易术语的含义、贸易术语产生和发展的历史背景，通过本章教学使学员了解贸易术语的性质与作用，并且熟悉有关贸易术语的三种国际惯例。

在此基础上，进一步掌握国际贸易惯例的性质，它与法律的关系，以及惯例对于规范贸易实践的作用。

编辑推荐

本书自1994年以来累计发行170余万册，获得教育部、经贸部全国优秀教材二等奖，多次获得大学出版社协会优秀畅销书一等奖，被人事部、商务部等国家部委指定为大中型企业干部培训教材。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>