

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787811220124

10位ISBN编号：7811220121

出版时间：2007-6

出版时间：东北财经大学出版社

作者：徐静珍,王超

页数：292

字数：407000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易实务>>

内容概要

1. 本书特点： (1) 丰富的实践性案例。

本教材的编写中，参阅了大量的国际贸易业务案例，将其加以浓缩、整理后，通过个案讨论话题、案例思考等形式提供给从学者，使得从学者有更多的机会去接触一些在现实国际商务活动中出现的问题，从而提高从学者对相关知识的理解程度，提高处理实际问题的技能。

(2) 清楚的知识点提示。

在每一章的章首，有明确的学习目标提示；在每一章的章末，有本章要点提示，并且根据该章的内容列出关键术语、思考题以便于从学者复习。

(3) 开放的知识体系。

在各个章节的章末，都提示了一些推荐阅读文献，感兴趣的从学者可以以此为切入点，对相关的参考文献进行深入研究。

此外，对于部分案例，也提示了深度阅读的文献资料，便于从学者将自己的思考与其他人的分析研究进行对比分析，从而加深对相关问题的理解深度。

(4) 最新动态的反映。

国际贸易实践和国际贸易的相关法律、惯例随着国际贸易实践的发展以及在运输、保险、电子信息传递等方面的进步，都经历了一些变化。

本书力争将国际贸易实践中的这些新动态、新变化体现出来。

例如，即将于2007年7月1日实施的《跟单信用证统一惯例》(UCP600)已经由国际商会对外予以颁布。

揭示该国际贸易惯例变化的最新动态，提示从学者正确面对最新的变化，也是我们在本教材中编写中力争实现的目标之一。

作者简介

徐静珍：河北理工大学教授，硕士生导师，河北省省级精品课“国际贸易实务”课程主持人。1991年毕业于对外经济贸易大学国际贸易系，获经济学硕士学位。长年从事“国际贸易实务”的教学与研究，以及报关员国际商务单证员的培训与辅导工作。专著《资源论》获河北省优秀社科成果

<<国际贸易实务>>

书籍目录

第一章 商品的品名与品质 学习目标 第一节 商品的品名 第二节 商品的品质 本章要点 关键术语 思考题 推荐阅读文献 案例分析 案例思考

第二章 商品的数量与包装 学习目标 第一节 商品的数量 第二节 商品的包装 本章要点 关键术语 思考题 推荐阅读文献 案例分析 案例思考

第三章 国际贸易术语 学习目标 第一节 贸易术语的含义与作用 第二节 有关贸易术语的国际贸易惯例 第三节 在出口国交货的贸易术语 第四节 在两国边境或进口国交货的贸易术语 本章要点 关键术语 思考题 推荐阅读文献 案例分析 案例思考

第四章 国际货物运输 学习目标 第一节 运输方式 第二节 装运条款 第三节 运输单据 本章要点 关键术语 思考题 推荐阅读文献 案例分析 案例思考

第五章 国际货物运输保险 学习目标 第一节 保险的基本原则 第二节 海运货物保险承保的范围 第三节 海运货物保险的险别 第四节 我国陆运、空运货物与邮包运输保险 第五节 投保与索赔实务 本章要点 关键术语 思考题 推荐阅读文献 案例分析 案例思考

第六章 进出口商品的价格 学习目标 第一节 价格的掌握 第二节 作价办法 第三节 计价货币与支付货币 第四节 佣金与折扣 第五节 合同中的价格条款 本章要点 关键术语 思考题 推荐阅读文献 案例分析 案例思考

第七章 国际货款的收付 学习目标 第一节 支付工具 第二节 汇付与托收 第三节 信用证 第四节 国际保理 第五节 合同中的支付条款 本章要点 关键术语 思考题 推荐阅读文献 案例分析 案例思考

第八章 检验、索赔、不可抗力和仲裁 学习目标 第一节 商品检验 第二节 索赔 第三节 不可抗力 第四节 仲裁 本章要点 关键术语 思考题 推荐阅读文献 案例分析 案例思考

第九章 国际货物买卖合同的商订 学习目标 第一节 交易磋商 第二节 合同的成立 第三节 合同的形式与内容 本章要点 关键术语 思考题 推荐阅读文献 案例分析 案例思考

第十章 合同的履行 学习目标 第一节 出口合同的履行 第二节 进口合同的履行 本章要点 关键术语 思考题 推荐阅读文献 案例分析 案例思考

第十一章 贸易方式 学习目标 第一节 包销 第二节 代理 第三节 寄售 第四节 招标和投标 第五节 拍卖 第六节 租赁贸易 第七节 补偿贸易 第八节 加工装配贸易 第九节 期货交易 本章要点 关键术语 思考题 推荐阅读文献 案例分析 案例思考

主要参考书目

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>