

<<保险法概论>>

图书基本信息

书名：<<保险法概论>>

13位ISBN编号：9787810883344

10位ISBN编号：7810883348

出版时间：2005-4

出版时间：西南财经大学出版社

作者：孙蓉

页数：361

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<保险法概论>>

内容概要

《保险法》课程是融合了保险学和法学的一门交叉性的课程，涉及的内容十分复杂。

本书以《中华人民共和国保险法》及其相关保险理论为基础，着重介绍了保险法的基础知识、基本理论和基本技能。

各章由正文、小结、思考题三部分组成。

全书共分保险法概述、保险合同法和保险业法三篇。

其内容包括保险概述、保险法概述、保险法的发展及其体系、保险合同概述、财产保险合同、人身保险合同、保险公司、保险经营规则、保险代理人 and 保险经纪人、保险业的监督管理、保险法律责任11个方面。

在写作过程中，我们力求将保险法的理论与实践、中国国情与国际惯例相结合，并反映保险法的最新动态。

本书适宜于作为高等院校的教材，也可作为各类保险培训教材，还可供对保险法感兴趣的读者参阅。

<<保险法概论>>

书籍目录

第一篇 保险法基础

第1章 保险概述

第一节 风险、风险管理与可保风险

第二节 保险的概念和分类

第三节 保险产生的基础和保险市场

第四节 保险的地位、职能和作用

第2章 保险法概述

第一节 各国保险法的基础理论

第二节 保险法律关系

第三节 中国保险法的一般规定

第3章 保险法的发展及其体系

第一节 世界各国保险法的发展及其体系

第二节 中国保险法的发展及其体系

第二篇 保险合同法

第三篇 保险业法

附录1 中华人民共和国保险法

附录2 保险专业代理机构监管规定

附录3 保险经纪机构监管规定

附录4 保险公司管理规定

附录5 中华人民共和国海商法(节选)

附录6 中华人民共和国外资保险公司管理条例

主要参考书目

后记

<<保险法概论>>

章节摘录

版权页：在劳合社市场上，保险业务是在承保大厅里办理的，保险人只接受劳合社保险经纪人的业务。

保险经纪人首先替客户设计好投保（或分保）的条件，然后出具写有被保险风险详细情况的承保条，保险经纪人拿着承保条在劳合社大厅里寻找合适的首席承保人，即在市场上寻找有较高声望或在某方面有专长的承保人或辛迪加作为首席承保人。

在首席承保人开了价并承担一部分责任后，保险经纪人再去寻找普通承保人，直至所需保障的全部风险被全部承保后，保险经纪人才编制备忘录通知其客户。

最后，保险经纪人根据承保条填写正式的保险单，并将保险单与承保条一起交至劳合社的保单签发办公室，经审核并代表承保的辛迪加签字后，保险单即生效；在将保单交给客户后，此笔交易即告完成。

劳合社的保险经纪人基于投保人的利益，为了找到更好的承保人，也可以将其业务安排到劳合社以外的其他保险市场。

实际上，英国名列前茅的十大保险经纪公司只把他们经手业务的35%~40%安排在劳合社市场，其余的均安排给其他保险公司形成的公司市场或安排在海外市场。

劳合社保险经纪人的业务遍及世界（有3/4来自世界其他国家），而不仅限于英国。

（二）美国的保险经纪人制度在美国保险市场上，保险公司既可以直接接受保险业务，也可以以保险代理人、保险经纪人为中介开展保险业务。

保险经纪人是美国保险市场的一个重要组成部分，特别是在大城市他们控制了大部分市场。

有时代理人也充当经纪人，这时他们不是以某保险公司的代理人身份出现，而是以保险经纪人的身份将接受的业务向他们所选中的保险公司代理投保，此时他们起着保险经纪人的作用。

由于美国各州均有立法权，所以对保险经纪人的概念不统一，但大致可将保险经纪人分为两类：第一类是可以销售财产保险、意外伤害保险和人寿保险等险种的保险经纪人。

这类经纪人有两种：一种是独立的保险经纪人。

他们同时销售财产保险、意外伤害保险和人寿保险。

另一种是保险经纪公司。

这些公司规模大，在地区、全国，甚至世界范围内从事保险经纪业务，其客户一般是大的工商企业。

保险经纪公司负责安排客户的所有财产保险、意外伤害保险，也安排团体人寿保险、健康保险，与提供具有竞争力的费率的保险公司洽谈保险合同，并向客户提供风险管理咨询服务。

例如，马什—麦克伦南保险经纪公司和亚历山大保险经纪公司，作为世界上规模最大的保险经纪公司，它们既做各种保险经纪业务，又做再保险经纪业务，并提供防灾理赔和财务咨询等服务。

<<保险法概论>>

编辑推荐

《保险本科系列教材:保险法概论(第2版)》以《中华人民共和国保险法》及其相关保险理论为基础,着重介绍了保险法的基础知识、基本理论和基本技能。

<<保险法概论>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>