

<<国际贸易实务解惑500题>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务解惑500题>>

13位ISBN编号：9787810788366

10位ISBN编号：7810788361

出版时间：2007-5

出版时间：对外经济贸易大学出版社

作者：王善论

页数：279

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易实务解惑500题>>

内容概要

八年前，在外贸企业奋战多年后一不小心走上了大学讲台，从此便开始了我的教书生涯。在讲台上忐忑不安地贩卖自己仅有一点实践经验的同时，常常思考一个问题——如何保持我的实践优势？

后来在网上偶遇“中国国际贸易网”（现已更名为“国贸人”，www.guomaoren.com）的创始人黄岳先生，他邀请我在他的网站上开设“王老师信箱栏目”，回答网友关于国际贸易的一些问题。栏目开设之初大多数问题能够立即答复，后来有些问题越来越专业，有的甚至没有听说过。

为了帮网友答疑解惑，自己大量查阅资料，还向问题所涉及的各行业领域（法律、运输、保险、金融、海关、税务等）的专家求教。

如此反复，逐渐意识到了在帮网友寻找答案过程也就是自己学习的过程，而且这种神奇的学习方式是其他方式所无法比拟的，让我真正体会到了“助人者助己”的乐趣，进而也就乐此不疲了，而且早已成为自己日常生活中不可或缺的一项内容。

由于“国贸人”网站改版成交互性更强的论坛形式，以替代“王老师信箱”栏目，因此有必要对此前的问答加以整理归类。

本问答集收录了部分自2000年至2006年期间通过“王老师信箱”栏目回复过的500多个问题；有少部分问题来自我在商务部的商务培训网（<http://training.mofcom.gov.cn>）上主讲《国际贸易实务》课程后，通过该网站的留言板回答过的问题；还有几个是我请教别人（比如国际商会银行委员会的技术顾问Gary Collyer、信用证专家金赛波律师等）的问题，一并收录。

需要说明的是这些答复均是针对具体问题的个人理解，并不一定是标准的实务做法。

<<国际贸易实务解惑500题>>

作者简介

王善论，毕业于上海对外贸易学院，在专业外贸企业工作多年后转入江西财经大学国际经贸学院任教，主要讲授《国际贸易实务》、《进出口贸易模拟操作》、《涉外合同协议写作》等课程。坚信“助人者助己”的理念在“国贸人”网站上开设了“王老师信箱”栏目及专业论坛，免费为企业提供咨询服务，在国贸人中产生了广泛的影响。

<<国际贸易实务解惑500题>>

书籍目录

- 一、贸易术语与出口报价 (一) CIF与FOB一般在什么情况下使用？
 (二) DEQ的进口报关税是由买方支付的吗？
 (三) CNF是否就是CFR，另外CNF FO是什么意思？
 (四) 怎么才算“越过船舷”？
 (五) CIF合同中货损风险由谁承担？
 (六) CIF合同与INCOTERMS2000条款冲突，应以谁为准？
 (七) FCA的费用怎样划分？
 (八) CIP合同在目的地的卸货费应该由谁出？
 (九) CNF和FOB哪个更适合我们？
 (十) 汇票背书；CIF保险索赔 (十一) CIF合同的货物晚到目的地的纠纷 (十二) FOB上海港，对方指定货代，对方接货后发现有一箱受损，我方找谁索赔？
 (十三) FOB and banking charges (十四) 从美国订购仪器，为保证安全，使用CIF可否消除FOB的危险？
 (十五) D/P在CIF方式下比FOB风险要小，为什么？
 (十六) CIP贸易术语能否限定运输期限？
 (十七) CIF价包含什么额外费用，卖方需要承担什么职责？
 (十八) EXW价格条件的出口贸易问题 (十九) 空运能否适用CIF台北？
 (二十) DDU贸易术语项下的费用分担 (二十一) CIF术语下的保险问题 (二十二) 如何报FOB，CIF价？
 (二十三) CIF条款中，货物在装港越过船舷后，货物所有权该属于谁？
 (二十四) CIF下的仓至港保险，卖方是否搭了便车？
 (二十五) 风险划分与象征性交货的问题 (二十六) CIP贸易术语的进口清关问题 (二十七) 如何注意FOB条件下的风险？
 (二十八) 关于FCA条款的交货问题 (二十九) CIF条件下，目的港拥挤滞期费用由谁承担？
 (三十) 关于CIF费用划分问题 (三十一) FOB成交时是否应该给客户发装船通知？
 (三十二) 询价单上通常出现的FOR是什么意思？
 (三十三) EXW条件下的提单问题 (三十四) CPT和CIP术语下的交货地点 (三十五) 我可能否接受FCA条款？
 (三十六) 有无C AND I这样的贸易术语？
 (三十七) DDU下如何投保？
 (三十八) FOB合同的运输问题 (三十九) EXW贸易术语的核销退税问题 (四十) CFR术语中的保险问题 (四十一) FOB合同项下的装船通知与货损风险 (四十二) CFR合同中的保险与装船通知 (四十三) 货物特定化与风险转移的关系 (四十四) FOB价格术语后面的条款怎样对卖方最有利？
 (四十五) 如何理解CFR交易中提单上的“运费到付”？
 (四十六) CNF进口合同中保单日期晚于提单日期二、运输与运输单据三、货物运输保险与保险单据四、信用证五、其他结算方式六、其他单据七、合同与贸易纠纷八、综合问题

编辑推荐

八年前，在外贸企业奋战多年后一不小心走上了大学讲台，从此便开始了我的教书生涯。在讲台上忐忑不安地贩卖自己仅有一点实践经验的同时，常常思考一个问题——如何保持我的实践优势？

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>