

<<对外贸易综合技能>>

图书基本信息

书名：<<对外贸易综合技能>>

13位ISBN编号：9787810783613

10位ISBN编号：7810783610

出版时间：2004-8

出版时间：第1版(2004年8月1日)

作者：王宗湖

页数：340

字数：412000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<对外贸易综合技能>>

内容概要

为了加强实践教学，培养学生的综合能力及创新精神，提高他们运用外贸理论解决实际问题的能力，我们根据教学改革实例经验及职业教育的发展趋势，编写了一本集综合性、实践性、操作性于一体的单科教材——《对外贸易综合技能》，作为对外经贸专业的实习、实训课教材。

在本书的编写过程中，我们力求体现“转变教育观念，改革人才培养模式，积极实行启发式和讨论式教学，激发学生独立思考和创新意识”的精神，对外经贸专业综合技能课的教学内容、教学方法、教学的组织形式等做了大胆改革和尝试。

本书具有以下特点：1、突出实践教学；2、注重运用提示与启发教学；3、体现综合性与可操作性原则

。本书可作为外经贸院校、职业院校实践技能课的教材，也可供外贸工作者学习、参考或用于岗前培训。

<<对外贸易综合技能>>

书籍目录

绪论第一篇 市场开发 第一章 国际市场调研与产品定位 [学习目标] [重点难点]
 [学习内容] 第一节 国际市场的进入策略 第二节 国际市场调研的方法与步骤 第三节
 目标营销策略与产品定位 [讨论与思考] 第二章 世界主要市场及其发展趋势 [学习目
 标] [重点难点] [学习内容] 第一节 美国与西欧市场 第二节 东亚与东盟市场
 第三节 东欧与海湾市场 第四节 中国港澳市场 第五节 非洲、拉美市场 [讨论与
 思考] 第三章 技能训练.....第二篇 交易准备 第四章 进出口贸易的程序 第五章 交易前的
 准备 第六章 技能训练第三篇 商订合同 第七章 国际商务谈判礼仪与禁忌 第八章 主要经济
 大国和地区的谈判模式 第九章 谈判的实施 第十章 合同的内容与订立 第十一章 技能训练第
 四篇 合同履行 第十二章 进出口合同履行的基本程序 第十三章 开证、催证、审证、改证 第
 十四章 商检、储运、报关、保险 第十五章 制单结汇 第十六章 索赔、理赔、仲裁、不可抗力
 第十七章 技能训练第五篇 电子商务 第十八章 电子商务概述 第十九章 电子数据交换 第
 二十章 在线业务应用实务 第二十一章 技能训练第六篇 综合技能训练 第二十二章 一批纺织
 品的出口 第二十三章 一批张纸的进口

<<对外贸易综合技能>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>