

<<猎头实战操作指南>>

图书基本信息

书名：<<猎头实战操作指南>>

13位ISBN编号：9787810782203

10位ISBN编号：7810782207

出版时间：2003-1

出版时间：对外经济贸易大学出版社

作者：张凯集

页数：347

字数：288000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<猎头实战操作指南>>

内容概要

这是一本全面介绍猎头行业方面的专业书籍，它既站在宏观的角度阐述了猎头行业的起源概况，也站在微观的角度介绍了中国猎头业发展的历程；本书最大的特点，就是作者以自身多年的实践经历为线索，详细介绍了猎头业的操作流程，特别是作者将自身积累的宝贵经验和运作技巧结合具体的案例进行了阐述，同时披露了猎头业许多鲜为人知的内容及“暗箱操作”的一些技巧。

作者在编写此书时，采用了大量的真实案例，又结合自己多年的实践经历，可谓是作者多年的经验总结、操作技巧的奉献。

本书既可为初涉此行业的猎手起到业务操作指南的作用，同时亦可作为猎头研修班学习的教材。

<<猎头实战操作指南>>

作者简介

张凯集，出生于1965年，MBA学历。

吉林省人才研究会会员。

曾担任过学院的中层领导（专业主任及教务主任）；在多家公司担任过高层管理者（厂长、总经理助理、副总经理和总经理职务）。

现任某猎头公司执行董事，某大型民营人才市场总经理。

曾于1995年独创“企业环境管理法

<<猎头实战操作指南>>

书籍目录

上篇 概论篇 第一章 猎头的起源与发展 猎头产生于什么时期？
最早的猎头公司是一种什么形式？
世辊猎头业有几家巨人公司？
中国的猎头公司有多少？
现今的猎头业发展前景如何？
猎头的起源 世界猎头业 中国猎头业 猎头业的发展趋势 第二章 猎头的行业规范 猎头有何特征？
猎头有行规吗？
猎头如何采取保密措施？
猎头如何收取酬金？
行业性质 猎头行规 猎头服务的收费程序 中篇 操作篇 第三章 猎头的业务流程 猎头的工作流程是怎样的？
现在还有三百六十个行业吗？
如何设计职位说明书？
什么样的人不能随便挖？
猎头业务最难的是哪一步？
用人单位真的相信猎头吗？
运作流程 了解客户 谈判签约 市场搜寻 甄选游说 客户面试 人选试用 第四章 猎头的搜寻方式 如何从茫茫人海中发现目标？
搜寻人才有多少种方式？
改行容易吗？
猎获人才有独特的招法吗？
猎头公司的顾问起什么作用？
横向搜索 纵向搜索 圆形搜索 曲线搜索 第五章 猎头与企业 第六章 猎头与猎物 第七章 猎头的操作技巧 下篇 发展篇 第八章 猎头对企业的相关服务 第九章 猎头的职业指导 第十章 猎头公司的创办条件 第十一章 猎头行业的发展趋势 后记 主要参考文献

<<猎头实战操作指南>>

媒体关注与评论

一种为你打造金领生活的黄金职业，一座助你成就辉煌事业的绿色桥梁，关注猎头——就等于关注你的人生。

<<猎头实战操作指南>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>