

## <<北大教授给出的21条博弈法则>>

### 图书基本信息

书名：<<北大教授给出的21条博弈法则>>

13位ISBN编号：9787807630616

10位ISBN编号：7807630612

出版时间：2008-9

出版时间：广西科学技术出版社

作者：叶舟博士

页数：265

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<北大教授给出的21条博弈法则>>

### 前言

竞争人生如下棋人生本就是一盘棋，在我们出生的时候，这盘棋就已经摆好了。

对于这盘棋，我们每一个人都是茫然的，甚至是胆怯的，这是因为每个人的人生只有一次。

在我们刚弄懂这盘棋的布局时，人生已经悄悄地出招了。

人生的每一步棋都走得很慢，都给我们留了很多的时间来思考，所以我们每走一步棋都应该慎重，因为只有自己可以对自己的人生负责。

在博弈的过程中，人生为我们设置了很多的诱惑，我们一不小心就会掉进陷阱。

诱惑是美丽的，也是有毒的，有时候甚至是致命的，就像罂粟花，看似美丽娇艳，但是它最后产生的毒品却让无数的人欲罢不能。

面对棋局，我们必须有清醒的头脑，要看到对手后边的阴谋，不然我们丢的不仅仅是马、车、炮，甚至连老师也会面临危险。

这盘棋的博弈绝不会风平浪静，有时候是人生占上风，有时候是我们占上风，这就是逆境与顺境。

我们不能剥夺自己在顺境中幸福和在逆境中痛苦的权利，人活着就不容易，对自己不能太苛刻。

但能在顺境中不陶醉，在逆境中不气馁，才是人生的大英雄。

我们要谋划自己的每一步棋，想好如何才能让顺境不断延续，如何才能让逆境很快地过去。

其实人生希望我们每个人都幸福，只是这个幸福藏在痛苦的背后，需要我们去寻找。

## <<北大教授给出的21条博弈法则>>

### 内容概要

人生本就是一盘棋，在我们出生的时候，这盘棋就已经摆好了。

我们每走一步棋都应该慎重，因为只有自己可以对自己的人生负责。

这盘棋的博弈绝不会风平浪静，能在顺境中不陶醉，在逆境中不气馁，才是人生的大英雄。

既是下棋就会有输赢，在我们下这盘棋的时候就必须有两种准备。

成功是人生对我们的奖赏，失败是人生对我们的警示。

人生匆匆，如同朝露，胜负本无定数，又有谁人能解得其中玄机。

博弈人生，让平凡者奔向成功，让成功者走向卓越！

## <<北大教授给出的21条博弈法则>>

### 作者简介

叶舟：有一双敏捷的眼，读书万多本，有一双勤劳的手，写书几十部，有一颗包容的心，想容下天地万物，有一双耐克的鞋，想踏遍万水千山！

心理学博士，北京大学、清华大学特聘讲师，北京师范大学特聘教授，在北京大学、清华大学从事心理学和传播学的课题研究，是“北京师范大学公众幸福研究所”的筹建发起人，出版有《孔子的智慧》《老子的智慧》《庄子的智慧》《佛家的智慧》《兵家的智慧》《心理学大师讲坛丛书》《国学九家智慧》等几十部研究心灵成长的畅销书，在心灵建设上有独到的见解，被誉为“心理解脱师”。

他编撰出版的每一本新书，都凝聚了北京大学、清华大学、北京师范大学的学者教授们的最新智慧。

## <<北大教授给出的21条博弈法则>>

### 书籍目录

序 竞争人生如下棋法则一 野心博弈——创造奇迹的起搏器 1.成大事者一定要有野心 2.心有多大,舞台就有多大 3.渴望成功的人才会成功 4.敢于“异想天开”

法则二 支点博弈——要忙,但不要茫、盲 1.找准撬动地球的支点 2.上对花轿嫁对郎 3.方向比速度更重要

法则三 口才博弈——不是说服别人,就是被别人说服 1.语言是张绝好的名片 2.幽默是一根闪着金光的魔杖 3.会说话才能办成事 4.话要说到别人心坎上

法则四 形象博弈——一眼就能看出你的身价与地位 1.好形象是笑傲江湖的资本 2.佛靠金装人靠衣装 3.风度是畅通无阻的护照 4.给人良好的第一印象

法则五 整合博弈——别想着什么事都靠自己 1.统筹全局是策略 2.博采众家之长是成功的捷径

法则六 卖点博弈——我凭什么购买你的 1.差异化就是卖点 2.不断更新,寻求卖点 3.从细节处挖掘卖点

法则七 细节博弈——别在阴沟里翻了船 1.细节是办事成功的保证 2.大处着眼,小处着手 3.细节改变命运 4.别在细节上毁了你

法则八 人缘博弈——振臂一呼,八方支援 1.朋友多了路好走 2.冷庙要把热香烧 3.千万不要临时抱佛脚 4.建立庞大有效的人际网络

法则九 时间博弈——时间是当今时代的唯一变量 1.时间决定成败 2.做惜时如金的人 3.赢得时间就是赢得成功 4.日清日高

法则十 情绪博弈——掌控好你的喜、怒、哀、乐 1.操纵好情绪的“转换器” 2.冲动是成功的大敌 3.处变不惊,临危不乱 4.轻易发怒会陷入被动

法则十一 品牌博弈——将特色铺到人的心里去 1.个人品牌也是一种商品 2.人无品牌不立 3.创建品牌也要靠炒作法

法则十二 炒作博弈——酒香也怕巷子深 1.把市场推广做到极端 2.炒作能吸引更多的目光 3.亿万富翁的另类造势 4.扯虎皮,拉大旗

法则十三 信念博弈——信心多一分,成功近一步 1.成大事必须志存高远 2.信心是成功的配方 3.决不轻言放弃 4.信心多一分,成功近一步

法则十四 毅力博弈——长跑比拼的就是耐力 1.水滴石穿,功在专一 2.专注才能专业 3.失意时要有坚韧之志 4.毅力是人生的至宝

法则十五 信息博弈——知己知彼,百战百胜 1.信息藏于细微处 2.信息决定博弈结果 3.信息博弈的辩证法

法则十六 速度博弈——快鱼吃慢鱼 1.做决定不能优柔寡断 2.谁慢谁就被吃掉 3.拖延是成功的大敌 4.该出手时就出手

法则十七 道德博弈——做大做强的必胜法宝 1.信誉是成功的通行证 2.正直让你傲立职场 3.空杯心 4.忠诚使你迈向成功

法则十八 心境博弈——站得高才能看得远 1.时刻归零 2.成功在本质上比的是胸怀 3.乐观者事竟成 4.心平气和万事通

法则十九 学习博弈——看谁学得多、快、好、精 1.专业知识是成功的敲门砖 2.不充电,会随时处于危机状态 3.知识比财富更有价值

法则二十 责任博弈——勇于负责,才能成为顶梁柱 1.结果取决于你承担多少责任 2.放弃责任就等于放弃了自己 3.责任比能力更重要 4.责任之树常青

法则二十一 爱心博弈——阳光比北风更有魅力 1.阳光比北风更有魅力 2.时刻怀有一颗感恩的心 3.让你的善良成为天使的翅膀 4.爱心照亮别人也点亮自己

## <<北大教授给出的21条博弈法则>>

### 章节摘录

1. 找准撬动地球的支点无论是谁，无论在干什么行业，你若不能找到你的支点，不能找准那个撬动人生的支点，那么，你就不可能突破，不可能质变，更不可能创造卓越。  
一个人的成功不是看他做了多少件事，而是看他把哪一件事做好了。  
远大空调有限公司董事长兼总经理张剑，中国私人购买飞机第一人。  
1988年6月，在大学做过教师的张剑成立远大热工研究所，次年开发成功我国第一台无压锅炉。  
1988年至1992年，他主要做技术转让。

## <<北大教授给出的21条博弈法则>>

### 编辑推荐

人生原是一本无字的书，只有博弈，《北大教授给出的21条博弈法则》上才会呈现一行行生动的文字；人生原是一汪平静的水面，只有博弈，水面上才会闪耀出一道道生命的涟漪；人生原是一块贫瘠的土地，只有博弈，贫瘠的土地上才能长出一片丰茂的庄稼。

成功的路有千万条，也许现在你还没成功，但只要你阅读过书中的21条博弈法则，学会如何培养成功的野心，寻找到一个适合自己的支点，锻炼自己的口才，注重个人形象，掌握做事细节，学会统筹兼顾，培养人缘，珍惜时间，控制情绪，创立自己的品牌，坚定自己的信念，再加上超人的速度以及良好的道德，并敢于承担责任，永不失去爱心，成功必将指日可待！

<<北大教授给出的21条博弈法则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>