

<<提升销售十大法则>>

图书基本信息

书名：<<提升销售十大法则>>

13位ISBN编号：9787807601548

10位ISBN编号：780760154X

出版时间：2008.5

出版时间：南方日报出版社

作者：（美）戴夫.安德森

译者：裴凤敬

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<提升销售十大法则>>

内容概要

简单明了的十个法则告诉你

- 1, 推销商品之前先推销自己
- 2, 认真倾听顾客意见赢得更多销售
- 3, 不要满足于只卖东西, 要做一个真正的销售专家
- 4, 消除客户的异议
- 5, 充分准备每一次推销
- 6, 最快捷, 收益最大的成交技巧

<<提升销售十大法则>>

作者简介

企业家，作家，杂志专栏撰稿人，培训师和演说家。

<<提升销售十大法则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>