

<<卡耐基口才训练>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基口才训练>>

13位ISBN编号：9787807598251

10位ISBN编号：7807598255

出版时间：2009-4

出版时间：詹衡宇 万卷出版公司 (2009-04出版)

作者：詹衡宇

页数：380

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<卡耐基口才训练>>

内容概要

《卡耐基口才训练》介绍了：卡耐基在实践的基础上撰写而成的著作，是20世纪最畅销的成功励志经典。

这本《卡耐基口才学》不仅详细地介绍了卡耐基演讲口才方面的方法和技巧，而且全面地介绍了卡耐基口才艺术在商业和贸易谈判方面的具体实用，具有很强的可操作性。

因为它的方法和技巧在任何商业繁荣，观念先进的社会里都需要的。

编著者坚信，我国也必然会掀起一股卡耐基演讲口才热。

为了适应广大国内读者了解卡耐基演讲口才艺术的要求，我们编辑了这本《卡耐基口才学》。

本书不仅详细地介绍了卡耐基演讲口才方面的方法和技巧，而且还全面地介绍了卡耐基口才艺术在商业和贸易谈判方面的具体应用，具有很强的可操作性。

<<卡耐基口才训练>>

书籍目录

你也能成为演说大师口才带给你成功和自信爱德华·威格恩先生的故事寇蒂斯医生的故事裘·卡本特先生的故事口才带给你难以想象的成就战胜上台的恐惧你最害怕的是什么大演说家也怕演讲不要让恐惧占据你的心自信是成功的第一秘诀决心是成功的前提对你的讲话燃起热情讲出你的信念时刻不忘目标熟能生巧演讲前的准备工作选择你的话题做好计划进行充分的准备书本是最好的老师演讲的正确态度尊敬你的听众谦虚坦率真诚比技巧更重要自持力保持你的本色成功演讲并不难巧妙消除紧张情绪简单扼要开始就要抓住听众的心使用通俗的语言引起听众的共鸣使用能影响别人行动的语言精彩的结束让你的演讲更精彩引起听众的兴趣和听众建立融洽的关系带有感情色彩将你的语言具体化再现自己的经验应用形象的比喻.....你也能成为沟通专家你也能成为谈判高手

<<卡耐基口才训练>>

章节摘录

你也能成为演说大师口才带给你成功和自信爱德华·威格恩先生的故事卡耐基先生曾经说过：“在历史上有些时期，当众讲演是一门精致的艺术，必须谨遵修辞法与优雅的演说方式，因而，要想做个天生的大众演说家那是极其困难的，是经过艰苦努力才能达到的。

而现在，当众演说已经演变成一种扩大的交谈。

以前那种说话、动作俱佳的方式、如雷贯耳的声音已经永远过去。

我们与人共进晚餐、在教堂中做礼拜，或看电视、听收音机时，喜欢听到的是率直的语言，依常理而构思，专挚地和我们谈论问题，而不是对着我们空空而谈。

”当众演说不是一门闭锁的艺术，并不像许多人们认为的那样，必须经过多年的美化声音，以及苦学修辞学才能成功。

面对众人说话轻而易举，只要遵循一些简单的规则就行。

请看下面的几个故事。

著名的演说家和心理学家爱德华·威格恩先生曾经非常害怕当众说话和演说。

在他读中学时，一想到要起立做五分钟的讲演，就惊悸莫名，但他经过努力之后，却克服了恐惧。

下面就是他走上成功之路的故事。

“当讲演的日子靠近了，”他写道，“我就真病了。

只要一想到那可怕的事情，血就直往脑门冲，我的两颊烧得难过，不得不到学校后边去，把它贴在冷凉的砖墙上，设法减少汹涌而来的潮红。

<<卡耐基口才训练>>

媒体关注与评论

我们一天的祸福悲欢，往往决定于我们的占语。

——戴尔·卡耐基具有演讲能力，是一个人成名、成功最快捷的方式。

——戴尔·卡耐基一个人的成功，约有15%取决于知识和技能，85%取决于沟通——发表自己意见的能力和激发他人热忱的能力。

说话的能力是成功的捷径，能言善辩的人，往往使人尊敬、受人爱戴、得人拥护。

——戴尔-卡耐基

<<卡耐基口才训练>>

编辑推荐

《卡耐基口才训练》:畅销近百年,经典新译本,最权威、最卓越、最实用的口才学读本。在你下一次与人沟通前读一读本书,你将会拥有一种全新的力量,达到你预期的效果。

<<卡耐基口才训练>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>