

<<犹太人经商哲理>>

图书基本信息

书名：<<犹太人经商哲理>>

13位ISBN编号：9787807598237

10位ISBN编号：7807598239

出版时间：2009-4

出版时间：万卷出版公司

作者：詹衡宇

页数：403

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人经商哲理>>

内容概要

中国人喜欢攒钱，西方人热衷花钱，只有犹太人精于计算。犹太人独霸商道的秘密在于他们超出常人的智力，更在于他们独特的经济观念。我们不能复制犹太人的超高智商，但却可以从书中视角独特、发人深省的商战故事中获得经商启示。不论你只有一元硬币，还是拥有亿万资产，都可以从中找到适合你的生财之道。如果你想做个商战中的宠儿，如果你想做财富的主人，如果你想做个精明的现代掘金者，就请打开此书吧！

<<犹太人经商哲理>>

书籍目录

犹太人的经商密码从不拒绝赚钱明确赚钱的目的是“赚”不是“攒”有钱就有安全感赚钱没有定法，需抱平常之心穷也要站在富人堆里赚有钱人的钱回报风险，迅速崛起赔本赚吆喝钻法律的“漏洞”巧用政策发大财金钱与美女是一样的金钱莫问出处争利信在先运筹帷幄，收放自如打天下，拿来主义金钱是人的奴隶商者无域现钞主义赚女人的钱赚富有男女人的钱与敌人做生意赚钱并非靠体力发财找冷门营造支付的便利环境做生意就像谈恋爱攻心为上一元钱的顾客更可贵昨天的顾客与今天不同好生意要双赢诚信地进行交易自由是风险的补偿整个世界都是我的库存借鸡生蛋，白手起家胜败常事，取长补短要学会斤斤计较生存源于创新只信任自己做生意绝不牟取暴利做成1个金币的生意从节俭中找到赚钱捷径学会理财花钱从来都心痛以利诱商乃高举一定要冷静进退适中.....在处事中寻找金子生活中财富

<<犹太人经商哲理>>

章节摘录

从不拒绝赚钱 犹太人所生存的环境决定了他们的民族特性，那就是——对于赚钱，没有任何理由拒绝。

李嘉诚曾经说过：“精明的商家可以将商业意识渗透到生活的每一件事中去，甚至是一举手一投足之间。

充满商业细胞的商人，赚钱可以是无处不在、无时不在。

精明的商人只有嗅觉敏锐才能将商业情报作用发挥到极致，那种感觉迟钝、闭门自锁的公司老板常常会无所作为。

但是要在挣钱的扩张中不忘谨慎，谨慎中不忘扩张。

我讲求的是在稳健与进取中取得平衡。

船要行得快，但面对风浪一定要捱得住。

有钱大家赚，利润大家分享，这样才有人愿意合作。

假如拿10%的股份是公正的，拿11%也可以，但是如果只拿9%的股份，就会财源滚滚来。

” 犹太人非常喜欢赚取金钱，这是他们所特有的民族特性。

但犹太人对于金钱却始终保持着一颗平常之心。

对于金钱，犹太人既没有对它如神仙那般崇拜，又没有对它像魔鬼那般厌恶，更没有既想要钱又羞于碰钱的尴尬心理。

在他们心中，钱是干干净净和平平常常的，只要赚钱就是大大方方和堂堂正正的。

<<犹太人经商哲理>>

编辑推荐

“世界NO.1商人”教你在生活中寻求商机，源于古老民族智慧的现代商道启示录。

如果你要成功，你应朝新的道路前进，不要跟随被踩烂了的成功之路。

即使你们把我身上的衣服剥得精光，一个子儿也不剩，然后把我扔在撒哈拉沙漠的中心地带，但只要有两个条件——给我一点时间，并且让一支商队从我身边经过，那要不了多久，我就会成为一个新的亿万富翁。

——著名犹太商人洛克菲勒

<<犹太人经商哲理>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>