

<<只有想不到没有做不到全集>>

图书基本信息

书名：<<只有想不到没有做不到全集>>

13位ISBN编号：9787807533931

10位ISBN编号：7807533935

出版时间：1970-1

出版时间：哈尔滨出版社

作者：呼志强

页数：326

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<只有想不到没有做不到全集>>

前言

世界万物千变万化，纷繁复杂，发展和进步无处不在，然而对于人类而言“没有做不到的，只有想不到的”。

在人们不想行走的时候，德国人卡尔·本茨发明了第一辆汽车：当人们想像鸟儿一样在空中飞翔时，美国莱特兄弟制造了第一架飞机。

比尔·盖茨的梦想是“有桌子的地方就有电脑”，正是因为这么一个伟大的理想，后来成就了一个伟大的公司。

许许多多在过去想都想不到的事情，在现今都成为了铮铮现实，做任何一件事不仅要敢做还要敢想，在敢想的基础上再付诸合理化行动就会有不少的惊喜，放飞理想，收获阳光。

<<只有想不到没有做不到全集>>

内容概要

为什么自己的生活总是在薪水与账单中打转？
为什么自己总是越忙越穷，越穷越忙？
为什么那些很多不如你的人却过得比你滋润？
为什么很多很简单的事情自己没想到别人却做到了？
如果你已经读过一堆成功、致富类的书却还是没有找到答案，那么你一定要读这《只有想不到没有做不到全集(经典珍藏版)》！

<<只有想不到没有做不到全集>>

书籍目录

Chapter 1 敢想敢做，每个人都会成功 / 101.人生因梦想而伟大02.命运要靠自己去把握03.心有多大，舞台就有多大04.你有一个好脑袋吗？
05.这世界没有什么是不可能的06.成功始于你的信念07.给自己一个坚强的理由08.自信+勇气=成功09.敢想他人之不敢想10.给自己的梦想留一点空间Chapter 2 思路决定出路，态度决定高度 / 4101 观念不同，前途不同02.思路是行动的先导03.没有明确目标，就会丧失自己04.用聪明武装起自己的大脑05.与众不同才为龙06.改变态度，改变命运07.人生没有不可能，要做就做第一名08.永远都要坐前排09.找个对手，坚持争上游10对自己的信念坚定不移11.成功需要健康的心态Chapter 3 做到前，先要斟满自己的杯子 / 7901.经营自我，提高自身品质02.学习，学习，再学习03.自主学习，不断进步04.向人学习，汲取有用经验05.开发自身的潜能06.思考，思考，再思考07发现自己的长处并善于经营08.修身和自治是更重要的学习09.培养想象力，成为真正的聪明人10.修炼你的创造力Chapter 4 能做到，就要修去自身的杂枝 / 11901.改造坏习惯，塑造全新自我02.自制是成功必备的品质03.自我反省才能避免失败04.驾驭自己的负面情绪05.畏惧是通往目标之路的“绊脚石”06.忧虑是自己最大的敌人07.甩掉自卑的包袱08.独立生存，摆脱依赖09.别让懒惰误了你10.等待只能是两手空空11.习惯盲从，只会失去思想12.骄傲必败，谋事难成Chapter 5 去做时，别被规则束缚了手脚 / 16101.抗拒改变会牵绊你的进步02.从思维定式中突围出来03.不被各种成规、习惯所约束04.重要的是突破自己05.成功者善于改变游戏规则06.让思路移移位07.要想当“状元”，就要去创新08.逆向思维，站到“墙上”放风筝09.侧向思维，绕道而行10.敢冒风险，勇冒风险Chapter 6 进行中，要用上自己所有的力量 / 20501.一心一意总会收获很多02.一勤天下无难事03.集中你的注意力04.正确的计划是省时的好工具05.滴水成河，以“分”来计算时间06.把机遇紧抓到自己手中07.把强项发挥到极致就是成功08.找个贵人自己助力09.因事制宜，把事办好10.咬定青山不放松，成功就在“南墙”内Chapter 7 遇困难，解决的方法总比问题多 / 24501.凡事必有具解决方法02.科学地解决问题03.宝剑锋从磨砺出04.做人生大赢家必须坚韧不拔05.困难就是机遇06.要相信，勇气出才干07.绝不在“失败”后画句号08.屡败屡战，再一次爬起来09.为了不屈，就弯一下腰10.把缺点转化为优势Chapter 8 想到就要做到，人生没有彩排 / 28701.不是不可能，是你自己以为不可能02.别人能做到，我也一定行03.人生的价值就在于不断进取04.挑战自我，向上、向前05.想到只是聪明，行动才是智慧06.把目标落实到具体计划上07.说一尺不如行一寸08.别做空想家与空谈家09.早行动，早成功10.成功只不过是比别人多坚持了一分钟

<<只有想不到没有做不到全集>>

章节摘录

与个人成功的方法都不一样，譬如说，有的人成功是因为背后有个“伟大”的爸爸，有的人是因为娶了一个能干或很有钱的老婆，有的人是因为有人提拔，但也有的人是从基层一步一步通过自己苦干实干地爬上来……面对未来，遥想“成功”二字，你是不是也有无从迈步的迷惑？

如果有，不妨看看别人的成功原因，学习一下他们的“成功模式”！

也许你会问：学习别人的成功模式就能成功吗？

答案是：“不一定。

”因为一个人是否成功还受个人条件、努力的程度和机遇等因素的影响，并不是学习别人的成功模式就可以成功；但至少成功模式是一种指引，让你有方向可循，这绝对比茫无头绪、不知何去何从好过千百倍。

那么，如何找到一套“成功模式”？

首先，你要找出一位你认为成功的目标人物。

这个人可以是你的朋友，可以是你的亲戚、长辈、同事，也可以是有名望的社会人士，更可以是传记中的人物。

你可以向他们请教他们的成功之道。

一般来说，人人都喜欢谈成功而忌讳谈失败，所以他们会毫不吝啬地告诉你他们的成功经验，至于社会人士的成功之道，则可以从报纸杂志得知，传记里的人物成功之道，传记里也会说得很清楚。

任何人的成功模式都有可能套用在你自己身上，但有几种模式你必须排除，绝对不可“套用”。

因机遇而成功的人。

因为他有机遇，你可不一定也有那么好的机遇；而且机遇是不可等待的。

因家族支持而成功的人。

例如有一位“伟大”的父亲或庞大的产业。

这种人的成功比一般人省力许多，你若无此条件，则这种人的成功经验是不值得学习的。

因配偶的才干或金钱而成功的人。

你不一定也会有个能干或有钱的配偶。

因某人提拔而成功的人。

因为你一定会碰到愿提拔你的人。

因不走正道而成功的人。

不走正道危险性很高，这种险不能冒，也不值得冒。

那么，该选用什么样的“成功模式”？

你应该选择靠自己而成功的“成功模式”，而且这个人最好和你是同行，所处的环境、个人条件和你接近。

你可以把他的成功经验归纳成以下几点：他是如何踏出第一步以及第二步、第三步的？

他如何积累实力？

他如何突破困境，超越自己？

他如何管理内外的人际关系？

他如何规划一生的事业？

你可以照着做，当然也可以只模仿其中的若干方法，或是根据他的模式来修正你的方向。

不过，“成功模式”再好，关键还在于执行，你若不当一回事，则这模式就不能发挥效用。

说穿了，成功模式就是“努力”二字而已，肯努力，就会有实力。

有实力就会带来好机遇。

生活是一部“无字书”，唯有善读者，方能学以致用，举一反三。

“以失败者为师”与前述的“以成功者为师”并不存在矛盾。

“以成功者为师”强调的是学习别人的成功之处以自用，而“以失败者为师”强调的是学习别人的失败之处以为自己规避。

因此，它们其实存在辩证的统一。

<<只有想不到没有做不到全集>>

“以失败者为师”实际上是一个事业颇有成就的企业家的话。

他说，一般人都是以成功者为师，把成功者的成就当做奋斗的目标，有些人还遵循成功者的模式，构筑自己的未来。

这也没什么不好，人总需要“希望”来鼓舞。

但一切向“成功者”看齐却有可能使人坠入一种幻觉当中，认为“我也可以成功”。

殊不知一个人的成功是需要很多条件配合的，并不是一蹴而就的；另外，成功者的成功模式因为个性、主客观条件的不同，并不一定适合每个人。

所以在“以成功者为师”的同时，也要“以失败者为师”，把失败者的失败当成一个案例，仔细探查失败的真正原因，以此作为自己的警惕，避免再犯同样的错误！

这位企业家说，他从创业开始到现在，都会仔细观察同行及非同行的失败原因；别人是在失败中汲取教训，他是从别人的失败中汲取教训，因此他不但顺利创业，而且发展得非常稳定。

或许稍嫌开创不足。

他说：企业的“存在”比“壮大”更重要，因为有“存在”，才可能“壮大”，若为了“壮大”而失去“存在”，那就失去创办企业的目的。

何况失败是痛苦的事，更有一失败就永无再起的可能，所以，“避免失败”比“追求成功”更重要。

任何失败都是有原因的，不管是主观因素还是客观因素。

不过要了解失败者的失败原因不太容易，失败者往往不愿意谈失败的过去，因为这会暴露自己的无能。

如果你找到失败者本人谈，他大概也不会告诉你真相，他只会告诉你，他的失败是因为经济不景气、朋友拖累、银行紧缩银根，或是被出卖、被骗、被倒账……属于他个人的能力、判断、个性上的问题，他是不会告诉你的；何况有些失败者根本不知道他失败的原因。

因此，要了解失败者的失败原因，你得多方收集资料，参考专家的分析、同行的看法，至于这位失败者的个人条件，可从他的朋友处了解。

当把资料收集够了，把它一条条列出来，仔细分析，再归纳成几个重点。

不过并不是了解就算了，你必须把你所观察、分析到的东西拿来检验自己，和失败者的一切作个对照比较。

如果你的个性、能力和其他主客观因素都有和那位失败者相似之处，那么就要提高警觉。

弱的地方要加强，不好的地方要改善，这样你就可避免和那失败者犯同样的错误，成功的概率自然会大为提高。

向不同行业的人吸取新知，有一些要诀：（1）要抱着“请教”的态度谁都不敢自诩是专家，但有人向自己请教，可能就会飘飘然起来。

你用“请教”捧了他，他不“知无不言”才怪！

但要记住，千万不要和对方辩论，宁可多提几个问题让他解释；辩论不会有结果，而且了解对方的行业才是你的目的，你辩赢了，还会失去可以成为朋友的人！

若对方不愿和你辩论而冷淡以对，你不是更自讨没趣吗？

（2）妥善寻找问题的切入点你总不能开口就说“请你介绍你的行业”吧？

太幼稚的问题，对方有时会不耐烦，懒得回答，让你“满面全豆花”！

“切入点”如何找？

方法是多看报纸杂志，广泛了解社会的脉动，例如碰到律师，你就可问他赦免死刑犯的问题。

如果一时找不到，从热点问题下手准没错。

（3）态度要诚恳、认真不要给人“只是随便问问”的感觉。

最好能做笔记，对方看你做笔记，想不感动也难。

（4）不要急于求成太急于了解对方的行业，会让对方以为你别有所图而采取闪躲的态度。

先交朋友再了解，这样就不会打草惊蛇。

一次了解一点，彼此熟了，自然就可以作深入的了。

总之，不要认为和你不相干的行业就和你工作不相干，各种行业都有依存关系的。

所以，打开你的心灵大门，去接纳各种不同背景、不同行业的人，向他们学习吧！

<<只有想不到没有做不到全集>>

编辑推荐

《只有想不到没有做不到全集(经典珍藏版)》由哈尔滨出版社出版。

杰弗里·卡恩曾说：“脑和手的距离，是全世界最远的距离。

”的确。

我们经常会有一些可以让自己成功的想法，但却很少立刻动手去将这些想法付诸实践，原因在于除了我们本身欠缺执行力外，我们始终不相信或不敢相信自己有能力得到自己所想到的东西，因此。

常与成功擦肩而过。

查尔斯·C·兹说：“用全新的角度看待生活，任何事情都会有转机。

只要我们能从细微之处发现不平凡的东西，表面上的失败就能转化为现实的成功。

”想不到的人。

永远不可能做到。

思路是出路之端，出路是思路之果。

因此，学会用思路改变人生方向，是人生中非常重要的一把钥匙。

拿破仑·希尔说：“‘我当时真应该那么做，却没有那么做。

’这是天底下最悲哀的一句话。

现在就做，便能使异想天开的梦想变成事实。

”平庸者和成功者之间的差距不在别处，就在于“心动”与“行动”。

追求梦想，实现梦想，这个世界永远属于追梦的人。

马云说：“大部分年轻人是晚上想千条路，早上起来走原路，如果你决定要做了，今天就创业！

”心动的想法重要。

而行动更重要，不要抱怨自己的命运不好，行动就是力量，一万个空洞的幻想不如一个实际的行动。成功。

一定要敢想，敢做！

如果你的口袋现在还不够富裕。

那就先从脑袋开始富裕吧。

思维改变，态度就会改变； 态度改变，习惯就会改变； 习惯改变，人生就会改变！

<<只有想不到没有做不到全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>