

<<以诈止诈>>

图书基本信息

书名：<<以诈止诈>>

13位ISBN编号：9787807322429

10位ISBN编号：780732242X

出版时间：2006-04-24

出版时间：接力出版社

作者：刘墉

页数：175

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<以诈止诈>>

前言

人在诈中不知诈 每次看见年轻人穿不合身的西服，就让我想起自己做第一套西装的惨痛经历。

那一年我刚考上师大，母亲主动提出要为我做套西装。

我阿姨听说，立刻送来一套西装料，是街上一个陌生人卖给她的。

陌生人自称刚由香港回来，带了几套上好的英国毛料子。

没等我阿姨开口，就点燃火柴，烧西装料的一角，递到我阿姨面前，说：“您闻闻，有烧毛的焦味，保证是百分之百的羊毛。”

我阿姨问问价钱，还可以，就买下，再转手送我了。

我如获至宝，拿去一家西服店请师傅量身定做。

母亲陪我一起去，不放心料子，问店家这料子好不好。

师傅说好极了，又讲因为要做得细，不好做，所以工钱不能省。

隔一个多礼拜，我去试装，觉得有点垮，师傅说可以调整。

问题是，调整完，穿上还是垮。

更惨的是我第一天穿出去，同学居然笑问我是不是穿老爹的旧西装，一副衰相。

我又跑回西装店，问能不能改进。

没想到，师傅斜眼看看我，说：“够好啦！这种烂料子，能给你缝出来已经不错了。”

我大吃一惊，问他：“你不是说料子很好吗？”他又一笑：“很好！当然很好，那总是块料子啊！”又说，“你来做西装，我是裁缝，只管做，赚你裁缝的钱。”

我这儿有那么多好料子。

谁让你不在这儿买？”我火了，问他：“如果我拿张纸来，你也做？”“对！”他眼一瞪，“只要能裁、能缝，我就做。”

我后来想通了，他明知料子差，我阿姨被骗了，可是他不说明，因为他说了，我也许就不做了，使他赚不到裁缝钱。

于是，我阿姨被骗第一次，我被骗第二次。

每次听说有人住院好一阵子，不得不转院。

就让我想起在我九岁时去世的父亲。

记忆中，他初病时，我每次去医院，都看见医生护士跟他散步聊天、有说有笑，好像一点没事，隔天就能回家。

只是病况一天天严重，“切片”再“切片”，“化验”再“化验”，直到癌细胞扩散了，才不得不转到当时最好的“中心诊所”。

父亲死后，母亲常一边咧着嘴痛哭，一边骂：“都怪那混账医院啊！”母亲后来有一天问我：“你知道××医院为什么明明应付不了那病，却硬留你爸爸吗？”我摇头。

“因为你爸爸住头等病房，多待一天，他们就多赚一天。”

母亲说着，又掉下眼泪，“你可怜的老子，先被骗了住院钱，又被骗得丧了命！”刚到美国不久，有一天，家里电视坏了，我就打电话请人来修。

来的人把电视拆开来检查，没多久，摘出一个零件，说“坏了”，得换新的。

我问多少钱，他说要打电话回公司问，接着拨电话，报来的价钱吓我一跳。

“你可以不换，把这个扔了，再买一台啊！”维修的人说，“只是你要想想划不划算。”

而且如果不换，今天就要收服务费。

我一算，买新电视得多花一百多块美金，加上服务费，共两百多，就问他：“换了之后，能用多久？”他说应该很久，我就换了。

事隔四年，我搬了家，另一台电视也坏了，找维修，来的居然是同一个人，坏的居然是同一样东西。

他又打电话问公司，报来的价钱又是“不上不下”。

我没换，正巧隔天有个学电机的朋友来，居然只花十块钱买个小零件，就修好了。

<<以诈止诈>>

朋友笑说我差点上了当，还说他家电视也出过毛病，他懒得自己动手，找维修人员，结果跟我一样，也说要换个重要零件。

“当时我看得出来不对劲，听说他要借电话，我就躲到分机偷听。

”朋友说，你猜他们说什么？”看我不懂，他笑道：“这边这个拿着零件，装模作样，故意报出型号。

那边那个却在开玩笑，骂一串猪生狗养的脏话。

挂了电话，这边这个还演戏，说公司查了，要两百多块。

”我笑骂那朋友违法偷听电话，是“非法搜证”。

却见朋友一笑：“我不诈，怎能抓到他的诈？我不抓到他的诈，又怎能让你不被骗呢？”

年过半百，我愈来愈发现，这世上处处有诈，只是大家多半看不出来。

于是一人上当，还带着一串人上当；一个人买了假古董，还当做传家宝，传给子子孙孙；一人赌博遇上老千，还帮着老千把别的“肥羊”带去宰杀。

一人听信股市作手的话，还急着告诉亲友，一起跳入陷阱。

更可悲的，愈是发不出声音，或出声也没人听的平常百姓，愈容易前面被蒙，后面被骗，还以为遇上贵人、讨到好处，成为帮凶。

如我那朋友说的——“我不诈，怎能抓到他的诈？”这本书就是在这理念下写成。

从负面看，其中许多“诈术”，都能成为不肖者的参考资料；但是由正面看，如果读者能因此提高警觉，不是如同注射以病毒做的疫苗，却能防病毒救人命吗？所以我要说，这本书是——以战止战、以毒攻毒、以诈止诈。

愿战争带来的是和平，疫苗带来的是健康，诈带来的是坦诚与善良！

<<以诈止诈>>

内容概要

我不是教你诈，是教你以诈止诈，免得你人在诈中不自知。
前面被蒙，后面被骗，还以为遇上贵人，成了帮凶！

《以诈止诈》是“诈系列”的最新作品。
作品更辛辣，更为深刻地揭露了人性的本质。

“我不是教你诈，是教你以诈止诈，免得你人在诈中不自知。
前面被蒙，后面被骗，还以为遇上贵人，成了帮凶！

”刘墉先生的“诈系列”作品一直深受广大青少年的喜爱，《以诈止诈》是“诈系列”的最新作品。

作品更辛辣，更为深刻地揭露了人性的本质。

表达了刘墉先生“以战止战，以毒攻毒，以诈止诈”的思想，以及“愿战争带来的是和平，疫苗带来的是健康，诈带来的是坦诚与善良”的愿望。

全书共分十五章。

每章聚集一个主题。

刘墉先生在书中全面地阐述了这样的概念：“我不是教你诈，是教你以诈止诈，免得你人在诈中不自知

。前面被蒙，后面被骗，还以为遇上贵人，成了帮凶！

”

<<以诈止诈>>

作者简介

画家、作家。

一个很认真生活，总希望超越自己的人。

曾任美国丹维尔美术馆驻馆艺术家、纽约圣若望大学驻校艺术家、圣文森学院副教授。

出版中英文著作六十余种，在世界各地举行个展近三十次。

创作的原则是“为自己说话，也为时代说话”；处世的原则是“不负我心，不负我生”。

现主持水云斋。

有一颗很热的心、一对很冷的眼、一双很勤的手、两条很忙的腿和一种很自由的心情。

<<以诈止诈>>

书籍目录

- 【前言】 人在诈中不知诈【第一章】 惊人的艳遇宫墙外才有人说要阉鸡，宫墙内宦官就流了冷汗。
- 【第二章】 赔钱也干拜阎王爷前先拜黑白无常，谢老天爷前先谢福德正神。
- 【第三章】 盗宝记湖边的猎人把假雁放在水里再躲进芦苇丛中，天上的雁群便以为有迷途的同类而纷纷降落。
- 【第四章】 回家再看模特儿常不能演戏，不怪她不美，只怪她太高!【第五章】 美女优待价关门大贱售，愈关愈旺；跳楼大拍卖，愈跳愈发。
- 【第六章】 维多利亚的秘密猪八戒访野狼，想要超生；土财主找老千。希望输光。
- 【第七章】 安娜的初夜麻醉之后比较好下手，迷醉之后比较能下手。
- 【第八章】 杰克的外遇不是不收钱，只因鱼饵还没咬实；不是不撒鹰，只为兔子尚未出现。
- 【第九章】 软脚虾的忍功不诱敌深入，怎杀他个全军覆没?不等他上床，怎抓他个捉奸在床?【第十章】 小迷糊闯空门的常从按错铃开始，做假账的总由写错字出发。
- 【第十一章】 地下经理的报复战场上想不挨枪就趴低一点；拳赛时想不挨揍就别爬起来。
- 【第十二章】 好一个叛将新人上了床，媒人踢过墙；和约签了字，勇将回了乡。
- 【第十三章】 倩女的影子狗对你吠，你愈跑愈吠；人说你黑，你愈描愈黑。
- 【第十四章】 罗生门的案外案一根长发可以让你在老婆面前无所遁形；半张小纸可以使你的辉煌事业一败涂地。
- 【第十五章】 小雯的谎言先上车后补票，就算被踢下车，也白坐了几十里；先斩头后上奏，就算皇上后悔，也已经人头落地。
- 【后记】 在乱世迂回地前进刘墉公益活动报告刘墉的著作

<<以诈止诈>>

章节摘录

【第二章】赔钱也干拜阎王爷前先拜黑白无常，谢老天爷前先谢福德正神。

小朱今天真是中了乐透奖，虽不是真中，可比真中还管用。

想想！

万龙商业大楼，何等有名的建筑？

万龙公司又是多么有名的企业？

而今整个三层全部交给小朱设计，这是多大的一笔生意啊！

且不论赚多少，单单说出去，就让小朱的设计公司“放光”。

何况不会不赚钱，因为大毛已经把底价先告诉了小朱。

不！

应该说这高中邻座的老同学，真够意思，从头到尾全帮小朱安排好了。

连价钱，都为小朱着想。

小朱原来开价四百万，大毛说不行，看来太不值钱，反而让万龙公司的人看扁了，硬是叫小朱喊四百四十万。

果然，OK了，而且今天就要跟大毛的老岳父碰面。

“一切包在我身上！”

“大毛当然罩得住，高董是他老岳父，全公司一把罩，什么事都是高董说了算。

高董高高在上，听谁的？

当然听自己女婿的，要不然也不会把这么重要的事交给大毛，而且据说大毛的太太也帮忙在老爸面前作了宣传。

高董说的对，他老了！

思想跟不上时代了，还是由年轻人去想，比较有新点子。

所以大毛说他一提小朱--这个才由美国回来的老同学，高董就眼睛一亮。

接着大毛叫小朱把在美国设计公司的资料、以前的作品，甚至小朱当实习生时接的工程图，都从纽约用快递寄来。

据说高董看了之后，立刻把几位主管叫到办公室，秀给大家看。

每个人都叫好，所以只等今天当面谈过，大概就可以拍板定案了。

“真没有人竞争啊？”

“行前小朱还不太放心地问大毛，“四百万其实就够了，我刚开业，还在打名号，不好要得比同业贵。”

“开玩笑！”

“大毛一巴掌打在小朱肩膀上，“你别忘了，你可是纽约世界顶尖设计公司出来的，你要的不是台湾价，是纽约价，已经够便宜了！”

能赚，还不多赚点？

可别辜负老同学的一番美意。

“万龙公司果然气派不凡。”

其实原来的设计已经很不好，大概为了精益求精，硬是要把三层重做。

“我确实考虑再三，才决定动手。”

“大毛的岳父，秃头，浓黑的长寿眉，还留了两撇小胡子，声如洪钟，一看就是豪爽的个性，指指大毛，“都是我这女婿的主意，说我们接待的全是外面的人物，不但要让人觉得不落伍，而且要叫洋人吓一跳！”

所以，请到你这位归来的学人。

“接着问了一堆小朱求学的经过。”

老先生一边听，一边点头，小胡子一颤一颤，眉毛一扬一扬。

听到后来，竟然好像眼眶湿了。

叹口气：“没想到你跟我一样，那么早就没了爹，过得那么苦，唉！”

<<以诈止诈>>

”又叹口气，“你是苦读出头，我是苦干出头，小伙子，我佩服你！”

”说完转身叫秘书请几个主管过来，又为小朱作了一番介绍。

有位小个儿的主管，大概是管财务的，拿着小朱的估价单，不吭气，但是眼睛转啊转的，小朱看他好像有话要说，主动问：“有什么需要我解释的吗？”

”“不敢不敢！”

”小个儿嗫嗫嚅嚅地说，“董事长决定的事，我们当然全力配合……”说到一半，被高董哈哈地打断了：“这位是财务部的王经理，他说你的价钱，好像比一般市面上的行情贵了一点。”

”小朱一笑：“是贵了点！”

高伯伯，这个我知道。

这样吧！”

”转身看看大毛，“您是我老同学的岳父，万龙是这么有名的公司，给您设计是我的光荣，又承蒙您这么抬爱，不用您提，我主动降价百分之十二！”

”高董两道浓眉一下子抬得高高的，嘴巴张了又张，看着四周的人大笑了起来：“够意思，够意思！”

”指指大毛，竖起大拇指，“你这同学真够意思。”

尽快签！”

”

<<以诈止诈>>

编辑推荐

刘墉为知名的华文作家，他的作品深受广大青少年的喜爱。

本书是刘墉继畅销名著《我不是教你诈》系列五年之后，最新的“处世学”作品。

如同书名，这本书强调的是怎样防诈。

社会上处处有诈，许多人身在身在诈中不自知。

本书共十五章，以生活中常见的实例，分析其中隐藏的诈术。

有极为狡诈的商场竞争，也有极实用的日常处世之道和工作伦理。

譬如防不肖职员贪渎……无可否认《以诈止诈》对现实世界有些残酷的描写，也建议那些孤掌难鸣的朋友用迂回的方式前进。

<<以诈止诈>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>