

<<巴菲特教你做直销>>

图书基本信息

书名：<<巴菲特教你做直销>>

13位ISBN编号：9787807288930

10位ISBN编号：7807288930

出版时间：2008-6

出版时间：广东经济出版社

作者：王万军

页数：252

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<巴菲特教你做直销>>

内容概要

王万军先生从事直销的著作和媒体出版工作有多年的经验，对于直销的发展脉动有敏锐的知觉，他看到了直销走向产品导向的趋势，直销员的角色和一般通路的推销员类似，立刻想到将一般营销的经典名著所强调的观念和方法引用到直销领域。

他计划将几位世界知名的营销大师所提出的原理原则针对直销的特性加以改写，出版《世界大师教直销》系列书籍，第一《巴菲特教你做直销》就是《巴菲特教你做直销——选择直销企业的四大步骤和十大标准》，极大地突破了直销行业一致倡导的选择之道，而是从传统投资的角度，将世界首富巴菲特的选股步骤和持股标准与直销的特点相结合，全新理性地演绎了直销员选择直销公司的步骤和从标准。

他的远见，期待他的第一《巴菲特教你做直销》能给广大直销员带来启迪。

<<巴菲特教你做直销>>

作者简介

王万军，中国市场学会直销专家委员会委员、中国经济改革研究会管理科学研究课题组专家、中国保健协会市场专家委员会委员、多家媒体专栏作家。

发表管理及直销行业文章上百万安，曾策划制作中央电视台《聚焦中国直销立法》、《聚焦中国直销业》大型电视专题片，策划中国妇女发展基金会与广东电视台联合举办的年度大型慈善活动《大爱无疆——珠江儿女续写母亲水窖行动》。

著作有《八巨头论剑中国直销》、《中国直销前景》等。

现为广州九方马企业管理顾问有限公司总经理。

<<巴菲特教你做直销>>

书籍目录

总序：直销变革引发教育培训改弦易帜
自序：让直销成为一种投资生活方式
引子：一个幸福直销人的生活片断
第一章 你就是直销界的巴菲特
第一节 巴菲特是谁
第二节 巴菲特到底有多“神”
第三节 做直销就是做投次
第四节 直销投资细细数
第五节 感受巴菲特非凡人生
第二章 像巴菲特一样选择公司（一）：选择超级明星企业
第一节 超级长期稳定业务：过去一直有竞争优势
第二节 超级经济特许权：现在有突出竞争优势
第三节 超级持续竞争优势：未来有长期竞争优势
第三章 像巴菲特一样选择公司（二）：选公司就是选人
第四章 像巴菲特一样选择公司（三）：赚钱才是硬道理
第五章 像巴菲特一样选择公司（四）：确保你管道的安全性
第六章 巴菲特投资的十大准则
第七章 巴菲特教你做安利
结语 当巴菲特遇见《华盛顿邮报》

<<巴菲特教你做直销>>

章节摘录

第一章 你就是直销界的巴菲特 今天一无所有的人，明天可能富甲一方，今天实力不凡的公司，明天可能被市场抛弃……每一个变化都会导致某些人的命运发生改变。

然而有一个人，无论市场景气或不景气（历经三次熊市），无论世界风云如何变幻，从26岁开始，已有50年，几乎从未尝过败绩，无论哪一项重要投资，都能获得高额回报。

他就是巴菲特，他的事业像滚雪球一样越滚越大，个人财富呈几何级数倍增，从100美元投资开始，至今已达到620亿美元，成为当今世界首富，被称为“投资之神”巴菲特。

“投资之神”巴菲特受到世人的追捧和尊重，不仅仅是他通过投资积累的巨额财富，更重要的是他丰盛的人生、他的投资哲学成为了世人的楷模。

直销是典型的投资行为，并且还是典型的持续不断的长线投资行为。

不管投资股票还是投资直销，实现投资的利益最大化，是投资的最高境界。

巴菲特实现了股票投资的利益最大化，学习巴菲特，你也可以实现直销投资的利益最大化，并获得巴菲特一般丰盛的人生。

这时，你就是直销界的巴菲特。

第一节 巴菲特是谁 我始终相信我会富有，对此我不曾有一丝一毫的怀疑。

——巴菲特 我是一个非常现实的人，我知自己能够做什么，而且我喜欢我的工作。

也许成为一个职业棒球大联盟的球星非常不错，但这是不现实的。

——巴菲特 巴菲特是谁？

他是2008年度世界最新首富。

他的财富总额比原来的世界首富——微软创始人盖茨还要多40亿美元。

<<巴菲特教你做直销>>

编辑推荐

“《巴菲特教你做直销》系统总结了巴菲特50多年的投资经验和投资智慧，并有效地将其和直销行业融会贯通，是近期直销行业值得一读的著作。

”——陈得发（北京大学中国直销行业发展研究中心执行主任） “《巴菲特教你做直销》将有助于直销人员更好地选择企业，以及开展直销业务，从而在中国这个越来越规范，成熟的直销市场上获得自己的‘品味人生’。

”——梅新育（商务部国际贸经济合作研究院研究员） “在这们一个直销业转折时期，《巴菲特教你做直销》一书的出版非常有价值，直销人员可以从中学学习到如何用投资而不是投机的心态面对和从事直销事业。

”——秦永楠（中国市场学会直销专家委员会专家） “这是王万军先生继《八巨头论剑中国直销》及《中国直销前景》之后的又一扛鼎之作，他结合中国直销市场实际，与直销人共同分享巴菲特投资智慧，学习这《巴菲特教你做直销》，将会受益匪浅。

”——天雕（深圳天之雕实业发展有限公司董事长） 我一向是不关心大盘涨跌，我只关心市场中有没有符合我的投资标准的公司。

我们的经济命运将取决于我们所拥有的公司的经济命运。

——巴菲特 新人进与老人留，成了你现在的的首要战略任务，但传统的直销话术正在推动吸引力，读《巴菲特教你做直销》让你的事业说明最具说服力，让你成为直销界的巴菲特。

<<巴菲特教你做直销>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>