

<<小企业创业实务>>

图书基本信息

书名：<<小企业创业实务>>

13位ISBN编号：9787806979457

10位ISBN编号：780697945X

出版时间：2007-3

出版时间：广东海天

作者：弗朗西丝·麦古金

页数：277

字数：285000

译者：涂蕾

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<小企业创业实务>>

内容概要

成功的路上难免沟沟坎坎。

有人喜欢坦途，绕着道找寻好走的路，但那些人永远体会不到梦想实现的满足。

当你自谋生路时，就没有哪条道好走，但当你踏上此路，带着知识，干劲，真正的企业家精神上路；努力，坚持，朝向明确的目的地，你的梦想便都在你的掌控之中。

100000多名企业家借助本书成功地创办了他们自己的企业！

在书中，作者为你的个人理财提供了一本详尽的、易于解读的指南。

书中针对如何选择合适的行业、为什么我们需要会计、如何做市场调查、如何做好企业的营销、如果出现法律纠纷怎么办等方面进行了详细的阐述。

书中还配有基本操作提示、问卷、工作表、案例分析和非常有价值的建议。

第一步该干什么？

哪一行适合你？

它要花费多少钱？

你的钱从哪儿来？

你的想法可行吗？

你该怎样做营销呢？

这一行的竞争有多激烈呢？

这些问题都在不断地叩问你的大脑。

你大概会寝食不安，总想拥有自己的企业——但从哪开始呢？

本书是你开创你个人企业的一本简洁的、循序渐进的指南！

书中针对创业应该从哪里开始、如何选择合适的行业、什么是财务报表、如何做市场调查、如何做好企业的营销等方面进行了详细的阐述。

本书还配有基本操作提示、问卷、工作表、案例分析和非常有价值的建议。

作者简介：弗洛西丝·麦古金(Frances McGuckin)：多种奖项的获得者，最佳畅销书作者，小型企业专家，职业演讲者和专栏作家。

她的足迹遍布美洲，成功举办了很多人富有感召力，内容丰富，引人入胜的讲座和演讲。

在这些听众中间，大部分都是小企业的老板或职员。

而且他们企业的优秀业绩往往依赖的是那些小型的经销商或分销商。

弗洛西丝在美国和加拿大被誉为小企业专家。

她经常接受很多小企业出版社的采访，这其中包括Home Business Journal，Black Enterprise Magazine，Hispanic Trends，Self-Employment America，the ChicagoTribute，和Entrepreneur Magazine. 她为很多出版社撰写专栏，其中包括International Association of Floor Care和Sewing Professionals.。

2004年中期，她被Visa Canada评选为成功小企业的专家代表。

弗洛西丝被公认为是对女性经营企业，特别是对小企业经营有突出贡献的人。

她最近获得2003年度加拿大专业演说者协会(Canada Association of Professional Speakers)的奖项以及2003年度萨里国际作家会议(Surrey International Writers'Conference)的特别奖。

2002年，她被评选为温哥华最具影响力的五位女性中的一位；2004年，她获得度基督教女青年会中获得杰出女性(YWCA Women of Distinction)的提名。

作为安排总理工作计划事务的参与者，她的建议和方案已被列入政府报告中。

<<小企业创业实务>>

作者简介

作者：(美)弗朗西丝·麦古金 译者：涂蕾 等

<<小企业创业实务>>

书籍目录

第1章 从哪开始？

- 1.1 做一名企业家，你准备好了吗？
- 1.2 为什么要创办自己的企业？
- 1.3 自主创业的另一面 1.4 成功必备的七项能力 1.5 你有管理才能吗？
- 1.6 创业失败的原因何在？

第2章 如何选择合适的行业？

- 2.1 哪些行业可供你选择？
- 2.2 哪一行对你最合适？
- 2.3 为什么企业要转让？
- 2.4 什么是商机？
- 2.5 如何判别潜在的商机？
- 2.6 成功购买企业的七条法则

第3章 什么是财务报表？

- 3.1 为什么我们需要会计？
- 3.2 数字是怎么来的？
- 3.3 财务报表中有哪些信息？
- 3.4 会计术语及其定义 3.5 如何分析财务报表？
- 3.6 五分钟财务测试

第4章 如何做市场调查？

- 4.1 你的想法有市场潜力吗？
- 4.2 你的企业能解决客户的问题吗？
- 4.3 我心目中的十大家庭企业 4.4 你的调查包含哪些内容？
- 4.5 调查材料来自何处？

第5章 为何需要律师？

- 5.1 律师是干什么的？
- 5.2 如何才能找到合适的律师？
- 5.3 什么是买卖协议？
- 5.4 如果出现法律纠纷怎么办？
- 5.5 这些律师术语是什么意思？

第6章 你将承受哪些启动费用？

- 6.1 你该租赁什么类型的建筑？
- 6.2 你该使用哪些通讯系统？
- 6.3 你需要哪些办公和计算机设备？
- 6.4 你需要哪些办公贮备？
- 6.5 你需要哪些保险？
- 6.6 什么是风险管理？

第7章 什么是商业计划？

- 7.1 为什么需要商业计划？
- 7.2 从何处可获得商业计划方面的帮助？
- 7.3 什么是商业计划？
- 7.4 如何做好计划的准备工作？
- 7.5 谁会借钱给你？

第8章 你应当成立股份公司吗？

- 8.1 什么是独资或合伙？
- 8.2 合伙是不是个好主意？
- 8.3 什么是股份公司？
- 8.4 独资公司与股份公司有什么分别？

<<小企业创业实务>>

8.5 比较资产负债表的差异 8.6 你应当成立股份公司吗？

第9章 你应当依法做好哪些准备？

9.1 当地政府的批准 9.2 公司名称注册 9.3 注册与执照 9.4 银行账户 9.5 州税和地方税 9.6 雇主身份号码、表格以及薪水册 9.7 工伤赔偿或州伤残保险 9.8 其他发证机构 9.9 开公司真的轻而易举吗？

第10章 如何做好企业的营销？

10.1 什么是营销计划？

10.2 营销的四个P是什么？

10.3 什么是品牌？

10.4 全盘规划 10.5 如何推销你的企业？

10.6 你该使用哪种广告媒体？

10.7 如何做营销预算？

第11章 如何合理安排时间，做好会计和文书工作？

11.1 如何管理文件？

11.2 如何设置账目？

11.3 什么是财务目录表？

11.4 你的会计需要些什么？

11.5 如何对存货进行估价？

11.7 什么是收支平衡点？

11.8 如何记录车辆的开支？

11.9 善待你的会计第12章 家庭办公——天堂还是地狱？

12.1 家庭办公适合你吗？

12.2 何为家庭办公之利？

12.3 何时会遭遇家庭办公之灾？

12.4 家庭办公可获得哪些税收减免？

12.5 你能应对家庭办公的挑战吗？

第13章 你的故事会是什么样？

13.1 踏上创业之路 13.2 拉斯维加斯小企业发展中心的客户都是赢家 13.3 来自食品的启示：家庭食品批发公司 13.4 失去了工作找回了热情：公关企业有限责任公司 13.5 从苏格兰裙起家——以变化求发展：尤蒂利苏格兰短裙公司 13.6 靠杂事赚钱：三角形杂务公司 结束语关于作者译后记

<<小企业创业实务>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>