

<<谈判艺术>>

图书基本信息

书名：<<谈判艺术>>

13位ISBN编号：9787806974506

10位ISBN编号：7806974504

出版时间：2005-4-1

出版时间：海天出版社

作者：刘必荣

页数：168

字数：150000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<谈判艺术>>

内容概要

本书中，我们把谈判理论融入许多日常生活的情况之中。

从谈判的基本动作，到两性如何谈判、家庭会议桌上如何沟通、办公室政治如何处理，到如何做个鲁仲连去调停冲突。

作者的想法，是希望写一本从八岁到八十八岁都能看的书。

不同的人看这本书，也许可以从中吸取不同的启示；不过只要能够吸取一点，多少对生活态度或做事方法都会有所帮助，我们站在传统观念的立场，就会感到相当欣慰。

本书是将谈判融入生活之中，让读者能轻松掌握不同类型的谈判，并熟悉如何巧妙运用这些原则。

希望在看完这本书后，每个人都会发现，谈判其实是生活的一部分，而谈判不仅是只有商人才必须学的学问；多了这门技巧，人际关系也会改善许多。

当然，你也许一下子无法完全吸收精髓，不过没关系，多看几次，总能慢慢体会出来。

当初我们学谈判也是这样入门的。

<<谈判艺术>>

作者简介

刘必荣教授，精品学习网特邀请顾问，福建福州人，一九五七年生于台北。

刘教授专研谈判理论，并致力于谈判观念与谈判艺术的推广。
1988年开始，在各公民营企业主持谈判研讨会，并为外交部、海基会、经济部定期讲授谈判课程。
1990年，成立和风谈判学院，针对政府与民间

<<谈判艺术>>

书籍目录

第一篇 基本动作话谈判 摔阖之间 予岂好辩哉 给对方一扇门 摸磨之间 会谈才能赢 当理性遇上感性
第二篇 两性谈判话你我 慧剑斩情丝 两性握手好沟通 和谐之道的最高境界 理性离婚非战争
第三篇 家庭和解会议桌 驭夫之术 女人何苦为难女人 家庭会议你我他 待嫁女儿心 亲子过招 寓教于乐的沟通游戏 人同此心的沟通哲学
第四篇 酸甜苦辣工作中 办公室的当红炸子鸡 企业沟通术 虎威之下低头否 加薪阴谋
第五篇 调停艺术展绝活 第三者调停术 媒婆靠边闪 鲁仲连拿手绝活

<<谈判艺术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>