

<<会说一口漂亮话成功闯天下>>

图书基本信息

书名：<<会说一口漂亮话成功闯天下>>

13位ISBN编号：9787806756027

10位ISBN编号：7806756027

出版时间：2008-4

出版时间：内蒙文化

作者：郭碧莲

页数：270

字数：250000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<会说一口漂亮话成功闯天下>>

### 内容概要

要想结识新朋友，你必须说漂亮话；要想维护老关系，你也得说漂亮话；要说服别人，你要用漂亮话；要拒绝别人，你也应该说漂亮话……在许多关键场合，出众的漂亮话不仅能让你赢得赞誉左右逢源，而且能让你扭转局势化险为夷。

这本书会告诉你：漂亮话不是生活的点缀，而是成功闯天下的钥匙。

## <<会说一口漂亮话成功闯天下>>

### 书籍目录

#### 第一章 理要直，话要弯——说服人的漂亮话

- 1.了解对方的“听力”
- 2.拉拢对方的“情”字诀
- 3.水到渠成的“引”字诀
- 4.借力打力的“借”字诀
- 5.抓住要害的“点”字诀

#### 第二章 妙语开口好求人——找人帮忙的漂亮话

- 1.多兜圈子，少碰钉子
- 2.求人办事不该说的话
- 3.求人办事的8种开口技巧

#### 第三章 给尴尬事件“打补丁”——摆脱窘境的漂亮话

- 1.妙语巧解尴尬事
- 2.将错就错、出奇制胜
- 3.借题发挥改口误
- 4.反击挑衅的漂亮话

#### 第四章 有水平的“高帽子”——赞美人的漂亮话

- 1.给“高帽子”平反
- 2.把握要点的赞美
- 3.把握程度的赞美
- 4.把握方式的赞美
- 5.巧言称赞女性的内在美
- 6.用赞美化解对立情绪

#### 第五章 给责备加点“外包装”——批评人的漂亮话

- 1.把握轻重批评人
- 2.因人而异批评人
- 3.控制情绪批评人
- 4.巧妙地批评孩子
- 5.不伤感情的批评妙招

#### 第六章 换个方法说“不”——拒绝人的漂亮话

- 1.找借口当护身符
- 2.绕开关键问题的“闪”字诀
- 3.说“不”的心理战
- 4.怎样向领导说“不”

#### 第七章 意见要提，面子要给——维护上司的漂亮话

- 1.留心提意见的方式
- 2.谈笑间维护领导的尊严
- 3.让你平步青云的10句话

#### 第八章 做团队的“心灵维护工”——温暖下属的漂亮话

- 1.攻心为上激励下属
- 2.“家长式指责”行不通
- 3.领导也要会恭维
- 4.冷静处理下属的争斗

#### 第九章 “谈”情“说”爱——恋人间的漂亮话

- 1.打开交谈的“闸门”
- 2.换一种方式谈爱情

## <<会说一口漂亮话成功闯天下>>

3. 委婉地表达爱意
4. 斗嘴——“碰碰车”式的恋爱语言
5. 安慰女友的漂亮话
6. 道歉与原谅——恋情裂痕的粘合剂
7. 学会对心爱的人说“不”

### 第十章 小日子的大智慧——夫妻交流的漂亮话

1. 交流营造“家庭快乐大本营”
2. 夫妻谈话——最轻松也最困难
3. 夫妻应该说的8种话
4. 夫妻不能说的8种话
5. 平淡是真，幽默是蜜
6. 吵架不能伤感情

### 第十一章 “印象分”上占先机——求职面试的漂亮话

1. 求职面试小心语言陷阱
2. 巧解面试“短板”难题
3. 薪酬预期怎开口
4. 真真假假的“题外题”
5. 面试要讲究智慧和技巧
6. 面试中怎样运用谈话技巧
7. 回答好4个常见问题
8. 面试中的“善意谎言战略”

### 第十二章 让顾客转过身来——推销产品的漂亮话

1. “花言巧语”促营销
2. 生动展现自己的产品
3. 挑动顾客的欲望
4. 让顾客改主意的“回天术”
5. 趁热打铁促成交
6. 商务谈话的八个法则

<<会说一口漂亮话成功闯天下>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>