

<<用演示说话>>

图书基本信息

<<用演示说话>>

内容概要

你已被要求——更可能被告知——将作一场商业演示。

《用演示说话》将使你克服恐惧心理，给你洞察力和技巧，使你的演示生动有趣，振奋人心，并产生轰动效应。

作者基恩·泽拉兹尼以其数十年经验，将助你把表达焦点信息与令人难忘的演示结合起来，从而达到预期的结果。

书中首次披露了作者成千上万次成功演示的秘密。

<<用演示说话>>

作者简介

基恩·泽拉兹尼是世界著名管理咨询公司——麦肯锡公司负责形象化沟通的主管。在麦肯锡公司，他和他的管理咨询同事们一起创造、设计和排练演示。

泽拉兹尼经常和很多世界一流的商学院交流思想。这些商学院包括：芝加哥、哥伦比亚、哈佛、凯等。他著的畅销书《用图表

<<用演示说话>>

书籍目录

导言

明确情势

一、你为什么要进行这次演示？

二、你想要说服谁？

三、演示的时间需多长？

筹划演示

一、确定信息

二、起草演示的情节

三、准备开场白

表述演示内容

一、信心、信念、热情

二、排练：找出不足之处

三、安放设施和设备

结束语

附录 如何使用LAP直观教具

中英关键词汇对照

关于作者

<<用演示说话>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>