

<<绝对成交>>

图书基本信息

书名：<<绝对成交>>

13位ISBN编号：9787806527245

10位ISBN编号：7806527249

出版时间：2008-4

出版时间：南方日报

作者：杜云生

页数：210

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<绝对成交>>

前言

## <<绝对成交>>

### 内容概要

你知道你身边有99%的人都是用收入来衡量你这个人吗？

《绝对成交》让你的收入在最短的时间内像直升机一样直线上升。

为什么你付出成倍的努力，至今收入平平，而别人却月入10万元以上？

因为你不懂成交的技巧，本书向你提供全世界千锤百炼的成交十大必杀绝技，让你的收入从10万元开始起跳。

你知道不会成交的人永远必须替会成交的人工作吗？

杜云生老师首次公开，16年使用时间三位世界级成交大师：马修·史维、汤姆·霍普金斯、乔·吉拉德的成交经验总结，帮你易如反掌地成交一切。

## <<绝对成交>>

### 作者简介

杜云生，亚洲创富教育第一任导师，最实战的销售培训权威，杜云生创富教育机构创办人，财富网创办人，《绝对成交》国际课程专业授权华人导师，Naion University of USA客座教授、博士生导师。

16岁从销售基层做起，并成为百科全书销售冠军；  
18岁登台进行千人销售培训、轰动台湾；  
25岁销售收入月超100万元；  
27岁获得财务自由，是百战不殆的实战家。

1996年开始引进个人成长教育，培育、引进中国内地百位以上培训讲师，是第一个开创教育先河的行业领导者。

2006年引进世界排名第一的销售大师共同使用的成交法则——《绝对成交》课程，已成为目前全中国成长最迅速的销售课程，是《绝对成交》课程和立即帮你倍增收入的第一位华人导师。

近20年时间研究并效法世界第一成交大师和各行业之亿万富翁的致富模式，是成交训练和创富教育的终生研究者。

自24岁起，他以创富教育中分享的原则和个人影响力已经创造出每年超过100万元的捐款，他是倡导捐助社会的慈善家。

著有畅销书：《绝对成交》系列（《绝对成交》、《无敌谈判》等）；《赚钱机器》系列（《赚钱机器》、《行销》等）。

## &lt;&lt;绝对成交&gt;&gt;

## 书籍目录

自序第一章 成交你自己 销售是所有成功人士的基本功 生命中最重要的两件推销 一般人不愿意做销售的五大误区第二章 销售最重要的五项能力 能力之一：开发新顾客 能力之二：做好产品介绍 能力之三：解除顾客的抗拒点 能力之四：成交 能力之五：售后服务第三章 完美成交的十大步骤 第一步：做好准备 第二步：调整情绪到达巅峰状态 第三步：建立信赖感 第四步：找出顾客的问题、需求与渴望 第五步：塑造产品的价值 第六步：分析竞争对手 第七步：解除顾客抗拒点 第八步：成交 第九步：售后服务 第十步：要求顾客转介绍第四章 问对问题赚大钱 销售流程——让你能将任何产品卖给任何人 找出问题、扩大问题的两种演练模式 问出需求的缺口 问出购买的需求 如何找心动钮——探测顾客的购买关键 塑造产品价值的方法第五章 轻松化解顾客抗拒 顾客产生抗拒的七大原因 给顾客打预防针——预料中的抗拒处理 判断真假，套出真相 化缺点为优点第六章 洞悉顾客心理 顾客最常用的十大推托借口 借口之一：我要考虑考虑 借口之二：太贵了 借口之三：别家更便宜 借口之四：超出预算 借口之五：我很满意目前所用的产品 借口之六：××时候我再买 借口之七：我要问××人 借口之八：经济不景气 借口之九：不跟陌生人做生意 借口之十：不买就是不买 巧妙解除顾客的十大抗拒点 抗拒之一：价格太高 抗拒之二：不想买了 抗拒之三：条件不允许 抗拒之四：我不需要 抗拒之五：有不愉快经历 抗拒之六：好好考虑一下 抗拒之七：下次再说 抗拒之八：效益不好或我没钱 抗拒之九：还没做好购买准备 抗拒之十：不感兴趣 抗拒之十一：寄资料或E-mail第七章 卖向巅峰的成交绝技 成功的关键：要求 成交大师的三大信念 成交的艺术是发问的艺术 卖向巅峰的必胜问句 十大必杀成交绝技 技巧之一：三句话成交法 技巧之二：下决定成交法 技巧之三：直截了当解除不信任抗拒 技巧之四：降价或帮他赚更多钱 技巧之五：免费要不要 技巧之六：给他一个危急的理由 技巧之七：区别价格和价值 技巧之八：情境成交法 技巧之九：富兰克林成交法 技巧之十：问答成交法附录

<<绝对成交>>

章节摘录

## <<绝对成交>>

### 编辑推荐

《绝对成交》已培训出1000多位月入10万元的销售冠军，最实战的销售训练经典。

卖向巅峰的成效绝技，销售人员自训必备。

杜云生老师亲身实战演示“如何把话说出去，把钱收回来”，手把手将价值百万的成交绝技——教会给你。

你可以无限次地进行模仿自训直至绝对成交，也可用来培训公司销售人员。

轻松而高效！

现在你手里的这本《绝对成交》国际课程可能是迄今为止世界上最完整的成交秘籍了，它可以帮助你完成任何你想完成的梦想，因为它给你的是一套解决金钱问题的方法。

<<绝对成交>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>