

<<点醒>>

图书基本信息

书名：<<点醒>>

13位ISBN编号：9787806525425

10位ISBN编号：7806525424

出版时间：2006-7

出版时间：南方日报出版社

作者：林伟贤

页数：220

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 内容概要

本书是实践家知识集团总裁兼讲师林伟贤的最新作品，他的上一本书《我爱钱更爱你》曾经在社会上掀起了一股讨论真正成功的风潮。

成功并非简单的金钱累积，而是人生自我的更高层次的满足和追求，包括事业的成功和家庭的幸福，本书延续了作者这一核心思想，所不同的是《我爱钱更爱你》是以money&you华语课程的理论为内容，系统而完整的论述成功新概念，而本书则是以作者碰到的实际案例为内容，更加贴近生活，贴近工作。

作者在谈起本书的思路时说，几乎每个成功的人都曾竟在某件事上或某个人身上得到过特别的启发，从而迈向了成功，作者通过与他们的交流，专门搜集了一系列曾经启发过他人的细节，然后将这些内容整理成书，让更多的人来分享这些心得，以达到典型更多认得目的，所以此书定名为《点醒》。

作者以轻松、幽默的写作风格让文章读起来心情愉快而放松，这样的状态让人很容易思考一些问题，对工作，对生活，对家人，我们用什么样的心态来面对，会取得非常不同的结果。

由于专门挑选了细节来处理，文章尤其需要摆脱繁文缛节的无病呻吟和漫无目的的高谈阔论，这方面也可一看出作者的文字功力，身边的人和事信手拈来就成了很好的素材，让人不仅看到金碧辉煌的成功大厦，更触摸到建起这些成功大厦的一砖一瓦。

成功大厦将不再是美丽的海市蜃楼遥望而不可及，只要心中有大厦，又能够从一砖一瓦的小事做起，成功也就不远处了。

## 作者简介

实践家知识管理集团董事长、培训杂志国际中文版发行人、华人Money&You、华人Business&You及华文Winning for Life三大国际课程的创办人。

擅长以幽默风趣又发人省思，闲话家常又切中要害的课程，协助每个人建立自己的成功模式，实践自己的成功梦想，是亚洲华人教育培训界最受尊敬及欢迎的讲师之一。

所领导的实践家集团目前直接设点于中国台北、上海、北京、深圳、杭州、烟台，以及新加坡和马来西亚，是最专业最具影响力的教育培训集团。

具有十七项国际顶尖培训机构暨知名大师亲自授证的华语专业讲师资格，范围涵盖“企业管理”、“组织管理”、“时间管理”、“效率管理”、“业务销售”、“财务管理”、“人事管理”、“营销发展”、“优势谈判”、“团队共识”、“趋势发展”及“潜意识催眠”等，从一九八三年迄今，累计超过一千八百场以上演讲授课的实力经验，拥有绝佳口碑及声誉，已有效协助成千上万的个人及企业建立系统，实践梦想并迈向成功。

## 书籍目录

前言1、自由vs责任2、架子vs价值3、关心vs关系4、可怜vs可恨5、学习vs复习6、聪明vs智慧7、太阳vs月亮8、自大vs自卑9、智能vs机会10、想要vs需要11、健康vs金钱12、习惯vs知道14、面子vs启发15、激励vs启发16、传达vs接收17、限制vs极限18、妥协vs解决19、挫败vs挑战20、人脉vs钱脉21、增值vs贬值21、增值vs贬值22、模仿vs创新23、记忆vs记录24、好运vs勇气25、目标vs目的26、成功vs失败27、缩小vs放大28、背景vs前景29、学历vs学力30、权利vs义务31、竞争vs合作32、创造vs制造33、命运vs运命34、排球vs棒球35、付出vs接受36、做人vs做事37、学到vs得到38、格局vs成就39、生气vs争气40、资产vs负债41、提升vs沉沦42、丰富vs匮乏43、海洋vs池塘44、主动vs被动45、直接vs间接46、辛苦vs幸福47、速度vs束缚48、气势vs气度49、天堂vs地狱50、化妆vs包装51、知道vs做到52、尊重vs坚持53、企业vs家庭54、短期vs长期55、利己vs利人56、历史vs事实57、会说话vs爱说话58、潜意识vs表意识59、温度计vs温度计60、大玩家vs受害者61、风险vs冒险62、理由vs原因63、记录vs标准64、胜利vs失败65、商道vs上道66、权利vs分享67、感动vs行动68、路上vs赶上69、负责任Vs找借口70、事业vs志业71、智商vs情商72、说服力vs影响力73、古董vs化石74、实力vs势力75、决策vs贪污76、信任vs合作77、价钱vs价值78、赠品vs正品79、速度vs素质80、成交vs绝交81、花费vs投资82、管理者vs领导者83、富翁vs穷人84、信任vs责任85、改变vs不变86、循环性vs结构性87、系统vs传统、88、预测vs管理89、修正vs结果90、差异化vs标准化91、圆融vs拉扯92、趋势vs做事93、正面vs负面94、赚钱vs理财95、现在vs未来96、胜利者vs学习者97、纪律vs放弃98、内部vs外部99、效率vs效益100、专心vs专家101、品牌vs品质102、名牌vs名人103、痛苦vs快乐104、黎明vs黄昏105、全部vs局部106、计划vs行动107、收入vs支出108、外圆vs内方后记

## 章节摘录

有关心才有关系；有关系，找关系；没有关系，强迫它发生关系。

每一个人都需要别人的关心，每个人也都企盼别人的关心。

然而，如果你要别人关心你善待你的话，你一定需要先付出自己的关心。

人们经常只把焦点放在自己身上，我们经常只是不断地在索取，可是我们却往往忘记要先去给予。

然而一个真正懂得关心别人的人，其实才是最幸福的人。

关心就像生命里面一个永远取之不尽的资源，很容易就可以传播出去，可是我们却经常是如此地吝啬。

然而，那些只关心自己的人，经常会发现自己不仅不关心别人，有时候其实也并不是真正地关心自己。

我们在进行业务行销或者资源整合时会发现，为什么我们以同样的条件、同样的报价以及同样的服务内容却就是没有办法拿下看似到手的生意。

在商场的竞逐中，最重要的并不只是这些有形的营销方法，买卖成交最重要的关键还是在于你对你的顾客到底有多关心。

这也是为什么我在写我的畅销力作《我爱钱，更爱你》这本书时，我会特别选用这样的名称作为书名。

每个人的确都喜欢赚钱，可是想要获得你的财富一定要先从关爱你的客户做起。

人是很直接的，别人是不是关心自己，我相信你有时候根本不需要用脑袋判断，你只要用你的心就能够感受得到。

所以别人对你是如此，你对别人其实也正是如此。

当我们愿意去关心我们身边的人的时候，你会发现我们与身边的每一个人其实都是有关系，也能因此而增进关系的。

真的关心顾客的需要，只有我们才能够把自己产品最大的好处，通过我们坚持不懈的努力，交到顾客的手里，而顾客也因为我们的关心，而能产生更好的销售与服务之间的关系，甚至成为像朋友一样，或者是再进一步成为家人一样的关系。

所以，先关心你的客户，你才能够建立更好的关系，才能创造更大的财富。

有关系，找关系，没有关系，强迫它发生关系，也就是说，说服自己哪怕是强迫也要付出真心。

P6-7

<<点醒>>

媒体关注与评论

一语惊醒梦中人，《点醒》就像一位定观八百年的老禅师，字字句句点化你的才智，为你洞开财富之门。

——畅销书《做自己想做人》作者                      在众多成功学者著作中，《点醒》以其独特的视角阐释成功之道，细处着手的行文大大提高了本书的实用价值，是本不可多得的好书。

——分众传媒控股有限公司董事长

编辑推荐

《点醒：发现人生财富的108个秘密》作者以轻松、幽默的写作风格让文章读起来心情愉快而放松，这样的状态让人很容易思考一些问题，对工作，对生活，对家人，我们用什么样的心态来面对，会取得非常不同的结果。

由于专门挑选了细节来处理，文章尤其需要摆脱繁文缛节的无病呻吟和漫无目的的高谈阔论，这方面也可一看出作者的文字功力，身边的人和事信手拈来就成了很好的素材，让人不仅看到金碧辉煌的成功大厦，更触摸到建起这些成功大厦的一砖一瓦。

成功大厦将不再是美丽的海市蜃楼遥望而不可及，只要心中有大厦，又能够从一砖一瓦的小事做起，成功也就不远处了。

一句话可以改变一个民族，一句话可以改变一个人的命运。

108个人生智慧，点醒你生命中沉睡的巨人，开启你潜在的人生财智…… 无论您是在企业工作，或是在人生这个大舞台上，每个人都将从《点醒：发现人生财富的108个秘密》中有所获益。

成功心理学，帮助您走向成功。

<<点醒>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>