

<<实现人生逆转>>

图书基本信息

书名：<<实现人生逆转>>

13位ISBN编号：9787806426135

10位ISBN编号：7806426132

出版时间：2005-1-1

出版时间：山东友谊出版社

作者：市原实

页数：153

字数：80000

译者：孙萌萌,张北迪

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<实现人生逆转>>

内容概要

作者曾负责一个名叫“智慧之轮”的学习会的对外交流秘书处的的工作。这样，不仅能接触自己参加的这个学习会，还能接触到其他各种各样的研究会和组织。此外，作者能够认识这些组织代表或负责人。通过这个交流网络，其交通范围又进一步得到扩展。

与某人的初次见面会成为一个机遇，结识到一个良朋知己，会使您再结识到更多的良师益友。您一旦品尝到了与人结交的喜悦，一生都会变得其乐无穷。

人们常说，当今世界只凭一个人的力量很难生存下去。

但是，若能认识、结交良师益友，前途自然会是一片光明。

工作也并非置之不理，只是平时的交往以后也会对工作有所帮助，而且这样的例子不计其数。如果凡事都以“生意第一”、“业务第一”，那么就不会拥有今天这样广泛的人际关系。正是因为有平时的交往，到了危急的时刻，才会有人出手相救。

<<实现人生逆转>>

书籍目录

前言 寻求相遇的理由第一部 创造相识的机会 (10则) 1. 自己创造机会 结识良师益友 2. 尽量寻找“异己” 3. “量”重于“质” 4. 交往,从微不足道的机会开始 5. 创造机会 与人相识(一):参加学习会、研究会 6. 创造机会 与人相识(二):参加跨职业交流会 7. 创造机会 与人相识(三):参加兴趣小组、同学会 8. 为了寻找机遇的机会 9. 见面时的礼仪 10. 见面时必备的“小道具” 第二部 把“小遇”变大(6则) 11. 初次见面(一):选择见面场所 12. 初次见面(二):选择时间 13. 初次见面(三):组织话题 14. 见面后的“经营之术”(一):写信、打电话 15. 见面后的“经营之术”(二):整理名片与E-mail 16. 见面后的“经营之术”(三):我的独创方法 第三部 培育人际关系,使之开花结果(13则) 17. 关心遇到的每一个人 18. 继续推进关系(一):再次拜访、会面的规则 19. 继续推进关系(二):通过书信、电话交往 20. 用贺年卡检验交友关系 21. 培育人际关系(一)认识关键人物 22. 培育人际关系(二)创建人力网络 23. 为他人竭尽全力 24. “给予”的方法(一):接任发起人一职 25. “给予”的方法(二):提供“情报” 26. “给予”的方法(三):回应别人的委托 27. 给予与索取论 28. 人际关系需要花费时间和精力来构筑 29. 寻求新的机会 第四部 维持长期的人际关系(10则) 30. 顺利交往(一):工作关系 31. 顺利交往(二):金钱关系 32. 顺利交往(三):互相赠送礼品及会餐..... 第五部 构筑人际关系,改变人生(11则) 结语 利用人际交往为自己组建助威团

<<实现人生逆转>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>