

<<商务谈判概论理论与艺术>>

图书基本信息

书名：<<商务谈判概论理论与艺术>>

13位ISBN编号：9787806273395

10位ISBN编号：7806273395

出版时间：1998-09

出版时间：东方出版中心

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务谈判概论理论与艺术>>

内容概要

商务谈判是经济社会中普遍存在的人际交往活动。

本书以商务谈

判的基本理论和操作技巧为主线，第一部分概要介绍谈判发生原理、冲突管理以及谈判力的类型与来源；第二部分详述商务谈判过程、方法和技巧，并对谈判过程中的沟通、说明、调解等问题作专门讨论；第三部分则分别讲解商务谈判的一般内容和国际商务谈判的基本原则以及若干特点。

本书由中、美学者合作而成，注重理论性和实践性相结合，具有切实的指导价值，可作经济管理院校有关课程的教材，也可供企业经营管理研究人员研究谈判问题时参考。

<<商务谈判概论理论与艺术>>

书籍目录

<<商务谈判概论理论与艺术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>