

<<销售女神徐鹤宁教你创造销售奇迹>>

图书基本信息

书名：<<销售女神徐鹤宁教你创造销售奇迹>>

13位ISBN编号：9787802558700

10位ISBN编号：7802558700

出版时间：2011-11

出版时间：企业管理

作者：徐鹤宁//徐云龙

页数：225

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<销售女神徐鹤宁教你创造销售奇迹>>

### 前言

常有人问我：“鹤宁老师，听说你带2000元闯深圳，半年送父母一套100万元的房子，又用半年买了敞篷宝马！”

你这么年轻，就取得了这么骄人的成绩，拿了那么多的奖杯，打破了那么多的纪录，成为亚洲销售女神，并且与世界级的大师同台演讲，你的成功故事真是太神奇了，你是怎么做到的？

”我想说：其实，鹤宁并不“神”。

多年前，鹤宁也只是一个家境平凡的普通女子。

因为有一位了不起的老师——世界华人成功学权威陈安之，陈老师改变了鹤宁年轻的生命，所以成就了今天的“销售女神”。

其实，成功仅靠自己摸索是不够的，成功的人往往都有一位成功的人生教练。

教练的级别就决定了你成功的程度。

如果说鹤宁幸运的话，那么最幸运的就是遇到了陈安之老师这样世界级的人生教练。

也有人问我：“鹤宁老师，这么多年来，你只做一件事，那就是演讲。

一年365天，至少有300天，你都是穿着高跟鞋站在讲台上演讲，你不累吗？

你会不会有职业倦怠感呢？

”我说：不会！

当一个人用爱心、用使命感全身心投入到一项事业中时，他是不知道累的，也永远不会有职业倦怠感。

每当我达成一个目标，就会有一个更高的目标等待我去为之奋斗。

比如，当我打破亚洲销售纪录时，我设定的新目标是要打破世界销售纪录，而当我打破世界销售纪录时，我又开始从事公益事业，有了更大的工作动力。

我的老师改变了我，所以，我也要把这份爱传递下去，改变更多的中国人，帮助更多人成功！

还有人问我：“鹤宁老师，你曾经为了成功，那么疯狂地超人般地努力，如今，你已经取得了这样的成就，你还会像以前一样努力吗？

你会提前退休吗？

”我的回答是：我永不退休，我已经向公众承诺，徐鹤宁将一辈子站在讲台上演讲。

我要将我的一生都献给这神圣的讲台。

人生成功的意义，不在于自己拥有多少，而在于因为你的存在能帮助多少人改变命运。

同时，赚钱的行业有很多，但没有任何事情比帮助别人成功更有意义。

我2011年的事业目标是帮助一万人成为他们所在行业的销售冠军，因为企业只有销售才能创造利润，其他都是成本。

我帮助企业培养更多破纪录的冠军，让更多企业创造更大的业绩，就等于帮助中国更快地成为世界第一经济强国……那么，可能又有人要问了：“既然你说一辈子只做一件事，将一生都献给讲台，为什么还要写书、出书呢？”

”没错，鹤宁的一生只属于演讲，但写书是另一种形式的“演讲”，不是吗？

不是用嘴演讲而是用笔“演讲”，无论是哪一种演讲，目的只有一个，那就是：“在最短的时间里帮助更多的人成功！”

”在这本书里，我要把我成为销售冠军的秘诀和盘托出。

你们将看到，鹤宁如何从一个小小的销售员成长为现在的销售女神；如何连续8年每个月都获得第一名；如何不断地突破自己和行业内的销售纪录；如何打破亚洲销售纪录；如何打破世界销售纪录……

这本书凝结了我多年的销售经验和开发客户的心得，凝结了我投资大脑400多万元的课程精华，我要将我所有的实战销售案例、不断创造销售奇迹的方法和策略，彻底与大家分享，甚至陈安之老师私下里教授给我的秘密武器，我也会毫无保留地传授给大家。

你的收获、你的成功，就是鹤宁最大的成功！

鹤宁想证明一件事：我能创造销售奇迹，你也能！



## <<销售女神徐鹤宁教你创造销售奇迹>>

### 内容概要

本书由“亚洲销售女神”徐鹤宁现身说法，揭秘她如何成功突破自己，连续五年每个月成为亚洲第一培训机构---安之培训机构销售冠军，连续打破培训界亚洲和世界销售纪录的顶级成功秘诀。

“‘一定要’的决心”、“你卖的是最好的产品”.....这些看似所有人都知道的简单营销和成功理念，因为有了徐鹤宁亲身经历的诠释，变得无比丰富。

第一次推销陈安之老师的课程、成就第一笔大单子、不停地突破培训界的销售纪录.....这一个个简单的瞬间，构成了徐鹤宁丰富、多彩的销售人生，可以说她的成功来自她的执著、来自她的品质，更是来自于她对这些平凡而普通的营销理念的深刻理解和实施。

## <<销售女神徐鹤宁教你创造销售奇迹>>

### 作者简介

徐鹤宁，亚洲销售女神，世界销售冠军，世界华人冠军俱乐部创始人、主席，中国财富女人俱乐部创始人、主席，世界华人协会副主席，教育培训行业的劳斯莱斯级销售教练，畅销书《如何成为销售冠军》、《销售女神徐鹤宁教你创造销售奇迹》、《销售女神徐鹤宁世界上最伟大的销售宝典》的作者。

徐云龙，世界华人冠军俱乐部总会会长，上海冠名文化传播有限公司董事长，广东南方电视台综艺频道《巅峰对决》栏目组签约培训导师，两位世界冠军的父亲。  
联合国主席努尔·布朗亲自授予“和平使者”荣誉称号。  
十年来，他只做一件事--学习宣传成功学思想，用书写的方式记录了中国教育培训行业的发展和女儿亚洲销售女神徐鹤宁的成长。

《销售女神徐鹤宁》、《销售女神徐鹤宁教你创造销售奇迹》、《销售女神徐鹤宁冠军之路》、《销售女神徐鹤宁世界上最伟大的销售宝典》、《中国走火第一人徐嘉庆》畅销书的作者。

## <<销售女神徐鹤宁教你创造销售奇迹>>

### 书籍目录

推荐序一：从“草根”到“女神”

推荐序二：为企业家注入气血的“女神”

自序：你也能创造销售奇迹

引言

第一章| 创造奇迹第一步：拥有强烈的企图心

只有真正的渴望，才能启动你的心灵扳机，唤醒你内心深处最强烈的情感力量，让你的潜能喷薄而出。

成功的三大方法

销售就是信心的传递、情绪的转移

要做就做第一名

第二章| 创造奇迹第二步：疯狂的、超人般的努力

你行业的第一名每天都在做什么?他是那么的努力，你可以比他更努力一点吗?

永远比竞争对手努力10倍以上

用生命的力量去争取

只要全力以赴，一定会有回报

目标决定策略

第三章| 创造奇迹第二步，选对池塘钓大鱼

钓小鱼全家会被饿得很瘦，钓大鲸鱼有可能养我们全家20年。

如果我们很努力，但是选错了顾客，选了一大帮乞丐，我们最后最好的结果是变成丐帮帮主。

所以我们不仅要有动机，很努力，还要用对方法，选对顾客，找对池塘。

永远用创新的方法轻松拿冠军

不断地问自己我的大客户在哪里

你所结交的朋友决定着你的命运

高难度，高回报

了解人、掌握人，你将无所不能

有效的方法加强做

第四章| 创造奇迹第四步：百分之百地相信自己的产品

要想成为顶级的销售冠军，就要有冠军的信念，也就是要相信：你卖的是最好的产品!这样就没有解决不了的问题，没有成交不了的客户。

百分之百地相信自己的产品

品质决定价值

信念决定一切

第五章| 创造奇迹第五步：销售开始于成交之后

推销活动真正的开始在成交之后，而不是之前。

——乔吉拉德

做好服务赚大钱

销售可以创造利润。

服务可以创造口碑

销售的最高境界：服务胜于销售

.....

附录



## <<销售女神徐鹤宁教你创造销售奇迹>>

### 章节摘录

版权页：插图：什么比赛？

当然是销售比赛，他说：“谁卖到第一名我就选谁，第二名都不要。

”如果我们今天从事销售工作，我们是不是非常希望能够成为这个行业的第一名呢？

对，不是希望，是一定要。

我们一定要做第一名的推销员。

亨利·福特先生说过：“没有野心的人不会成就大事。

”他的经历就是对这句话最好的诠释：他是美国密歇根州一个农场主的儿子，最初只是一个汽车制造厂的工人，却因为有着“不愿屈居于人下被别人利用而过一生，想自己开一家制造汽车的工厂”的“野心”，最终于1902年11月，创建了自己的公司——福特汽车公司，成为家喻户晓的亿万富翁，并被美国人称为“一个新时代的缔造者”。

人活着就得有目标和野心，否则，他就像一艘没有舵的船，永远漂泊不定，只会到达失望、失败与丧气的海滩。

福特先生的野心超过了他的身高，他要缔造一个人人都能享用汽车的世界。

这似乎难以想象，但他成功了，他成了全球小汽车市场的主人，并使福特公司赚得了惊人的利润，用他的话说，“那不是在制造汽车，那简直是在印刷钞票”。

财富与目标成正比。

如果你胸怀大志、目标高远，你的财富之山就将垒向云霄；如果你只想得过且过，那你就只有做末流鼠辈的份儿了，甚至一事无成，即使财富离你近在咫尺，你也只会获得很少的一点点而已。

美国第一位亿万富翁洛克菲勒也说过：“做最富有的人，是我努力的依据和鞭策自己的力量。

在过去的几十年中，我一直是追求卓越的信徒，我最常激励自己的一句话就是：对我来说，第二名和最后一名没有什么两样。

如果你理解了它，你就会认为，我以无可争辩的王者身份统治了石油工业不足为奇。

”





## <<销售女神徐鹤宁教你创造销售奇迹>>

### 编辑推荐

《销售女神徐鹤宁教你创造销售奇迹》20家媒体及网站联袂推荐。  
此书是世界销售冠军徐鹤宁——中国教育培训行业劳斯莱斯级的销售教练送给你的金钥匙；是企业家送给员工最好的礼物。  
她用十年的实战销售经验，告诉你创造销售奇迹的终极秘诀；帮你打造一个创造奇迹的销售团队。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>