

<<街头门店生意经>>

图书基本信息

书名：<<街头门店生意经>>

13位ISBN编号：9787802554948

10位ISBN编号：7802554942

出版时间：2010-7

出版时间：企业管理出版社

作者：璟天

页数：232

字数：190000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<街头门店生意经>>

### 前言

随着社会的发展与创新，越来越多的人对自己目前的生活不满意，特别是一些打工仔，所以想做老板的人越来越多了，想打工的人越来越少了。

但是新手们都未曾想过，创业是一件并不容易的事情，守业也是非常有讲究的。

创业开店，设定目标很重要，没有目标，就缺少了奋斗的方向，就容易走弯路，甚至会开店失败。

生活中处处充满商机，若没有发现，是因为你缺少一双善于发现商机的眼睛。

在市场琳琅满目的商品中，你需要找到适合你自己做的产品。

创业开店，需要的不是资金，也不是人才，而是一个好的思路。

没有资金，可以筹集；没有人才，可以召集，但如果没有一个好的思路，就很难找来资金和人才。

创业思路决定店铺的出路。

创业，机会很重要，但机会往往青睐有准备的人。

如果没有准备，即使机会突然降临也很难把握住，因为把机会转变成财富需要一定的能力，而能力不是短时间能得到的，所以要不断地学习，不断地从生活中观察，再具体地说，就是不断地到社会中去学习。

创业，有许多潜规则，这是书本上看不到的，因为潜规则本身就是说不清道不明的东西，是需要悟的，只有你经历过了，才可能悟到。

创业就如同品茶，有的人只品出了茶的苦，有人却在苦后尝到了甜。

成功在于选择投资小，赚钱快的项目，如果你抓住时代的脉搏，带着长远眼光进行选择，成功在即。

## <<街头门店生意经>>

### 内容概要

你是否有一个潜伏在心底的开店梦想，蠢蠢欲动却苦于没有好的创业项目而迟迟没有行动？

你是否一时冲动，没有把握好市场动向而导致投资失败？

你还在为不知道在哪里开店犹豫吗？

你还不知道要怎样开一个有特色的门店吗？

认清你内心的开店蓝图，开拓你的思维，就能拥有富裕而自由的人生。

## <<街头门店生意经>>

### 书籍目录

第一章 开店能赚多少，市场定位很重要 1.湘鄂情：不只是一个卖菜的 2.屈臣氏：定位准才能赚钱快 3.麻辣诱惑：满足需求才能赚钱第二章 选个好店址是成功创业的开始 4.开间格子铺，选址很关键 5.零售店，巧选黄金宝地多赚钱 6.菜市场的麻花店，拼下来的千万资产第三章 没有特色不开店，没有绝活不成师 7.腾格里搭拉：文化主题餐厅也可以“长寿” 8.金钱豹：有风格才有顾客 9.真功夫：营养还是蒸的好 10.海底捞：服务名声响，生意才能旺 11.美容经济，特色立店 12.“臭”气飘散开，财源滚滚来 13.小店巧管理，文峰成顶级 14.时尚俏江南，装修讨人欢 15.地摊小贩成就“武汉人家”第四章 选好创业项目和产品就像选个好丈夫 16.手工巧克力店，选个好行业年赚20万 17.80年后创业灵感，用艺术生财 18.创意礼品，生钱有道 19.农村超市很红火 20.鲜花茶馆，大受追捧 21.网上开店也疯狂第五章 创业为什么会失败 22.为什么在商场开服装店惨遭失败 23.照搬本地市场，餐饮百强“败走”京城 24.美容店，玩概念适可而止 25.定位不准，酒楼兵败如山倒 26.加盟不是照搬，深圳某火锅店垮了

## <<街头门店生意经>>

### 章节摘录

对于开业的场所是否必须具备一个固定的目标，很多人的看法也都不一样，一些人心里想着要开服装店、开餐厅。

他们偶尔看见“任何生产皆宜”、“店面廉价出租”、“从速联络，以免错失良机”诸如此类的报纸广告，就会不禁心动，做出并不明智的决定。

如果当时他们冷静思考，分析利弊，就会发现并不是任何一个地段都适宜开设零售店。

所以，经营者在考虑如何选择店址时，务必要多加思量，以免造成不必要的损失。

一个优秀的店址应当具备以下六个特征，若是六个特征不能全都具备，至少也要拥有两个，若是全部拥有就可谓黄金宝地了。

1.商业活动频繁的地区。

比如闹市区，商业活动极为频繁，把店铺设在这样的地区，营业额必然会很高，这样的店址就是“寸土寸金”之地。

相反，如果在客流量较小的地方设店，营业额一般很难提高。

2.人口密集的地区。

例如居民聚居、人口集中的地方。

在人口集中的地方，人们有着各种各样对商品的需要。

如果店铺设在这样的地方，致力于满足人们的需要，那必定会生意兴隆，这种店铺的收入通常比较稳定。

3.交通便利的地区。

比如在旅客上车、下车较多的车站，或者在车站的附近，或在顾客多的街道设店。

4.客流量多的街道。

店铺处在客流量多的街道上，可使多数人购物方便。

## <<街头门店生意经>>

### 编辑推荐

《街头门店生意经》：20条开店经验，说透开店真谛；26个人生感悟，指明财富方向。  
生意要兴隆，就要有本生意经；要想赚大钱，就要多积累经验。  
开店，赚钱，自己当老板，成功人士的宝贵经验，教你如何开店赚大钱！

<<街头门店生意经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>