

<<网店经营做赢家>>

图书基本信息

书名：<<网店经营做赢家>>

13位ISBN编号：9787802552395

10位ISBN编号：7802552397

出版时间：2009-9

出版时间：企业管理出版社

作者：张佐政

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<网店经营做赢家>>

前言

不想承受那令人窒息的工作压力吗？
不想因为求职而遭到四处碰壁的打击吗？
不想看上司的脸色行事吗？
那就自己当老板，在网上开店吧！

网上开店是近几年互联网飞速发展的产物，它是一种新兴的商业模式。网络交易凭借低成本、灵活的经营方式、自由支配的经营时间、不受地域限制、便捷、快速等优势迅速发展起来。

如“易趣”、“淘宝”、“拍拍”等同内知名的网络交易平台，在电子商务浪潮涌来之际纷纷脱颖而出。

它们积极借鉴国外同类大型网站的成熟经验和先进运营方式，为喜爱网络购物的消费者提供了全新的体验，让网络交易的观念深入人心。

简单地说，网店就是经营者在网络交易平台上注册一个虚拟店铺，可以将想要销售的商品信息通过互联网发布到网店中，选择网购的买家则可以通过网络浏览商品，当遇到心仪的商品时，可以通过网上或网下的多种支付方式进行付款，而卖家在收到货款后则可以通过快递或邮寄等方式将商品送到顾客手中。

总而言之，网店是一个能让卖家足不出户赚钱，也能让买家足不出户购物的平台。

网店的发展基础是日益壮大的网络买家数量。

据统计，每天都有数百万人在各种网络购物平台上选购商品，进行交易。

因此，网上开店创业是一个不错的选择。

与实体店相比，网店不需要昂贵的店面租金，新手卖家也不需要存储货物的仓库，在进货问题上甚至可以根据顾客的订单购进相应的商品。

从以上几点来看，网上开店几乎不需要投资，所需要的仅仅是一个可靠的货源和一台能上网的电脑而已。

虽然网上开店很容易，但是如果想把它经营好却不简单，其中的知识和技巧妙不可言。

本书从店铺装修、营销推广、辅助技术、包装与发货、实战案例这几方面入手，图文并茂地向你介绍了网店经营的相关流程，包括给店铺取名、设计店标、制作公告栏、给商品拍照、美化照片、给商品包装、选择配送方式等环节。

本书没有太多繁杂的理论知识，取而代之的是详细的图解、资深卖家的经营心得和成功卖家的创业故事，使得全书一看就懂、一点就通、前瞻性强、易于实践，大大降低了新手卖家的入行门槛。

<<网店经营做赢家>>

内容概要

无论你是谁职业，无论你有无创业经验，只要掌握了本书所介绍的知识，你就具备了经营网店的前提条件。

如果你有创业的决心，未来就掌握在你的手中，这本书会陪你一起扬帆启程，在创业的路上顺利前行。

。

<<网店经营做赢家>>

书籍目录

Part 1 店铺装修：用独特个性吸引买家眼球 Chapter 1 网店装修从店名做起 网店装修前的准备工作 一个好店名是成功的一半 用心取个掌柜名 写好店铺介绍——装修网店的第二张脸 Chapter 2 打造人见人爱的店铺LOGO 教你制作简单店标 从图片中“抠”出你的个性店标 用组图拼接专业店标 动画店标让你的网店“动”起来 将店标顺利归位 Chapter 3 打造过目不忘的店铺公告和商品分类 买家爱看的店铺公告 手把手教你设置店铺公告 如何用好商品推荐栏 怎样打造一清二楚的商品分类 Chapter 4 别拿细节不当“干粮” 为装饰素材找个“安乐窝” 安装计数器——明明白白你的人气 设置背景音乐——让你的店铺“唱”起来 装修色调巧搭配Part 2 营销推广：抓住每一个宣传的机会 Chapter 5 如何让你的网店人气飙升 简单的通讯工具推广法 友情链接助你事半功倍 加入商盟做宣传 网店社区推广法 其他网站BBS推广法 搜索引擎推广法 博客、空间——你的地盘你做主 自掏腰包买宣传Part 3 辅助技术：让你的商品赢在起跑线上 Chapter 6 商品的进货、取名、定价全攻略 好商品“淘”出来 提高商品的搜索率 如何写好价格“标签”Part 4 包装与发货：如何做到更安全、更快、更有钱Part 5 实战案例：坚定你的信心附录：给网店安装“防火墙” 参考书目

<<网店经营做赢家>>

章节摘录

插图：Chapter1 网店装修从店名做起网店装修前的准备工作已经决定开网店了吗？

在网店装修之前，作为卖家的你，一定要将自己的心理状态好好“装修”。

有付出才会有收获，你需要花时间和心思去打理网店，而且还需要不断地学习。

1.用心去经营如果你选择网上开店，想要成功的话就要对网店投入感情，你对网店好，它自然会给你回报。

（1）端正心态。

有一些急功近利的人，妄想一夜暴富。

但天有不测风云，人有旦夕祸福。

在犹如战场的商场上，你永远无法预料下一秒钟会发生什么事情。

那些经营网店的人，有的春风得意，也有的是“乘兴而来，败兴而返”。

经营一个好的品牌和觅到一个理想的进货渠道只能降低店铺亏本的风险，但并不代表风险不存在，它只是尽可能地将损失降到最低。

当风险产生时，你不但不能财源滚滚，还有可能会一败涂地、血本无归，所有的时间、金钱和精力将付诸东流，请问这样的结果你能承受吗？

事实上，对于尝试在网上开店的掌柜来说，不应该把成败得失看得太重，如果你已经努力去经营了，那么成功也好，失败也罢，最终你一定会赚到某种东西，那就是经验，经验比任何东西都宝贵。

所以，如果你想在网上开家小店的话，第一步就是端正自己的心态。

<<网店经营做赢家>>

媒体关注与评论

创业就应该做一件天蹋下来都能够赚钱的事情。
——李嘉诚

<<网店经营做赢家>>

编辑推荐

《网店经营做赢家:店铺装修、营销推广、辅助技术、包装与发货》：上班一族的安全创业模式。
网上开店，边打工边创业。

不想承受那令人窒息的工作压力；不想因为求职而遭到四处碰壁的打击；不想看上司的脸色行事；那就自己当老板，在网上开店吧。

店铺装修：用独特个性吸引买家眼球营销推广：抓住每一个宣传的机会辅助技术：让你的商品赢在起跑线上包装与发货：如何做到更安全、更快、更省钱实战案例：坚定你的信心

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>