

<<这样做事，提早成功20年>>

图书基本信息

书名：<<这样做事，提早成功20年>>

13位ISBN编号：9787802506138

10位ISBN编号：7802506131

出版时间：2012-1

出版时间：中国言实出版社

作者：姜越

页数：247

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<这样做事，提早成功20年>>

前言

常常听到有人喋喋不休地抱怨办事怎样的难，怎样的不容易。这是因为，他们在办事的时候没有事先了解事情的状况，没有找对办事的方法，才最终导致办事的时候手足无措，或者办事不到位。

学会把事办好是人生智慧的一种体现。

古今成大事者，大都以智慧的头脑，娴熟运用办事的技巧在社会大环境中游刃有余。

一个人，倘若会办事，就会事半功倍；若不会办事，则会出现事倍功半的效果。

而针对不同的人，面对不同的事情，就要采取不同的方法。

只要掌握了办事的技巧和方法，办起事来就会顺风顺水，能够把各种各样的事情办得尽善尽美，才能给自己的人生增加一分成功的砝码。

犹太人中间流传有这样一句话：拙劣的工匠总是会埋怨他的工具。

这句话告诉我们做什么事都要自己动脑筋，掌握一些科学方法，不要埋怨外界条件。

一个人遭遇不成功，往往不是事情多么难办，而是方法不对头。

当今社会错综复杂，人事盘根错节，到底会遇到何种难事，我们实难把握。

但不管在什么情况下，办事都必须讲求方法和技巧，只要我们针对事情本身，采用最灵活巧妙的计策，抓住事情的关键点，就肯定能将事情做好。

相反的，假如我们不计后果的莽撞行事，想到哪儿做到哪儿，绝对会得不偿失。

如今在竞争异常激烈的社会中，要想更好地生存与发展，就需掌握做事规则。

成功的机会是均等的，只要找到了做事的方法，掌握了做事先做人的处世之道，了解了做事的智慧和手段，你就会做人轻松，做事有成。

做事首先要有积极主动的态度，要想达到办事目的，就需要我们积极主动。

积极主动的人都是不断追求的人，这样的人凡事都积极面对，积极承担，直到把事办好。

而那些消极被动的人，往往愿意给自己找借口拖延，遇到难办的事，总是能拖则拖，能躲则躲，终将一事无成。

态度的好坏决定了事情的成功与否，除此之外，办事的手段也是需要多加揣摩的。

每个人都渴望成功，都渴望成就一番事业，却又谈何容易。

因为每一件事的成功办理，背后都绝不会是偶然的。

正如我们知道，每一个成功人士的背后，除了鲜为人知的艰辛外，一定还有无数的策略和技巧。

正如卡耐基所说：一个人的成功，只有15%是由于他的专业技术，85%则是要靠人际关系和他的办事技巧。

本书语言朴实精炼，文字明了简洁，结构清晰严谨，结合各种事例对如何做事进行了全方位、深层次的剖析。

全书从做事时目的要明确、讲究条理和方法、不怕失败、善于借力、细节、创新、机遇等方面出发，借鉴和汲取了许多处世办事的精华，配以生动的事例，全面阐述了种种办事的方法、手段和技巧。

通过阅读本书，读者朋友可以在做事时把握好分寸，有效利用各种资源达到成功办事的目的，轻轻松松把事情做好。

<<这样做事，提早成功20年>>

内容概要

常常听到有人喋喋不休地抱怨办事怎样的难，怎样的不容易。这是因为，他们在办事的时候没有事先了解事情的状况，没有找对办事的方法最终导致办事的时候手足无措，或者办事不到位。学会把事办好是人生智慧的一种体现。

本书语言朴实精炼，文字明了简洁，结构清晰严谨，结合各种事例对如何做事进行了全方位、深层次的剖析。

《这样做事,提早成功20年》从做事时目的要明确、讲究条理和方法、不怕失败、善于借力、细节、创新、机遇等方面出发，借鉴和汲取了许多处世办事的精华，配以生动的事例，全面阐述了种种办事的方法、手段和技巧。

通过阅读《这样做事,提早成功20年》，读者朋友可以在做事时把握好分寸，有效利用各种资源达到成功办事的目的，轻轻松松把事情做好。

<<这样做事，提早成功20年>>

作者简介

姜越，江苏人，大学文化，
2002年5月毕业于中国人民解放军理工大学通信工程学院。
著有《找对婆家嫁对郎》、《正儿八经地生活》、《顺势者昌》等。

<<这样做事，提早成功20年>>

书籍目录

第一章 做事目的明确，人生不会迷失方向

思想有多远，就能走多远

明确目标，做到有的放矢

扎扎实实守住自己的目标

制定切实可行的目标

心有多大，舞台就有多大

找到适合自己的位置

命运是选择的结果

完成对自己的定位

第二章 做事有条不紊，生活不会杂乱无章

制定计划，做事才能有条不紊

有条理就会有效率

做事不要太过急功近利

偶尔放低姿态也不坏

办事要分清轻重缓急

避免陷入“瞎忙”的陷阱

遇到难事可从简单处着手

做事时要找到关键所在

重要的事，放在前面去做

第三章 做事讲究方法，事半功倍省时省力

独辟蹊径，出奇制胜

引而不发，吊足对方胃口

找人办事要刚柔相济

虚张声势，制造假象

难事不直取，绕路易攻关

找人办事要做足人情

直话巧说，难事也好办

做事要讲究因事制宜

做事要顺应客观规律

第四章 做事不怕失败，困难定会绕道而行

面对挫折不要惊慌

信念在挫折中放光

在挫折中发现自己的优势

不经历风雨，不见彩虹

在逆境中磨炼意志

不入虎穴焉得虎子

挫折是成功的入场券

第五章 做事善于借力，茂树之下尽图凉爽

靠船下篙，借力发力

他山之石，可以攻玉

办事得靠“关系网”

多结交成功人士

将陌生人变为朋友

善于积攒人情

远亲不如近邻

<<这样做事，提早成功20年>>

.....

- 第六章 做事坚持不懈，人生目标终会实现
- 第七章 做事注意细节，人生定会尽善尽美
- 第八章 做事灵活机变，人生定会柳暗花明
- 第九章 做事勇于创新，人生定会独领风骚
- 第十章 做事善抓机遇，好运定会光顾门前
- 第十一章 做事进退有度，人生不会遭遇尴尬

<<这样做事，提早成功20年>>

章节摘录

版权页：每一个成功的人都知道，取得成功并不是一个简单的过程，它需要你无比坚强的意志，不断地挑战人生，坚持到底，才能采摘到胜利的果实。

就像诺贝尔一样，如果他不是一直坚持，不畏艰辛地走下去，他能取得人生巨大的成就吗？

有的人为了自己的梦想，可以坚持一年、两年，甚至10年、20年，有的人则能够坚持一辈子，至死不渝。

在他眼里，想要成功就不能放弃，放弃就一定不会成功。

如果你有99%想要成功的欲望，却有1%想要放弃的念头，这样只能与成功无缘。

所以，做事的时候绝不能轻言放弃，只有锲而不舍的精神才能创造出奇迹。

有坚韧之志方能成功孔子认为，“岁寒，然后知松柏之后凋也”。

一个人能不能够成就大事需要看他是怎样面对挫折与困难的考验。

失意时要有坚韧之志方能成功。

苏秦是洛阳（今河南洛阳市东）人，字季子，出生于农贾之家，家境贫寒。

苏秦素有大志，不甘寂寞，听说纵横家鬼谷先生博学多能，便去寻找鬼谷先生，拜鬼谷先生为师。

鬼谷先生相传姓王名栩，因隐居鬼谷（今河南登封县东），所以被称为鬼谷先生。

其学问精深广博，人所不及。

数术学、兵学、道学、纵横学无所不通，名闻天下。

与苏秦一起学习的还有一人名叫张仪，是魏国贵族的后代，后游说于秦，被封为武信君。

担任了秦国的宰相，主张诸侯各国与秦国连横，以破坏诸侯各国合纵抗秦之策。

苏秦、张仪一起向鬼谷先生学习纵横之学，学业有成，然后辞别鬼谷先生下山。

张仪自往魏国去了。

苏秦回到洛阳家中，举家欢喜，自不必说。

时，苏秦听说卫鞅人秦游说秦孝公，甚得秦孝公欢心，秦孝公封他商（今陕西商县东南）地十五邑，号称商君。

于是，苏秦便准备西入咸阳（今陕西咸阳市东北），以“兼并诸侯”之策，往说秦王。

计议已定，苏秦便变卖家产，得黄金百斤，制作了黑貂裘的衣服，准备好车马仆从，欲向咸阳进发。

兄嫂及妻子等家人见苏秦准备出游列国，都劝阻他说：“季子不种田耕地，经营家产；也不经商谋利，以求十分之一二的利润；反而企图以口舌之劳去求取富贵，丢弃现成的家业，一旦穷困潦倒，悔之晚矣！”

”苏秦执意不听，遂向咸阳进发。

<<这样做事，提早成功20年>>

编辑推荐

《这样做事,提早成功20年》：拆掉思维里的城墙，活出最智慧的人生。

做事——世间万事，纷繁复杂，需要一往无前的勇气，更需要灵活得体的智慧和技巧。

人生——人生诸事，蹉跎无常，除了左右逢源的能力，还需要尽善尽美的态度和深度。

一个人的价值不是以数量而是以他的深度来衡量，成功者的共同特点就是能做小事情，能够抓住生活中的一些小细节。

认真做事只是把事情做对，而用心做事才能把事情做好。

实现成功的唯一方法，就是在做事的时候，抱着非做成不可的决心，抱着追求尽善尽美的态度。

凡事都要脚踏实地去做，不驰于空想，不鹜于虚声，而唯以求真的态度作踏实的工夫。

以此态度求学，则真理可明，以此态度做事，则功业可就。

天下无难事，只怕有心人；天下无易事，只怕粗心人。

古今成大事者，大都以智慧的头脑，娴熟运用办事的技巧在社会大环境中游刃有余。

针对不同的人，面对不同的事情，就要采取不同的方法。

一个人。

倘若会办事，就会事半功倍；若不会办事，则会出现事倍功半的效果。

只要掌握了办事的技巧和方法，办起事来就会顺风顺水，能够把各种各样的事情办得尽善尽美，才能给自己的人生增加一分成功的砝码。

阅读《这样做事,提早成功20年》，让平淡如水的人生再度风生水起，直挂云帆济沧海；捧读此书人让浑浑噩噩的心灵更加通透灵醒，执掌乾坤露峥嵘。

<<这样做事，提早成功20年>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>