

<<读人术在左攻心术在右>>

图书基本信息

书名：<<读人术在左攻心术在右>>

13位ISBN编号：9787802505384

10位ISBN编号：7802505380

出版时间：2011-10

出版时间：中国言实出版社

作者：赵飞

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<读人术在左攻心术在右>>

内容概要

《读人术在左，攻心术在右》教你用眼睛洞察一切，读懂他人的微妙心思，并对之做出精准的判断，做出让人心动的举动，使自己成为人际关系的赢家，进而在事业上取得进一步的成就。

《读人术在左，攻心术在右》由赵飞编著。

<<读人术在左攻心术在右>>

书籍目录

第1章 读人是门大学问

成功必须学会读人术
知人离不开读人术
大人物都具备读人术
竞争取胜需要读懂人心
从行为细微处辨析他人
读人术让你看透他人
向韩非子学习读人术
学一点相人之术

培养你洞察人心的能力

第2章 从言谈读懂他人内心

口头语最能反映个人本性
通过谈话主题透视他人
说话方式反映人的行为模式
从开会语言风格识透他人性格
从幽默方式来看准对方
从说话韵律看透他人
从谈话特征中识破他人心理
从语言中辨析他人品德情操

第3章 从外表看透他人内心

不同脸谱显示不同个性
从眼睛透视他人个性
从体型特征识破他人性格
发型体现出不同个性
下巴形状透露出个人性格
耳朵绘画着人的个性特征
从眉毛识破他人类型
嘴形折射出他人性格特征
衣着打扮是人内心的反映

第4章 从姿势猜懂他人内心

从无意识的姿势中看准他人
坐姿透露出个人内在心理
站姿是性格的一面镜子
从走路姿势可以推断他人本性
从手势来洞察他人内心世界
睡姿显示出人的真实思想感情
腰部姿势表现出的不同意义
腿部姿势表现出的不同含义
从吸烟姿势发现对方性格

第5章 从习惯识透他人内心

从习惯动作认知他人
从读书习惯分析他人性格心理
饮食习惯暴露个人性格
吸烟习惯显示他人个性
从喝酒习惯观察他人

<<读人术在左攻心术在右>>

看电视的习惯昭示人的性格
颜色偏好折射人的内心
从签名习惯观察他人心灵特征
办公桌摆放习惯透露个性
第6章 从举止洞察他人内心
从握手方式判断他人个性
善从饮食方式观察他人
从烦躁不安的动作中看准对方
打招呼传递心声
从购物方式了解他人性格
从面部动作观察他人
从接受表扬的态度观察他人内心
从笑的方式识别他人
第7章 用情感来打动人心
情感最易打动他人
满足他人情感需求
感人心者，莫先乎情
学会来点感情投资
有真心才有真情
先讲人情，后讲交易
用真诚换取真情
关心对方最亲近的人
第8章 用利益来诱导人心
从他人的利益入手
互利是人际交往的准则
想着别人的利益
找准双方的共同利益
有“舍”才有“得”
帮助别人取得成功
有“礼”走遍天下
有付出才有收获
第9章 用言语来征服人心
第一句话至关重要
用言语展现人格魅力
寻找对方感兴趣的话题
学会讲点人情话
加热一下语言温度
利用时境来巧妙说话
拿捏好说话的分寸
把握说话的最佳时机
幽默受人欢迎
第10章 用行为获取人心
从细节入手观注他人
运用人乡随俗的策略
雪中送炭最得人情
主动加强联系
学会制造“同步行为”

<<读人术在左攻心术在右>>

助人才有人助

巧妙利用空间距离

真心帮助他人

利用宴请来做足人情

帮助朋友要落到实处

第11章 凭借姿态打动人心

打造高度的亲和力

对他人表示真诚

从心里敬重对方

学会放下自己的身段

适当地表达你的感恩

给对方一个体面的台阶

给对方留有余地

多给予他人仁爱

轻轻扶他人一把

多为别人着想

展现出“绅士风度”

第12章 树立人格来赢取人心

好品格具有无穷力量

树立起良好的信誉

做人要大度

做人要与人为善

敢于承认自己的错误

经受得住各种考验

把诚信作为原则

朋友之间不可玩假

与人结识须不露功利

<<读人术在左攻心术在右>>

章节摘录

要想在社会上立足，必须掌握读人术，拥有看破人心的本领，否则你就会面临一道道难以预测的障碍。

战国时齐国有一位相名叫田婴，虽然处于乱世，但他治国有方，使得齐国威名远扬。对于个人处世之道，他也懂得极多，这使得出身王族的他，没有被卷入王位争夺的旋涡，反而能够经历三朝，任相位达十余年之久。

告老之后，封于薛国之地，安享余年。

有关他洞察君王心意的故事，极为有名。

齐王后去世时，后富有10位齐王宠爱的嫔妃，其中必有一位会继任王后，但究竟是哪一位，齐王并不做明确的表示。

身为宰相的田婴于是开始动脑筋。

他认为：如是能确定哪一位是齐王最宠爱的妃子，然后加以推荐，定能博得齐王的欢心，对自己倍加信赖；同时，新后也会对他另眼相看。

可是，万一弄错的话，事情反而糟糕，所以必须想个办法，试探一下齐王的心意。

于是田婴命匠人赶紧打造10副耳环，而其中一副要做得特别精巧美丽。

田婴把这10副耳环献给齐王，齐王于是分别赏赐给10位宠妃。

次日，田婴再拜谒齐王时，发现齐王的爱妃之中，有一位戴着那副特别美丽的耳环。

毫无疑问，不久之后新继任的王后，确实就是当日田婴所断定而推荐的那位妃子。

下面再介绍一则擅长权术的丞相反而被看破心意的故事。

大约在秦统一天下前40年的时候，秦国有一位非常能干的丞相，名叫范雎，受封为应侯，此公并非秦国人，乃是由魏国亡命至秦，在秦居官，屡次升迁，终达宰相之位。

他所主张的一系列的外交政策，奠定了日后秦国统一天下的基础。

.....

<<读人术在左攻心术在右>>

编辑推荐

《读人术在左，攻心术在右》梳理了古今中外有关读人术和攻心术的论述，通过对大量的实践经验和日常案例进行分析，提出了读懂人心和攻获人心的具体方法和做法。

本书把培养提高读人与得人的能力奉为圭臬，巧妙地凝聚理论性与实践性、思想性与可读性、可操作性与指导性为一体，相信读者通过学习掌握此书提供的方法和途径并加以实践后，在知人和得人的能力方面就会有一个质的飞跃。

第一时间看透对方，第一时间攻破人心!职场、商场、官场、情场都是“人性”场，看人、识人、辨人、懂人皆需“有心”人，望、闻、问、切的读人术和攻心术，从人性弱点的角度深入解析，教你成为人脉关系中的大赢家，让你瞬间掌握人际关系主动权，先一步掌控社交全局!于细微处察人于无形，瞬间看透他人内心的秘密所在;在不为人知的情况下了解和影响他人;掌控人际交往的主动权，做人脉博弈中的大赢家! “工欲善其事，必先利其器。

”我们只有有效地认识他人的性格号码，了解他人的心理需求，才能达到与他人和谐共处的目的。

<<读人术在左攻心术在右>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>