

<<金融之巅>>

图书基本信息

书名：<<金融之巅>>

13位ISBN编号：9787802347953

10位ISBN编号：7802347955

出版时间：2012-7

出版时间：中国发展出版社

作者：同生辉

页数：246

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<金融之巅>>

内容概要

《金融之巅:美国投行兴衰史》内容比较全面,涵盖了美国次贷危机前著名的五大投行,即人们耳熟能详的高盛、美林、摩根士丹利、雷曼兄弟和贝尔斯登。

每个投行的发展史单独成章,便于读者了解美国五大投行的系统历史,脉络清楚。

《金融之巅:美国投行兴衰史》是根据投行历史发展中的具体事件进行评论和分析,这就使得《金融之巅:美国投行兴衰史》不是简单的"讲故事",而是有分析、有总结,给读者以启迪。

书中分析了美国投行对中国金融业的影响,并且总结了美国投行在中国发展的历史事实,这有助于读者了解投行业在中国的现状和未来发展趋势。

《金融之巅:美国投行兴衰史》根据美国五大投行的发展历程,提供了这些投行历史上重要人物的图片,使得《金融之巅:美国投行兴衰史》对于投行的历史人物的描述更加完整。

介绍五大投行历史的各章末尾,加入了兼并的案例,使得书中的历史事件更加生动,可读性更强。

作者简介

同生辉，金融学博士，中央财经大学中国金融发展研究院常务副院长，副教授。
1994年获西安交通大学学士学位；1997年获：中央财经大学经济学硕士学位；2004年获美国南伊利诺大学金融学博士学位。
2004-2008年分别在美国Illinois Cotlege和Siena College任教。
曾任职于中国中化集团。
已出版中英文专著三部，发表中英文学术论文二十余篇。

<<金融之巅>>

书籍目录

引言 美国投行简史综述

第1章 高盛

高盛概况

王者诞生

坎坷的上市之路

高盛重装上阵走进新世纪

高盛在中国

危机中的弄潮儿

告别投行神话

高盛公司的故事

高盛收购双汇案例

高盛相关图片

第2章 美林

美林银行的发展史

次贷危机中的美林

美林的并购案例

美林相关图片

第3章 雷曼兄弟

雷曼兄弟的成长

雷曼兄弟破产的经过及原因分析

对于雷曼兄弟倒闭的反思

雷曼兄弟相关图片

第4章 摩根士丹利

J.P.摩根创业初期

约翰·皮尔庞特·摩根

摩根士丹利的成立

金融炼金术——金融衍生品

次贷危机中的摩根士丹利

摩根士丹利案例

摩根士丹利相关图片

第5章 贝尔斯登

从诞生到成长

利润丰厚、引领潮流的30年

高风险业务和惩罚

成也凯恩，败也凯恩

最后的挣扎

贝尔斯登被收购的案例分析

贝尔斯登相关图片

第6章 危机中投行的争斗

金融刺客——高盛

美联储救市

第7章 次贷危机后的美国投行业

次贷危机后的美国投行

次贷危机后的高盛

后记

章节摘录

版权页：插图：20世纪90年代，高盛高层意识到只靠做代理人和咨询业务，公司的繁荣很难持续。于是他们又开始涉足资本投资业务，成立GS资本合作投资基金，依靠股权包销、债券包销或公司自身基金，进行5-7年的长期投资，然后出售获利。

在经历了初期的投资失败之后，高盛并没有轻易放弃，始终坚信资本投资业务必然会成为高盛的一个重要业务组成部分和利润增长点。

因为高盛在为客户安排融资与业务投资时经常会遇到一些很好拘投资机会。

1991年高盛成立高盛资本合作投资基金，专攻资本投资。

当客户需要资金时，高盛可以提供股权包销和债务包销等服务，或者利用公司资深基金进行长线投资。

高盛于1994年投资13.5亿美元换取了从事服装业的拉夫·劳伦公司28%的股份，并自派总裁。

三年后，出售其中6%的股份套现4.87亿美元，其余股份升值到53亿美元以上。

资本投资业务的利润要远远高于为客户提供中介和咨询服务获得的收入。

短短三年内，高盛的资本投资收入翻了近十番，而老的投资银行业务只翻了两番。

投资银行业与其他产业一样，一项业务创新并敢冒风险，能使一家公司短期内暴富。

最典型的例子是有关垃圾债券的业务，使德雷塞尔公司迅速发迹。

而抵押证券市场的发展和大量家庭贷款的打包及转信业务的出现，使罗门兄弟公司获得了前所未有的发展机遇。

高盛公司尝到推陈出新的甜头后，把"先起一步"与"率先模仿"作为自己的重要发展战略。

此外，从20世纪80年代开始，高盛因为搞了很多金融创新，使得投行在各种各样的业务中，戴着各种不同的帽子。

但是，投行毕竟是要讲信誉的，所以高盛为客户赢利应该是其终极目标，但是与此同时高盛又想追逐自己的财富，于是产生了利益冲突，这是在公司治理中很典型的代理成本问题。

在高盛还是家族式企业的时候，这种利益冲突还比较好解决，因为当一个家族做投行时，投行如果不讲信誉，就会毁了自己的商业信誉，这在以诚信为本的商业界是大忌，所以对信誉的重视是家族企业安身立命的根本，所以家族企业很重视信誉。

但是，自从1980年之后，国际投行界（当然也包括高盛）基本上逐渐被职业经理人给控制了，而且这些职业经理人都是拿着短期激励的职业经理人，不会像家族成员那么讲信誉，因此社会上的人就注意到了投行有大量的利益冲突。

所以，代理成本问题在这个时候很自然就显现出来了。

后记

大约四年前，也就是2008年北京奥运会前夕，我辞掉在美国的大学教职，回到了北京。

当时我的心情比2000年赴美留学时更加激动和愉悦。

尽管美国的物质生活优越，但是在美国八年的读书和工作经历，使我在对美国表面的奢华深入了解的同时，也对美国文化当中不尽人意之处感受颇深。

我很自然地想到了回国发展。

尽管美国的生活环境优越，但作为一个中国人毕竟有寄居他乡的感觉，而我自己也不是一个贪恋平静生活的人，所以毅然辞职回国了。

2008年除了北京奥运会成功举办这件振奋人心的大事以外，还有一件在世界范围内不断蔓延的经济大事件，这就是肇始于美国的次贷危机。

这次自20世纪大萧条以来最为严重的金融危机造成的后果毋庸多说，美国的经济受到了重创，尤其是在金融行业。

直至今日，美国的经济仍然没有回到正常的发展轨道上。

我当时临回国前在给美国的大学生讲授投资学的课时，不可避免地要联系当时美国金融业的状况。

受到灾难性打击的美国投资银行业频频成为媒体的焦点。

当时危机的演变超过了大多数人的预料。

2007年还令人艳羡、收入超高的美国投行，到2008年9月在理论上已经不复存在了。

这时在我脑海里就产生了想深入探究美国金融行业万人仰慕的投行是如何一步步从创立走到衰落的想法。

这就是我当时想写这本书的初衷。

有了这些想法后，我没有马上动笔，因为危机的变化尚需观察。

在金融危机最严重的阶段过后，我开始构思本书。

开始动笔的时间是在2010年年末，我主要利用假期和周末，断断续续地写，终于在2012年春节的假期结束前基本完稿。

其间本书的责任编辑范鹏宇给我提了很多建设性的建议和意见，帮助很大。

另外，在本书完稿的最后阶段，我多年的好朋友，光大集团办公厅郑颖宇副主任用他敏锐的视角发现了书稿的不足，给我提了很多非常有帮助的建议。

例如，本书加入的图片和案例就是得益于他的宝贵建议。

他的建议使得本书看起来更加完整，内容更加生动和直观。

另外我要感谢在搜集素材阶段给我提供帮助的几位硕士生，包括赖付军、郑荷露、刘坤、王宇晨、王硕，他们都是优秀的年轻人。

当然，书中一定还有很多不尽如人意的地方，恳请读者朋友批评斧正，不胜感激。

同生辉 2012年5月20日

<<金融之巅>>

编辑推荐

《金融之巅:美国投行兴衰史》是国内不可多得的一本系统介绍美国五大投行兴衰史的专著。相信读者朋友和我一样，读后一定会觉得这本书提供了很多有用的信息和知识。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>