

<<香港十大企业家财富传奇>>

图书基本信息

书名：<<香港十大企业家财富传奇>>

13位ISBN编号：9787802323841

10位ISBN编号：7802323843

出版时间：2011-4

出版时间：时事出版社

作者：穆志滨，柴娜 编著

页数：288

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<香港十大企业家财富传奇>>

内容概要

本书的写作目的，就在于从一个个闪光的名字——华人首富—李嘉诚、“红色资本家”霍英东、“亚洲股神”李兆基，“香港赌王”何鸿燊，曾宪梓、郑裕彤、“娱乐教父”邵逸夫……以及他们创造商业帝国的历程中，解密他们商业基因，揭示他们的经商之道、做人之道，为与香港有密切商业联系的经营者提供香港商人的商业逻辑，也为把他们视为目标创业者、有志于从商者、准备做大做强者提供实例的参考，以资借鉴。

<<香港十大企业家财富传奇>>

书籍目录

第一章 “华人首富”李嘉诚——商界超人的绝代计谋

1. 第一是能吃苦, 第二是会吃苦
2. 一辈子努力自修的大老板
3. 先学做人做事, 再学经商赚钱
4. “让生意跑来找你”才是本事
5. 信誉的推销才是生意的本质
6. 建立自我, 追求无我
7. 只要有钱赚, 就是一门好买卖
8. 让家族生意“富过三代”
9. 对自己要节俭, 对他人要慷慨
10. 领导人不一定走在最前面
11. 永远不让对方知道自己的底牌
12. 成功就是减低一切失败的因素
13. 中国管理哲学+西方管理方式
14. 发展中不忘稳健, 稳健中不忘发展

第二章 “红色资本家”霍英东——义薄云天赢得身前身后名

1. 我出生时贫穷, 但不可能穷一辈子
2. “有如”小店初试锋芒
3. 大举淘沙, 终成行内巨擘
4. 战时偷运挣得第一桶金
5. 以钱生钱才是经商的真谛
6. 我敢说, 我从来没有负过任何人
7. 我不惹事, 也决不怕事
8. “一二三四五”的商业模式
9. 首创“卖楼花”, 跻身超级富豪
10. 无怨无悔的“南沙情结”
11. 义中得利。

以利报义

第三章 “亚洲股神”李兆基——地产大王玩转股市

第四章 “娱乐教父”邵逸夫——百年传奇打造“东方好莱坞”

第五章 郭炳湘、郭炳江、郭炳联——家族企业的豪门恩怨

第六章 “鲨胆大亨”郑裕彤——从珠宝大王到地产大亨

第七章 “领带大王”曾宪梓——“正合奇胜”的经营之道

第八章 冯国经, 冯国纶——“供应链管理”称霸商界

第九章 “风流赌王”何鸿燊——“无冕澳督”谁与争锋

第十章 “世界船王”包玉刚——“海龙王”鏖战香江

<<香港十大企业家财富传奇>>

章节摘录

版权页：插图：1946年，李嘉诚开始在一间小五金厂做推销员。

与别人不同，他做推销总是用脑子，每次行动都独具心思。

当时，众多的推销员只着眼于卖日杂货的店铺，而他直接向酒楼、旅馆进行直销业务，每次要货都达100份。

另一方面，他向中下层居民区的老太太推销，卖一份就等于卖了一大批；因为，老太太都是他的义务推销员。

结果，五金厂生意兴旺。

不久，为了谋求更大的发展，李嘉诚又来到另外一间小工厂——塑胶裤带制造公司做推销员。

他充分利用当茶楼跑堂时的脚步功夫和察言观色的本领，以及富有针对性的说服方法，让推销业绩远远超越了同事。

一年后，他的销售额足足超越了第二名7倍，结果可想而知，他被提拔为业务经理，那一年李嘉诚刚刚18岁。

尚未成年的李嘉诚，在推销上可谓奇招迭出、炉火纯青。

比如：一家新旅馆开张，李嘉诚的同事在旅馆老板处碰了一鼻子灰，可是他却冷静观察，多角度思考，最后采用迂回包抄策略，从老板儿子身上找到了突破口。

后来，由于铁桶在与塑胶桶的遭遇战中落败，李嘉诚看准塑胶业必将勃兴，毅然投身于塑胶行业。

在这里，他照样做得风生水起，显露了他出色的商业才华。

李嘉诚主张：“推销产品的同时，更要注意推销自己，强调推销员自身的包装。”

”更为可贵的是，李嘉诚在做生意时，有意识地去结交朋友，先不谈生意，而是建立友谊。

友谊长在，生意自然不成问题。

结交朋友的时候，他不全是以客户为选择标准，而是注重长远的未来。

“人有人路，神有神道”是李嘉诚的座右铭，他相信：“今天成为不了客户，或许将来会是客户；这个人做不了客户，或许他会为我引荐其他的客户。”

即使促成不了生意，帮着出出点子，叙叙友情，也是一件好事。

”推销工作最考验人，也最锻炼人，让人吃尽了苦头。

李嘉诚不怕吃苦，而且会吃苦：他总是用脑子推销，多观察，勤思考，洞悉客户的心理和利益诉求，然后找到恰当的策略达成目标。

并且，他在推销工作中与人结交朋友，不知不觉中已编织出了一张人脉大网，为日后纵横商场奠定了良好的基础。

<<香港十大企业家财富传奇>>

媒体关注与评论

“做人的一等智慧”就是“经商的一流学问”。

——李嘉诚以做生意来说，有时候三思而行不无好处。

——霍英东小生意怕食不怕息，大生意怕息不怕食。

——李兆基对我自己来说，开拓事业的三大法宝是信心、坚毅和把握时机。

——邵逸夫新鸿基把产品的每一个细节、空间、服务都用心去做。

——郭炳湘对于我熟悉的范畴，我可以直接作决定；至于我不熟悉的，当然要找团队来进行研究。

。——郑裕彤做事情就要目光远大，只要我们勤劳，有一种不达目的誓不低头的劲头，没有什么不可以做到的。

——曾宪梓企业运行，需要大家一起协作，才会取得联小为大，集散为整的效果。

——冯经国钱，千万不要一个人独吞，要让别人也赚。

——何红燊许多船只的薄利，终究比一艘船的暴利更多。

——包玉刚

<<香港十大企业家财富传奇>>

编辑推荐

《香港十大企业家财富传奇》：揭开这个世界背后真实有效的商业法则！
追踪香港企业家起家、发家、持家的创富历程，解密他们的商业长赢基因，揭示他们的经商之法、做人之道，展现香港这个东西方文化碰撞下的财富圣地独有的商业逻辑，以及当地商人的生意经。

<<香港十大企业家财富传奇>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>