

<<裁员的日子>>

图书基本信息

书名：<<裁员的日子>>

13位ISBN编号：9787802288553

10位ISBN编号：780228855X

出版时间：2009-8

出版时间：新世界出版社

作者：林菁

页数：217

字数：152000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<裁员的日子>>

### 前言

我认识林菁已经有十年了.....写下这几个字。

我突然感到有点空虚：十年了？

岁月的流逝，是多么迅速、无情！

但是，林菁对过去的十年也许会有不同的感受。

因为，就在我认识她的这十年里，在她的生命旅程中，岁月的流淌，带给她的应该多是幸福的浪花和欢乐的音乐。

在中国金融行业迅猛发展的十年时间里，我目睹林菁从一个拥有北大生物学本科背景的技术人员，一步一个脚印，在这个领域从零开始，成长为世界五百强企业的高级主管，一手建立了强大的团队，挖到了财富的黄金，实现了人生的职业理想。

这十年，林菁也从一个“三十多岁”似花摇曳的美丽单身女性，进入了一个“四十上下”如月静美的幸福妻子母亲。

林菁怀着对家庭的挚爱，对团队的关怀，对社会的责任，对成功的渴望，展翅高飞.....

## <<裁员的日子>>

### 内容概要

《裁员的日子》来自作者亲身经历，从众人艳羡的世界500强中国区CEO沦为被裁员队伍中的一员，不幸的遭遇与绝地奋起的勇气，如述如泣、栩栩如生，读者将身临其境，或感叹命运难测，或窥察职场之危，或敬佩作者之勇……好看！

精彩！

欲罢不能！

张柳是跨国集团M公司的中国区负责人，她一手开拓了中国区的市场。

但是2009年3月，在她从加勒比海度假回来的时候，却接到了公司总部发出的裁员声明，而在这份裁员名单中，除了她亲手招募回来的上百名员工，还包括了她本人。

独自抚养的女儿正在国外求学，被裁员后，她该如何承担这高额的学费？

谢文倩是M公司中国大陆直销渠道市场部经理，她已经47岁了，一直独身，刚在京城最昂贵的CBD购买了一百多万元的房子。

突然接到通知自己被裁员了，这一百多万元的房贷该如何负担？

而年龄也第一次成为了她再就业的障碍。

王芊是M公司中国大陆直销渠道业务管理部经理，她正跟老公闹离婚，也在CBD购买了一百多万元的房子，带着儿子单独生活。

突遭裁员，她的世界一下子崩溃了。

如何抚养孩子？

如何供还房贷？

与老公还有复合的可能吗？

…… 面对突然而至的裁员风暴，张柳以及与她一起打拼的员工们该何去何从？

该如何与公司谈判以获得最后的补偿？

在这样的危机背景下，该如何寻找下家以保障生存？

《裁员的日子》讲述了一群在裁员风暴中的高级白领，如何在残酷的现实中生存以及人与人之间的关系、世情冷暖的故事。

## <<裁员的日子>>

### 作者简介

林菁，三湘才女，本科毕业于北京大学生物系，清华大学工商管理硕士。  
清华大学MBA校友导师。

29岁开始担任某合资药品有限公司全国销售管理，后转入金融行业，在中国金融行业迅猛发展的十年时间里，从零开始，一步一个脚印，成长为世界500强企业的高级主管。

2009年3月遭遇裁员。

<<裁员的日子>>

书籍目录

序言：她能扼住命运的咽喉 Chapter 1 从加勒比海回到北京 Chapter 2 一定有重大事情发生 Chapter 3 八十年不遇——全面裁员 Chapter 4 宣布决定前的准备 Chapter 5 裁员决定正式宣布 Chapter 6 一声叹息+一地鸡毛 Chapter 7 今夜，爱情停止了脚步 Chapter 8 裁员项目小组开始行动 Chapter 9 开始寻找新东家 Chapter 10 落毛的凤凰不如鸡 Chapter 11 求职路漫漫 Chapter 12 里里外外全靠她 Chapter 13 这个春天与我们无关 Chapter 14 生活关闭一扇门，总会开启另一扇窗 Chapter 15 劳方与资方的博弈 Chapter 16 最需要的时候牵不到你的手 Chapter 17 生个危机宝宝吧！ Chapter 18 失去了工作，也失去了生活 Chapter 19 雪上加霜 Chapter 20 十字路口的艰难职业选择 Chapter 21 婚姻成为奢侈品 Chapter 22 重新开始工作的尴尬 Chapter 23 生存比面子重要 Chapter 24 危机时代的悲悯 Chapter 25 当女人成为弱者时，婚姻复活 Chapter 26 要相信“相信”的力量 Chapter 27 绝地反击 Chapter 28 在多事的六月，重新打拼 Chapter 29 我永远遵守自己的原则 Chapter 30 天无绝人之路 Chapter 31 感谢上帝让我们相遇 后记

## &lt;&lt;裁员的日子&gt;&gt;

## 章节摘录

Chapter 1 从加勒比海回到北京随着“砰”的一声，飞机起落架落到地面，全体乘客掌声响起。紧急出口旁靠窗的座位上的那位女士，即使在飞机上穿着休闲服饰也掩饰不住她那匀称的身材，一条耐克的宽口弹力紧身裤包裹出她修长的双腿；头发用簪子随意盘起，使她在慵懒中显出几分职业女性的风范；光滑紧致的脖子更让人看不出她已是40岁出头的年纪。她长着一张典型的瓜子脸，白皙的皮肤，五官的搭配让她看上去有一种古典美，而轮廓分明的嘴唇又让她略显几分性感；长长的睫毛和上挑的眼角，则增加了她几分女性的妩媚。她的目光炯炯有神，透着活力与精干。用当下时髦的话来说，这是一位资深美女。不能用“漂亮”来形容她，因为“漂亮”只能用来形容容貌；用“美丽”来描绘她比较确切，因为“美丽”还包括容貌以外的气质。她的表情，少了年轻女孩的气盛与骄傲，多了成熟女人的沉着和从容。挂在脸上淡淡的微笑，透射的却是她丰富的阅历和处世的宽厚——她就是世界知名金融公司M公司在中国大陆直销渠道业务的负责人张柳，公司内部人员都叫她Cathy。每次坐飞机如果不能坐商务仓，她都会争取要紧急出口旁靠窗的这个座位，这样空间稍大一些，能伸展腿脚放松一下。张柳终于长长地舒了一口气，晚点了三个多小时，经过17个小时终于从纽约飞回了北京。她这次是去美国休假，在美国读高中的女儿放春假，学校关门，张柳只好去陪她旅游，等学校开学了再把她送回去。整整17天，张柳和女儿有8天在西加勒比海的游轮上，另外的日子则在迈阿密及奥兰多的迪士尼世界。张柳是北京大学经济系的高才生，不到30岁的她已位居深圳一家合资企业的全国销售总经理，但是考虑到即将上小学的女儿和两地分居的家庭，丈夫让她辞去工作。她犹豫了很久，觉得还是家庭最重要，自己就算再强大，即使当了女总统，没有一个幸福的家庭也未必快乐，夫妇两人总得有一个人顾家吧！于是，她辞去了蒸蒸日上的工作，回到北京，当了一年多的全职太太，在家相夫教子。但是两地分居带来的感情危机早已存在，并没有因为她放弃工作回到北京而有所改善。后来老公跟一个小三跑了，八年前他们正式离婚。在没有太多心理准备的情况下，在这一年左右的时间里，她就这样从一个依赖老公、柳条般柔弱的小女人，成长为一个必须为家中遮风挡雨、大树般的女战士——说她是女战士一点儿也不假，八年来她不断地与生活抗争，随后又不断地与生活讲和。她重新出去找工作，同时考上清华读MBA，独自一人抚养女儿。随着职位越来越高，出差越来越多，五年前她把父母从老家接来帮她照看家。去年她又把女儿送去美国读私立高中，让15岁的女儿独自开始异国他乡的求学生活。女儿适应得很快，逐渐有了自己的社交圈子，并跟她商量：“我下个圣诞节可以不回家吗？我要跟同学一起去旅游。”她知道总会有这一天，女儿长大成人，离她远去。因此，她非常珍惜这次和女儿在一起的长长的假日旅行。也许以后她们母女能单独在一起旅行的机会不会很多了吧！在飞机上，张柳脑海里不断出现的还是游轮上奢华的生活和西加勒比海的美丽风光。闭上眼，瓦蓝的天、一望无际的海、岸边的椰树、细软的沙滩、玛雅遗址，以及迈阿密硕大的帆船码头、迪士尼的惊险刺激，等等，全都浮现了出来。最让她难忘的是女儿仍然童趣未泯。在能乘坐三千人的“英勇”号豪华游轮上，除了应有尽有的美食和至尊享受的服务，最令女儿兴奋的是每天走进房间，都会看到服务员用毛巾或浴巾折叠出形态不一的小动物。有时是一只悬挂在窗帘上的长臂猿，有时是一只憨态可掬的大猩猩，有时是一头笨拙的大像，女儿追在服务员的屁股后面求他们教她叠这些动物。

## &lt;&lt;裁员的的日子&gt;&gt;

在她的要求之下，游轮服务中心索性为孩子们开了连续两个下午的“毛巾秀”课堂。最后女儿还不甘心，缠着服务员把“毛巾秀”工作指南复印了厚厚的一本带走。基于她的特别热爱，游轮服务中心决定从此开设此项目，并把他们的“毛巾秀”工作指南印刷成书籍，卖给小朋友。

临走时，女儿还买走了那两条白浴巾，带回学校做道具。

出国独立生活了大半年，女儿越来越懂事，一路上俨然是个小主人，把张柳照顾得很好。女儿如今的个头比张柳还高一些，但并不妨碍她们时常换穿彼此的衣服。走在一起，他们亲热的样子会让人们误以为这是两姐妹。

的确，对于美国的生活，女儿比她熟悉得多。

每次去吃饭，女儿总是让她占座位，自己去排队买吃的。

在迪斯尼游玩时，女儿喜欢玩那些惊险刺激的项目，而且要求张柳跟她一起玩。

张柳早已过了那个追求刺激的年龄，但就当陪女儿吧。

女儿坐在她旁边尽情地叫，享受着一次次刺激的狂喜。

张柳却不出声，镇定自若。

每次女儿下来就问她：“你不怕吗？你为什么没叫啊？”

张柳笑一笑说：“游艺场的设备出故障是小概率事件，所以我相信安全系数很高，那有什么好被惊吓的呢？”

女儿看着她，不屑地谴责：“这就是你们这些老女人的德性，以为什么都看透了，生活还有什么乐趣呢？”

别那么理智好不好？

想着女儿教训她的话，张柳偷偷乐了，女儿到底更像孩子还是更像大人呢？

飞机还在滑行，张柳已经迫不及待地解开安全带，打开手机，她兴奋地拨打男友礼元的电话。

他们恋爱一年多了，还从没分开过这么久。

一落地，她的心思很快就回到了眼前的现实和生活，把度假的事情都放在了脑后。

为了尽快出关，她只带了简单的一个小提箱，没有托运行李。

她远远就看见了人群中的礼元，他高大的身材往那儿一立，格外显眼。

礼元在原地面无表情地张望，张柳激动地朝他招了招手，可礼元并没有看见她。

张柳张了张嘴，可又觉得在公众场所不适合大喊，想着自己滑稽的样子，就不由自主地笑了，同时加快了脚步。

小跑了两步，张柳在出口处迎了上去，一下抱住礼元。

礼元还在张望呢，被她这一抱吓了一跳。

张柳有点儿不好意思，周围好多人呢！

不过她也不顾了，像只小鸟一样顺势扑到礼元的怀里。

礼元比张柳高出一大截，他用风衣把张柳裹在怀中。

17天没见了！

“周围这么多人呢！”

礼元有点儿难为情，一手接过她的拉杆箱，一手搂着她向停车场走去。

张柳柔柔地笑着，静静乖巧地坐在礼元旁边。

他发动车，说了声：“跟我回家吧！”

北京的夜晚街灯通明，随着车子的启动，张柳忘记了长途旅途的辛苦，她把头斜靠在礼元肩头，微闭着双眼，幸福地陶醉着。

礼元的家比较简朴，他从国外回来两年多了还从没好好收拾过，阳台上、客厅里还堆放着几个行李箱子，上面机场的行李标签都还没有摘掉，有两个纸箱还没开封过呢！

墙上因为漏水侵蚀了一大片，墙皮斑斑驳驳，白墙上留下了一圈黄色的印记，抽水马桶也时常会堵。

礼元常说等他有空了，发财了，一定要把这房子好好地装修一下。

这话从张柳第一次到他家就开始说，到现在说了一年多了，依然没见他有什么行动。

## &lt;&lt;裁员的日子&gt;&gt;

三月下旬的北京，春寒料峭，刚刚停了暖气，屋里还有阵阵寒意，所谓“乍暖还寒时刻，最难将息”。

在这样的夜晚，张柳喜欢钻在礼元温暖的怀里被他搂着睡觉。

礼元壮实的身体让她有依靠和安全的感觉得，她常常把头贴在他的胸前听他的心跳。

有一次，礼元开玩笑地说：“我的心脏跟别人不一样，长在右边。”

张柳在小说里看过有这样器官反着长的情况，她于是很惊讶，趴在礼元胸前，左边听听、右边听听，然后肯定地说：“你心脏真是长在右边的呢！”

礼元就笑弯了腰，他没想到这个在外面叱咤风云的张柳居然这么好骗。

张柳睁开眼睛，周围一片黑暗。

她扭亮床头灯，看看钟，才3点左右。

她企图再眯一会儿，但由于时差的关系，再也睡不着。

身边的礼元睡得正香，他发出均匀的鼾声，嘴唇微张着，完全放松的样子，卷曲的头发有了几缕白色，前额处已略有些秃顶了，额头也刻下了岁月深深浅浅的痕迹。

她静静地看着他眼球转动了几下，似乎在做梦。

让他好好睡一觉吧，明天他还要去见一个重要的客户。

张柳关掉灯，干脆起床，来到书房，翻开Blackberry（黑莓）手机，想起有些附件在美国看不了，赶紧打开电脑从邮箱查看这些天的邮件，以便追踪合作项目的进度。

休了整整11个工作日的假期，好在她一路同步地查收邮件，否则明天一定要花很多时间来消化和整理这半个月的工作。

张柳休假之前主导的这个合作项目等她回来时，正是进入最关键、最重要的阶段。

她所在的这家世界知名金融公司M公司，主要有直销业务、电话销售业务和商业大客户三条渠道。

张柳两年前被猎头挖到这家公司来筹备其在中国大陆的直销业务，目前包括北京、上海的业务。

由于直销业务不是M公司的主营业务，公司有意与当地的中资公司K公司合作，以整合这个渠道，打造共同品牌。

她休假之前已与K公司的吕副总拟好了合作时间表。

基本上，有很多重要的决定都要在她回来后的第一周——三月底做出。

张柳休假期间把与K公司谈判合作的事情交给了她手下销售部的经理肖强，让他与吕副总继续接触、谈判。

作为一名在外企工作了多年的职业经理人，张柳深知：休假时可以忘记工作，但一旦上班，就要全身心地投放在工作上，这才对得起每月那些白花花的银子。

好在刚40岁出头的她，把女儿送出国门后并没有其他什么负担。

父母虽然快80岁了，但身体还好，跟她住在一起也能帮她分担很多家务。

所以她觉得应抓紧这没什么牵绊的几年，拼命工作。

她已经习惯长途旅行后不刻意倒时差，法宝就是：晚上坚持越晚睡越好，这样第二天早晨醒来的时间会越来越晚，白天扛着不睡觉，时差很自然地就倒过来了。

天色渐明，她煎好鸡蛋，热了牛奶，烤了几片面包，叫醒礼元起来吃早餐。

在这之前，她已经把礼元今天要穿的衬衣熨烫好了，并找出西服以及配套的领带，甚至把他的皮鞋也都擦得锃亮。

张柳是个愿意为家人和亲人付出的人，她自己对生活的需求并不多，平时也很少逛商场，但她喜欢给父母、女儿买东西，每次带着他们买东西时她就会很开心。

这次带女儿去奥兰多的outlet（名牌厂家直销中心），从早晨10点商场开门一直逛到打烊，她给女儿大包、小包地买了20多件衣服、鞋子、裤子，自己却只买了一条打折的亚麻西装短裤。

她看着女儿满眼的开心，觉得比给自己买东西还要有成就感。

对于男朋友，她也尽可能地让他穿得干净整洁、风光体面，她不喜欢邋遢的男人。

北京是个风沙很大的城市，衬衣领子穿一天就黑了。

她要求礼元衬衣只能穿一天，要天天换，周末统一拿去干洗。

礼元现在穿的每一件衬衣都是她亲自订制的，在袖子上绣有他的名字，安有袖扣。



## &lt;&lt;裁员的日子&gt;&gt;

每隔一段时间，她还要把礼元的旅游鞋送去干洗。

张柳给礼元打好领带，帮他正了正衣领，头上喷了喷啫喱水，顺带还给他喷了点CK的香水。

礼元有点儿儿嫌麻烦，张柳微笑着说马上就好，心想：这个礼元还得哄着呢！

张柳无论在外面怎么厉害，但在自己心爱的男人面前永远是小鸟依人，懂得怎么把自己的身份适时地分开。

她不是那种在公司里当领导，在家还颐指气使的女人，完全搞不清自己的身份和定位。

在不同的场合承担不同的角色，就要有不同的立场和态度。

在外无论你是几千人的领导，甚至是全国人民的领导，在家你还是别人的老婆、母亲、女儿。

他们一起开车出发了，先送张柳到公司。

今天礼元要去见G&P公司的公关部负责人，要去做些准备。

临别前，张柳给了他一个拥抱，希望他能有好机会和运气。

Chapter2一定有重大事情发生早晨8点，礼元就把张柳送到了办公室，没想到市场部经理谢文倩比她到得还早。

分别半个多月了，一见面，彼此很热烈地拥抱起来。

张柳所在的中国大陆的直销渠道，包括北京和上海两个城市。

在北京，她管辖市场部、培训部、业务管理部和销售部四个部门。

这四个部门的四员大将分别是：市场部经理谢文倩、培训部副经理林舒、业务管理部经理王芊、销售部经理肖强。

谢文倩跟张柳是P公司的老同事了，张柳被猎头挖到M公司之后，邀请她也一起过来帮忙。

谢文倩个子高挑，身材皮肤都保养得很好，酒红色的披肩直发，时尚的着装，配上她那副昂贵的法国金属边眼镜，让她往那儿一站，绝对归于时尚优雅型职业女性。

而且你根本猜不出她的年龄，她每天把一张脸画得光鲜亮丽，看不到一点儿皱纹。

从外表上看，谢文倩是个不紧不慢、沉着优雅的女人，但干起活来特别专心，效率非常高。

她本身个子就很高，还特别爱穿细跟的高跟鞋，再加上她总是穿比较紧身的长裤，很少穿裙子，配上她那高跟鞋显得双腿修长无比。

张柳常常暗自佩服她，穿着10公分的高跟鞋走路居然不崴脚。

在工作之余，谢文倩是个特别享受生活的人，从泡茶的壶到放糖果的罐子，她在办公室里的东西都很精致。

桌上有一小盆植物，还有一只小小的玻璃鱼缸，里面永远游着两条漂亮的金鱼，休假的日子她就把这些动植物都带回家。

每天早晨，她最早来到办公室，冲咖啡、泡茶、给植物浇水、给鱼缸换水……当大家每天早晨来的时候，总能闻到她桌上飘来的咖啡香味。

她把自己一方小小的办公空间收拾得雅致而有情趣，包括一些小的摆设和办公用品，都别具一格。

甚至于，她很少用公司免费领用的办公用品，她觉得那些太普通，没有个性，不符合她的性情。

打过招呼，谢文倩也给张柳递上一杯咖啡。

她知道现在还不是寒暄的时候，张柳离开了这么久刚回来，肯定有很多工作要处理，她只是简单而兴奋地告诉张柳：“你不在的这两周，我干了件大事。

我在四惠旁边买了一套房子，刚办完手续，拎包入住，我已经把旧房子卖掉，搬进去住了。

”张柳礼貌地道了一声：“恭喜，回头再聊。

”端过谢文倩为她准备的咖啡，转身走进办公室。

咖啡这东西是个隐性杀手，像毒品一样让人成瘾。

张柳曾经对咖啡非常排斥，她对含有咖啡因的东西，包括茶，都非常敏感。

早上喝了晚上就睡不着，因此她一直坚持只喝白水。

可是周围的人持久地影响着她，不得已的时候，她也会喝一杯以抵抗自己不可遏制的疲劳，就像今天早晨。

她打开电脑里的行事历，看看还有哪些遗漏事项。

她认真地理了理跟K公司的合作思路，准备今天给吕副总打个电话，约他面谈。

## &lt;&lt;裁员的日子&gt;&gt;

隔着浓浓的咖啡雾气，张柳看到她笔记本电脑的LotusNote邮箱上跳出来她的直接上司——亚太区直销渠道负责人Kevin刚刚给她发的一封邮件：Cathy：我现在在机场，中午将到北京办公室，然后与你开会讨论非常紧急且重要的事情。

请安排明天一天的会议：AM9：30—10：30全体内勤人员会议（包括北京、上海电话会议）；AM10：30—11：30亚太区直销渠道各区域负责人电话会议（包括台湾、香港、中国大陆、马来西亚、新加坡），这个会议我的秘书会安排，你和我在北京参加；AM11：30—12：30中国大陆直销销售团队负责人会议（北京、上海）；PM2:00-3:00中国大陆直销销售团队主管会议（北京、上海）张柳有点儿迷惑，这么一整天的会议！

而且几乎覆盖这个渠道所有的层级和人员，可想而知，Kevin要说的事情有多紧急且重要。

昨天亚太区刚刚开完高层月度主管会议，一定是在会议上产生了重要决定，才会使得Kevin今天一大早就要从香港飞到北京来。

但会是什么事情呢？

张柳临休假前，Kevin来到北京，他们俩一起还去和K公司总部的首席市场运营官畅谈合作的事情，Kevin当时踌躇满志地说：“集团一定非常重视我们这个合作，通过这个合作，我们可以加快对中国大陆直销业务市场的渗透。

”难道是亚太区已经正式批准了我们和K公司合作的项目，需要广泛地宣导一下？

带着一堆迷团，张柳叫来业务管理部的助理魏彤彤，让她安排好明天的会议。

魏彤彤长着一双圆圆的大眼睛，看上去像个长不大的娃娃。

虽然只是助理级别，收入也不高，但她是海外留学回来的，在加拿大工作过，专业背景也相当不错，工作表现更没得挑，在公司是个人见人爱的姑娘。

半月不见，张柳发现魏彤彤越来越漂亮了，身材又苗条了很多。

张柳忍不住上上下下地端详了她一阵，请教她的减肥妙法。

魏彤彤露出两颗小虎牙，“嘿嘿”地笑了：“别无他法，我坚持每天从家快走到公司，每天来回走三个多小时，已经两个月了，减了20斤。

他们都称我是暴走队员。

”下午2点，张柳看到Kevin进了办公室。

一眼望去，Kevin显得非常疲倦，头上的白发好像更多了，眼眶凹了下去。

不过才20天没有见面，有什么魔法能把一个男人摧毁得这么快？

张柳听说过伍子婿一夜急白头，Kevin的苍老不会是一夜所为吧？

难道是昨天亚太区的会议决定使得他变成了霜打的茄子？

打过招呼，张柳照例让魏彤彤给他冲了一杯咖啡。

她知道Kevin每天下午的这个时候通常都是靠咖啡撑过来的。

“我先开个电话会议，4点半你到我办公室来。

”Kevin吩咐道。

张柳一直很尊敬她的上司Kevin，主要是因为Kevin是做业务出身，张柳自己也是，所以很谈得来。

虽然她是通过猎头找来的，但他们彼此很信任。

Kevin不常来大陆，差不多一个月来一次，每次呆一两天，张柳手下的一个小伙子曾经私下很黄地开玩笑：“Kevin每个月来一次，跟女人来例假一样，只是他的例假比较短，每次才一两天。

”基本上大陆这个渠道，他就放手让张柳去做了。

张柳也很努力地为老板挡事，这个渠道从筹建到现在两年多时间发生了很多变化，有来自集团的，也有来自大陆监管部门政策变化的，每一次都是张柳耐心而从容地带领手下化解过去了。

为此，Kevin很感激张柳做的一切，他自己在业务部门呆过很多年，所以很懂得怎么笼络下属。

他会当着张柳的团队，用他那蹩脚的普通话说：“我想我真幸运啊！

能找到Cathy这样的人来跟我合作。

”他经常开玩笑：“在中国大陆，Cathy是我背后的女人。

”然后做个鬼脸，用手捂着嘴，压低声音说：“千万别告诉我太太。

”虽然每次张柳觉得Kevin说得有点儿夸张，但这些话让她心里很熨贴，谁不喜欢听好话呢？

## <<裁员的日子>>

看来Kevin以前做业务的时候，一定是能把客户哄得很开心的人。

两年多前，世界知名猎头公司A公司的猎头吴畏多次找到张柳，要从P公司挖她来筹建M公司的中国大陆直销渠道。

张柳进入这个行业就在P公司，从一线干起，短短三年，她做到了外勤的最高位置，管理一百多人的销售团队。

后来由于P公司业务扩张迅速，她很快被擢升为总公司的业务部门的负责人，负责全国四个分公司的业务。

她在P公司正是春风得意、前途大好的时候：人脉熟、业务熟、自己的根基深，又是一步一步、脚踏实地走过来的。

如果不是P公司宣布要开始跟上海一家公司合并，并且总部要搬到上海去，她绝对没有任何理由要离开P公司。

当时去M公司的决定拖了整整四个月，她还记得最后跟Kevin那一次决定性的面谈。

两个问题给她留下的印象特别深刻，一是当她问Kevin在中国大陆有什么打算，准备怎么做的时候，Kevin很实在地说：“我也不知道要如何做，我对大陆不了解，就靠你了。”

二是她问Kevin：“听说M公司在世界各地喜欢做一些收购兼并、分分合合的事情，如果两三年后决定不做这个直销渠道了怎么办？”

”Kevin回答：“我不能保证公司两三年后不会撤消这个渠道，但我们能做的只是一起努力让它继续把这个渠道做下去。”

”张柳后来常常跟人谈起，其实也是Kevin这两个问题的回答让她觉得这个人很实在，在这个行业里，她见过太多喜欢忽悠的人。

正是由于对Kevin回答这两个问题的好感，张柳最后决定来M公司。

因为Kevin的突然到来，而且一定有非常重要的事情要跟她谈，张柳没有给K公司的吕副总打电话约面谈。

.....

## <<裁员的日子>>

### 后记

2009年3月24日，当我从加勒比海陪女儿度假回来上班的第一天，接到公司对我所在渠道全面裁员的通知。

当时我和同事们一片震惊、错愕，然后是无奈、无助。

在目前国际金融危机的严峻就业形势下，很多人不是暂时地离开一家公司，而是从此被工作、被行业彻底抛弃了。

我先把手下的人裁掉，然后公司再把我裁掉……从一开始，我就知道自己的命运。

在这个过程中，难免挣扎、矛盾。

我全程参与了后续的裁员宣导、补偿方案讨论、带领大家寻找新工作的过程，这期间的点点滴滴，让我感触颇深。

裁员给每个人的生活和工作带来了深远的影响，尤其是很多已到中年的同事，他们上有老，下有小，面临着更大的生活和家庭压力。

身临其境地感受大家的遭遇——这所有的一切，让我唏嘘不已。

所有的经历都是财富。

## <<裁员的日子>>

### 媒体关注与评论

摩托罗拉、西门子、中国惠普、索爱、Sun Microsystems、安捷伦、北京歌华 ——世界七大知名企业高管联袂推荐 这是一部表达切身之痛的作品，更是一部充满希望和勇气的作品。

我们无法决定危机的发生，但却可以选择面对危机的态度。

危机是一次灾难，但只要不抱怨、不放弃，生活一定能有另外一个出口，甚至另外一次机遇。

——王小军（摩托罗拉政府及公共安全事业部中国区高级服务经理） 一部非常精彩的作品，洞穿金融危机下的裁员问题，震惊与痛苦、悲哀与无奈、振作与期待……这样的遭遇是第一次，这样的奋起却需要在未来的日子不断继续。

——谭方（西门子中国研究院战略市场经理） 当读到这部作品的时候，我完全身临其境，以至于潸然泪下。

书中的人物栩栩如生，是我非常熟悉的一批人，我见证了她们的辛劳与汗水、付出与成长，我知道她们走到今天实属不易。

——尹红（中国惠普有限公司服务商务运营部经理） 金融危机过了急性爆发期，紧接着是更为漫长的煎熬期，“裁员的日子”还将继续，还有更多的考验等着现实生活中的张柳和她的同伴们，生活不会就此停步，希望林菁能继续写下去，给我们带来更多的深思和激励。

——黄志强（索尼爱立信移动通信产品[中国]有限公司副总裁） 我太熟悉这部作品里面的故事和人物了，尤其是书中所描写的这样一批职业女性，她们就生活在我的周围。

她们的勤奋、努力、敏感、睿智，令人唏嘘感叹。

我为她们祝福：生活关闭了一扇门，就一定会打开另一扇窗。

——程延（Sun Microsystems亚太区薪酬福利经理） 作为一个堪称完美的职业经理人，林菁写小说也如此才华横溢，既是意料之外，又是情理之中，十分令人钦佩。

她是20多年前北大生物系的才女，她经历过很多事，读过很多书，她有一颗敏感的心，有十分睿智的头脑，还有令人叹服的勇气。

——付向东（安捷伦科技中国区副总裁） 这部作品凸显了一批有勇气承担命运的女性，她们呼之欲出，就生活在我的周围。

我要向她们致敬！

——陈工（北京歌华文化发展集团副总经理兼北京歌华创意产业中心理事长）

## <<裁员的日子>>

### 编辑推荐

《裁员的日子》：中国人生设计第一人、新东方文化发展研究院院长徐小平高度评价《裁员的日子》：人们太需要林菁这样危机背景下的职场小说了！

这真是一本万千读者冥冥中期待已久的好书。

你会在书中看到金融危机下裁员风暴的不可预见与残酷，你将读到裁员过程中个人诉求的微弱与不堪一击，你将感叹命运的不可琢磨与无法对抗，你还将读到你自己的梦想与伤痛、追求与失落、期盼与泪水……但我相信，这《裁员的日子》更为可贵的是，它让你在困境中看见温暖的光亮，让你在职场最绝望的时候，生出绝地反击的勇气和力量，让你明白冷静、识大体和审时度势的重要；它传递给你的，是信心、智慧和不灭的希望。

相信书中那位有着作者林菁自身人性光辉与生命悲喜的女主人公张柳，将陪伴有着同样人生遭际的读者度过这人生低谷中最难熬的时光。

自去年底爆发的金融危机浪潮，瞬间席卷了世界各地，各知名企业纷纷裁员。

而据国际劳工组织日前发出警告，到2009年底，金融危机可能使世界失业人口从2007年的1.9亿上升到2.1亿，这将是10年来全球失业人数首次突破两亿大关。

裁员危机暗潮汹涌，你以为可以置身事外，孰料下一个被裁的人，很可能就是你！

<<裁员的日子>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>