

<<我不是教你使坏>>

图书基本信息

书名：<<我不是教你使坏>>

13位ISBN编号：9787802233140

10位ISBN编号：7802233143

出版时间：2007-1

出版时间：中国三峡出版社

作者：鬼精灵

页数：293

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<我不是教你使坏>>

### 内容概要

如果你——涉及未深，不知道自己为何不受欢迎，老是与人格格不入或被排挤，总是听不懂别人的弦外之音……你一定要看这书！

除非你是隐居山林的山顶洞人，否则你一定会有人际关系的烦恼。比如，该怎样对付老是占你便宜或经常放你鸽子的人：怎样拒绝别人的借钱要求或让对方还钱给你：如何应付只喜欢管理、不喜欢做事的猪头上司，怎样和过分热情或感情疏离的人相处：在商场上怎样做才能让对手接受最坏的条件；怎样才能完成或拒绝难度高的交涉，等等。

本书收录了174个现代人需要的生存智慧，活用书中介绍的小诀窍，能帮你保护自我，对付讨厌的家伙。

只要懂得如何观貌察色，洞悉人的内心世界，你也能成为了不起的人性高手，在工作和人际关系上左右逢源。

## &lt;&lt;我不是教你使坏&gt;&gt;

## 书籍目录

第1章 揭开庐山真面目——一眼看出人的本质 知人知面要知心 心中要有定盘星 看得透，断得准 要小心自称“秉性不好”的人 对事物的评价一日数变的人，不可信赖 对保不住秘密的人，要保持距离 从眼睛透视对方心灵 从言谈透视人心 透视人心五术 识人的八大金科玉律 第2章 乖言巧语笼人心——能说会道事事通 口头上的胜利是做人的悲哀 管好舌头，不该说的不乱说 争辩不能消除错误，只能加深怨恨 不慎失言。

要赶快弥补 两难问题，似是而非好解脱 让你平步青云的十种谈话技巧 坚持在背后说别人的好话 拒绝朋友讲技巧 人微言轻少开口 心事不可随便说出来 直言直语，伤人伤己 见什么人说什么话 浑水要加漂白粉 该强硬时就强硬，以正压邪第3章 能屈能伸大事成——该出手时就出手。

该低头时要低头 装聋作哑，不战而胜 妥协不是投降，也不是屈服 为人处世，该硬就硬，该软就软 低头不是下跪 该分肉时就别吃独食 君子报仇十年不晚 男儿口大吃四方 柿子发软先被人吃

送人一尺，换回一丈第4章 莫为面子误大事——自己的面子别人给，别人的面子你来撑 给人面子，你也有面子 要吃眼前亏 抑制好胜心，给别人自尊 为了面子好攀比 不把学历和面子放在天平上称 做人要懂得遮羞 面面俱到难做人 给人留面子的技巧 死要面子活受罪 死敌也要留面子第5章 织好人际关系网——借别人的力量去成功 一回生，二回半生不熟，三回才全熟 送人虚名，给人实惠 是什么领导，使什么绝活 找贵人扶持，事半功倍 善于经营自己的贵人 切莫轻视

“小”人 不把朋友当拐杖 一两的尊重能换回一斤 切忌交浅言深 给找你商量的人想要的回答 出其不意是笼络别人的秘诀 与对方的弱点同调，借以抓住他的心 善于利用孩子和老人 别人的朋友也是你的朋友 送人情既要有分寸，又要讲艺术 晴天留人情，雨天好借伞第6章 因人制宜制服

对手——巧妙应对不同类型的人 不能在他人面前与老板过于亲热 不要漠视小角色 对亲信要慎用 领导面前会揽错 打蛇打到七寸上 炖硬骨头用软火 越践的人越爱听好听的话 胁迫他人要语调

平稳 如何对付别人的侮辱 如何对付绝对不能原谅的人 如何对付不讲理的人 如何对付没有人情味的人 如何对付“正派”男人 如何对付“阴阳人” 如何对付争强好胜的人 如何对付性情暴躁的人 心不向着你的人。

就找他商量私事 对被瞧不起的人更要亲切对待第7章 学会耍点“心计”——做人不能太老实 黑脸开场。

红脸收场 该装傻时要装傻 隐“优”暴“缺”，成全别人的好胜心 不要硬撑着。

该推脱就推脱 吃小亏占大便宜 打拳不使吃奶的劲 千万不要揭人短 不达目的不罢休 软硬兼施，借人之力 利用“注射”来操纵对方 运用光环效应好办事 如何让对方接受最坏的条件 大声说话。

无理也能占上风 单方面地给予，让他产生歉疚感 让对方理亏歉疚 想要“怂恿”他人，就给他一个漂亮理由第8章 让狐狸的尾巴露出来——揪出他隐藏的真实目的 学会表演。

读懂人心 让对方说出实话的技巧 可以原谅的谎言 堂堂正正地说谎，谎言也会变成真 警惕第一次见面就很亲昵的人 了解对方称赞的真意 “听我解释”这句话无法解决争论 正确看待社会精英

“这不是钱的问题”——恰恰是钱的问题第9章 江山易改，本性难移——怎样挖掘人的本性 狗是狗，不会变成老虎 青蛙的鼓噪吓不死狮子 好话过三必隐企图 警惕“朋友”的陷阱 防范别人背后的悄悄话 防范极力装好的人 小心变色龙 背信弃义招人恶 小心把恩人当垫脚石的人 别当替罪羊 小心在利益面前没有是非观念的人 对挑剔者不能一味退让 大力捧人者往往有自己的野心

骗子骗人先骗心 记住好说大话者的嘴脸第10章 方圆做人，圆滑做事——认识你自己 做橡皮泥，不做石头 方圆处世，凡事留一手 做人要有锐气，但不可锋芒太露 做人不要太精明 做人要善于隐匿，看似没有，实则充满 冷淡一些也有好处 不要随波逐流 不要轻易露底

<<我不是教你使坏>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>