

<<做人中庸不平庸 做事到位不越位>>

图书基本信息

书名：<<做人中庸不平庸 做事到位不越位>>

13位ISBN编号：9787802229891

10位ISBN编号：7802229898

出版时间：2009-11

出版时间：中国华侨

作者：韩彪

页数：338

字数：248000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做人中庸不平庸 做事到位不越位>>

前言

有没有一本书，能助我们走出精神的荒原，在纷繁芜杂的红尘里，找到一条通往成功的大道。当然有，且很多，无论是从中国先贤们著述的《老子》、《论语》、《中庸》等古典典籍里，还是从黑格尔、弗洛伊德、萨特等西方哲人的著作中，我们都可以从中汲取到为人处世的营养，进而指导我们的行动。

但是，这些智慧太抽象，是放之四海而皆准的“道”，需要参悟内化，才能运用自如。

快节奏的生活让我们无暇沉思太久，现实的压迫和忙乱更呼唤一种“术”来指导人们的生活。

这本书就是这样应运而生，它把人生的内容分成做人和做事两个方面，用简洁、明快的语言和生动真实的事例，为我们勾画了一条通向光明的路。

一定要低调。

即使功成名就，即使战果累累，也只有低调能助你走过雪山，爬过草地，穿越险滩，踏过激流而永远向前。

一定要能“忍”。

大丈夫本就应该拿得起、放得下，能屈能伸，哪能一点委屈和挫折都承受不住。

一定要会说话。

福祸皆由口出，你需要一张多功能的嘴，严以律己、宽以待人、幽默风趣、能左能右。

一定要会防守。

害人之心不可有，防人之心不可无，做一个聪明的老实人，让自己更成熟一点。

一定要有良好的心态。

胜不骄、败不馁，遇急不躁，遇忙不乱，这是成大事者必须具备的素质。

一定要三思而后行，谋定而后动。

多算胜、少算不胜，想到位才能做到位。

一定要不断地学习。

知识就是力量，知识就是财富，知识可以让我们远离愚昧与恐惧。

人会老，只有知识能让人永远年轻。

一定要果断。

时刻准备着，当机会来临，一定要快速出击，迅速行动。

机不可失，时不再来，莫等到机会失去而后悔莫及。

一定要注重细节。

天下大事，必作于细，细微之处有乾坤，没有一点一滴的积累，就不可能有最后的成功。

一定要有人脉。

几乎每一个成功者的背后，都有人脉的影子。

它既可以在你失意的时候助你走出困境，也可以为你的成功遮风避雨，保驾护航。

做人中庸不平庸，做事到位不越位，这本书言简义丰，微言大义，一定可以为你的成功打下基础。

<<做人中庸不平庸 做事到位不越位>>

内容概要

这是一本为人处世宝典，书中浓缩了五千年中华文化的精华。
融合了西方先进文化成果，把做人和做事的[道]与[术]，毫无保留地展现了出来。
阅读本书的人都将获得的益处：更好地教给你做人做事的道理，做人中庸不平庸，做事到位不越位。

<<做人中庸不平庸 做事到位不越位>>

书籍目录

- 上篇 做人中庸不平庸 第一章 保持低调，中庸做人
- 1.以低调化解敌意
 - 2.扮猪可以吃老虎
 - 3.聪明外露不如智慧深藏
 - 4.糊涂处世，精明做人
 - 5.别耍小聪明
 - 6.该糊涂时别明白
 - 7.得意之时不忘形
 - 8.好汉不提当年勇
 - 9.注意！
- 光芒再艳也要懂得隐藏 第二章 进退有度是保身之道
- 1.退一步海阔天空
 - 2.不要走极端
 - 3.知道自己几斤几两
 - 4.既要坚持原则，又要学会妥协
 - 5.做个和事佬
 - 6.做人留好余地
 - 7.己所不欲，勿施于人
 - 8.不用恶语伤人心
 - 9.心胸大一点，凡事不要太较真
- 第三章 枪打出头鸟，该低头时就低头
- 1.时机不到，不可强出头
 - 2.及时选择示弱于人
 - 3.不逞一时之勇
 - 4.人在屋檐下，一定要低头
 - 5.放低自己的位置
 - 6.强人面前莫逞能
 - 7.甘做老二是老大境界
 - 8.锋芒不露品自高
 - 9.表现得比别人聪明是愚蠢之举动
- 第四章 祸从口出，说话也要有技巧
- 1.有话说在前，事后少麻烦
 - 2.话说三分，点到为止
 - 3.模棱两可的问题，含糊对待
 - 4.口误要及时补救
 - 5.以理服人最重要
 - 6.谦虚地陈述意见，避免触犯别人
 - 7.诚于嘉奖，宽于称道
 - 8.不要过分责备别人
 - 9.从对方得意的事情说起
- 第五章 能屈能伸大丈夫
- 1.忍耐是一种理智
 - 2.小不忍则乱大谋
 - 3.善胜不败，善败不亡
 - 4.能屈能伸，匹夫之勇不可取
 - 5.吃透藏与露、屈与伸的关系
 - 6.有容德乃大，有忍事乃济
 - 7.大直若屈，大智若拙
 - 8.看得开、站得住方是男儿本色
 - 9.凡事不可随心所欲
- 第六章 不要势利，但要实际
- 1.把眼光放在朋友中有潜力者上
 - 2.该弃则弃，不为情面所困
 - 3.冷静地解决矛盾
 - 4.说话看人，就事论事
 - 5.找个贵人扶一把
 - 6.把赞美进行到底
 - 7.让别人欠你一份情谊
 - 8.把握好送礼的分寸
 - 9.识时务者为俊杰
- 第七章 害人之心不可有，防人之心不可无
- 1.不轻易得罪人
 - 2.切莫落井下石
 - 3.保持中立是绝对法则
 - 4.不要被人当枪使
 - 5.防小人避而远之
 - 6.得饶人处且饶人
 - 7.与人合作好处多
 - 8.说人八卦要有分寸
 - 9.低调做人不遭妒
- 第八章 做一个聪明的老实人
- 1.做好人，不做滥好人
 - 2.让自己更成熟一点
 - 3.人生不如人意事十之八九
 - 4.不能活给别人看
 - 5.做人不能太单纯
 - 6.拿得起，放得下
 - 7.做人信赖不轻信
 - 8.谦虚而不虚伪
 - 9.严己而不苛人
 - 10.坦率而不粗率
- 下篇 做事到位不越位 第九章 修炼好内功，心态要到位
- 第十章 想到位才能做到位
- 第十一章 不要错过做事的良机
- 第十二章 有能力才能好事、
- 第十三章 不要盲目草率，做你应该做的
- 第十四章 做到位更要说到位
- 第十五章 细节不可被忽视
- 第十六章 抓住人脉好办事

<<做人中庸不平庸 做事到位不越位>>

章节摘录

第一章保持低调，中庸做人1. 以低调化解敌意低调不是懦弱，也不是无原则的妥协，而是在这个不确定的世界里，找到一条安全妥善的发展之路。

低调是一种聪明的处世方式。

它既能为你赢得成长的空间，又能保证你强大起来之后，不会陷入四面树敌的境地。

生活中总有不如意的事，人心难测，即使你平日并不张扬，也可能招致别人的羡慕、嫉妒甚至是敌意。

当你有了一块上档次的名表而他却没有，你可能被嫉妒；当你写一手秀美的书法而他不能，你可能被嫉妒；当你在公司的职位获得了升迁而他却没有，你同样可能被嫉妒。

嫉妒是人性的弱点，带有对他人幸福破坏的倾向，一旦不能很好的控制住，就会害人害己，后患无穷。

那是曾经同在一个屋檐下的师兄弟，有着不同常人的智慧和远大的抱负。

孙臧和庞涓，中国历史上很早的一对“既生瑜，何生亮”的兄弟，曾一起拜鬼谷子为师学习兵法。

那是多么快乐的时光，两人情谊深厚，并结拜为兄弟，孙臧年长为兄，庞涓为弟。

那一年，有着雄心壮志的魏国国君招求天下贤才，庞涓感觉自己的兵法已经学成，就决定下山去谋求富贵。

孙臧则觉得自己学业尚未精熟，还想进一步深造，就表示暂不出山。

庞涓于是下山，在临走之前，和孙臧道别，说他事业有成之后就邀请孙臧下山共享荣华。

到了魏国见到魏王以后，庞涓就把自己治国安邦、统兵打仗等方面的才能向魏王展示了一遍，并放出豪言：“只要让我带领大军，定能横扫六国，统一天下。”

魏王见庞涓确实很有才华，就任命他为将军，执掌魏国兵权。

庞涓确实非同一般，领兵后连战连胜，就是当时很强大的齐国军队也被庞涓打得一败涂地，这让庞涓非常得意，经常向人夸耀。

但是，在胜利的背后却有一根刺，让庞涓每每不得安宁，那就是孙臧。

庞涓很了解孙臧，知道孙臧的才能不弱于自己，再加上最近几年在山中的苦修，又听说老师鬼谷子把最厉害的兵法也传给了他，肯定更加了不得，这也是庞涓虽然在魏国早已成名却迟迟未邀请孙臧下山的原因。

不料就在这个时候，有人向魏王举荐了孙臧，于是魏王派人礼请孙臧下山辅佐魏国。

此时的孙臧已经得到鬼谷子的真传，便没有推辞，拜别师傅投奔魏国。

到魏国后，孙臧先找师弟庞涓，庞涓心中虽然不乐意，表面上还是热情招待。

随后一段时间，孙臧在魏王面前表现出了惊人的才学，庞涓相形见绌，嫉妒心于是就像野草一样，快速生长起来。

不久，在庞涓的设计陷害下，孙臧被魏王以背叛魏国罪剔除了膝盖骨，成为废人，脸上还用黑墨刺上“私通敌国”四字。

本来庞涓想把孙臧置于死地，但是因为他想从孙臧口中套出其他的兵法要诀，就假意对孙臧更加关心。

在一个偶然的的机会里，孙臧知道了事情的真相，于是装疯卖傻，还把已经写好了的兵书也全部烧毁，最后在齐国使臣的帮助下逃到了齐国。

孙臧刚到齐国，就显示出了他非凡的才能。

一次，大将军田忌和齐王赛马的时候，孙臧建议田忌用下驷对上驷的方法，以弱胜强，战胜了齐王，赢得了所有人的赞赏。

在孙臧逃走后不久，为宣扬战功，庞涓又举兵进攻赵国，打败了赵国军队，并围住赵国的都城邯郸。

赵国赶紧派人到齐国求救，齐王派田忌和孙臧出战，孙臧分析了情况之后，采用了“围魏救赵”之计。

他们没有直接去救赵国，而是挥军直奔魏国都城大梁，在庞涓返回的时候设下埋伏，以逸待劳，打败了气焰嚣张的庞涓。

<<做人中庸不平庸 做事到位不越位>>

不久，因为庞涓使用离间计，田忌、孙臆二人被齐王削去兵权。

庞涓于是统兵攻打韩国，韩国自知不能取胜，于是派人向齐国求救。

恰逢齐国新王继位，又召回田忌和孙臆。

孙臆采用减灶之法引诱庞涓轻兵追赶，最后在马陵道设下埋伏，杀死了庞涓。

庞涓虽不如孙臆，但也是一代将才，却因为嫉妒使得两人一死一残，实在令人惋惜。

俄国作家陀思妥耶夫斯基说过：“真诚和善良能触动并唤醒人们心中最高尚的心弦，这就是宽恕别人和以德报怨的功能。

”他还说，有些心灵由于生来的狭窄而怨天尤人，但只要用慈悲降服了它，给予它爱，它就将诅咒过去的所作所为，因为它里面毕竟有着许多善良的因子。

面对嫉妒和敌意，很多人都为这突如其来的灾害而愤愤不平，于是开始反击，以牙还牙。

但是一些据理力争的行为不但未能摆脱对方的敌意和嫉妒，还浪费时间，虚掷精力，让自己的形象受损。

而且嫉妒和敌意就像马蜂窝一样，一旦捅它一下，势必会引来更疯狂的反扑，麻烦会更大。

人活世上，不可能让每个人都对你心悦诚服，都喜欢你，关爱你。

也许别人眼红你的成功，所以暗地里做小动作，也许人家看你不顺眼，所以对你冷言冷语。

如果一个人对此太介意，他便有可能在人群中一分钟也过不下去；如果一个人对此时时处处还击，他便有可能一年四季都在进行战斗。

这其实是不必要的，也是不明智的。

以牙还牙只是一种手段，不是什么时候都有效，也不是什么时候都适用。

对于嫉妒和敌视你的人，采取低调策略化解有时候更有效。

这样，既显得你大度，又减少了自己不必要的麻烦，其实做人低调一些，处世多一点耐心就可以了。

倘若胸怀坦荡，从容大度，以德报怨，低调谦和，对于对方含沙射影的话语，冷嘲热讽的讥笑，无中生有的诬陷，统统视而不见，充耳不闻，那么嫉妒和敌意也就没有了目标，最后自然就烟消云散了。

低调一些吧，放低你的姿态，用谦逊和善意面对所有的嫉妒和不满，没有人会面对你的善意气势汹汹。

当所有的怨恨和不满被你的微笑驱散，当所有的嫉妒和敌意被你的低调化于无形，它会让你的身心自由地驰骋于广阔的天空。

2.扮猪可以吃老虎真正的强者绝不会锋芒毕露，因为他们知道，人在暗处，才有更大的自由。

低调是成功的铺路石，把自己的实力隐藏起来，不动声色地发展壮大自己，当时机成熟、剑拔出鞘的时候，你将拥有整个世界。

猪吃不了老虎，但人扮猪的时候却可以吃掉老虎。

睿智的老者，不轻易显露他的智慧；真正的武林高手，从不轻易展示自己的武功。

把自己的实力隐藏起来，不露声色，待时机成熟，再迅速出击，就会取得一击必杀的效果。

有一个商业上的例子，能给我们一些有益的启示。

契斯特·洛兹，美国富商，白手起家，靠大老板贾奈的照顾，得以迅速发展起来，但洛兹最终竟把贾奈的工厂一口吞下，显示了一个高手深藏不露的本领。

洛兹最初的时候，只是个卖袜子的小商贩，在其经营的过程中，与一家大制袜厂的老板贾奈相识。

后来他把小店转让，决定也开办一家制袜厂，就与贾奈协商，希望贾奈的销售网络能帮他销售产品。

这触犯了贾奈的利益，很显然，贾奈并不乐意。

如果说以前的关照是因为洛兹的小店可以帮他赢利的话，但今天洛兹已独立门户，就成了他的竞争对手。

这事不能答应，贾奈不经思考就做出了决定。

但洛兹没有放弃，他必须说服贾奈，就轻描淡写地说，他的产品是微不足道的，最多只有贾奈的百分之一，不会对贾奈的生意造成冲击，而且这种状况也不会持续太长时间，他的经营一旦走上了正轨，就会自办销售的。

贾奈心软了，也就意味着被忽悠了，他不仅同意洛兹的请求，还建议洛兹使用自己的商标。

但洛兹却不愿意，他决心生产出更有竞争力的特色产品，以自己的商标来占据市场，为日后的发展打

<<做人中庸不平庸 做事到位不越位>>

下基础。

袜子生产出来了，他又一次前去请贾奈帮忙。

他拿出广告费，请贾奈帮他做一次广告，让世人知道贾奈将代销他的产品。

贾奈帮人帮到底，又爽快地答应了。

于是，他的产品借着贾奈的声势，很快在市场上打开了销路。

看到形势大好，他立刻与其他销售商进行广泛的联系，让自己的产品更快更广地抢占市场。

一年之后，他又向银行贷了一大笔款子，把原来的规模扩大了3倍，生产能力和经济效益都得到了大幅度地提升。

与此同时，他又大胆出击，果断吸收了几个小型的制袜厂，使自己的生产规模进一步扩大，市场份额越占越多。

这下贾奈可傻眼了，他的生意正逐渐萎缩，收益正不断下降，更令他气恼的是，洛兹吞并的小厂中，本有几家原是属于他的。

贾奈怒发冲冠地前去质问洛兹，洛兹想起贾奈对自己的种种好处，自感惭愧，就做出了一个无奈的决定，从制袜业中退出来，转而去投产服装业。

缺少了强有力的竞争对手，贾奈本应顺势而为、大展宏图才对。

但在市场中搏击一生的贾奈明显地老了，生产规模扩大得太快，他没有能力再重振雄风了，工厂的效益仍在继续下滑，迫不得已，他只好做出关闭公司的决定。

洛兹听说后，就专程前去拜访贾奈，提出自己愿意收购贾奈的公司，贾奈只好接受了这严酷的现实。

洛兹真是深藏不露的一个人啊，如果贾奈提早得知洛兹的做事目标，必定会对他严加防范，就是仅仅凭借在资金和技术上的优势，洛兹也会很快被击垮。

聪明的洛兹对这一切思考得很清楚，他低调甚至自贬的行为方式，终于为他赢得了最后的胜利。

要沉得住气，喜怒不形于色，把自己的真实想法深深藏在心底，以一副恭顺的假象来蒙骗对手，以骗取对手的信任，再神不知鬼不觉地展开自己的行动，就能很轻易地实现自己的计划。

做事需要手段，深藏不露便是其中之一。

只有等到一切准备就绪，胜利已经十拿九稳之时，才能让自己的真实目的大白于天下，这就是投机。

<<做人中庸不平庸 做事到位不越位>>

编辑推荐

《做人中庸不平庸 做事到位不越位》：不偏之谓中，不易之谓庸。

中者，天下之正道。

庸者，天下之定理。

一言一语，点透做人智慧，一招一式，尽是做事真经。

中庸之道要求我们自觉地进行自我修养、自我监督、自我教育、自我完善，把自己培养为具有理想人格，达到至善、至仁、至诚、至道、至德、至圣、合外内之道的理想境界。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>