

<<金口才成就一生>>

图书基本信息

书名：<<金口才成就一生>>

13位ISBN编号：9787802229655

10位ISBN编号：7802229650

出版时间：2009-7

出版时间：中国华侨

作者：张易山

页数：337

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<金口才成就一生>>

前言

口才的力量究竟有多大？

口才可以征服世界上最复杂的东西——人的心灵。

出众的口才能力可以使陌生人很快熟识起来，相敌对的人可以消除隔阂和仇视；兵戎相向的两个国家可以化干戈为玉帛。

总之，小到个人，大到社会团体、集团之间、国家之间的矛盾都可以通过它得到解决。

正所谓“一言可以兴邦，一言可以丧邦”。

汉代刘向在《说苑·善说》中所写：“昔子产修其辞而赵武致其敬，王孙满明其言而楚庄以渐，苏秦行其说而六国以安，蒯通陈其说而身得以全。

夫辞者，乃所以尊君、全身、安国、全性者也。

”正是由于认识到了语言的重要性，一批又一批杰出的演讲家和口才大师如雨后春笋般涌现，如马克思、列宁、林肯、丘吉尔、戴高乐、拿破仑、孙中山、毛泽东、周恩来、鲁迅、闻一多等等。

他们凭着一副好口才牵引着世界各地人们的精神和意志，在闻名遐迩的同时成就着自己的梦想和事业。

。

当今社会，口才的魅力显得越发重要。

可以说每一个环节都离不开口才，每次交易都不亚于一场外交活动。

人生在世，每个人都会有梦想，都会渴望成功，而要想取得成功就不能忽略了口才这一关键环节。

世界著名心理学家、奥地利人阿德勒曾指出：要成功就要找到能够帮助你成功的人，想要抓住这些人就要紧紧抓住他们的内心，而抓住这些人的内心靠的不是渊博的知识，而是准确地掌握对方的心理，

看透对方的内心，在此基础上用巧妙的言辞发表意见和看法。

这样更能够得到别人的认同，因而也就容易取得成功。

<<金口才成就一生>>

内容概要

人生在世，每个人都会有梦想，都会渴望成功，而要想取得成功就不能忽略了口才这一关键环节。世界著名心理学家、奥地利人阿德勒曾指出：要成功就要找到能够帮助你成功的人，想要抓住这些人就要紧紧抓住他们的内心，而抓住这些人的内心靠的不是渊博的知识，而是准确地掌握对方的心理，看透对方的内心，在此基础上用巧妙的言辞发表意见和看法。这样更能够得到别人的认同，因而也就容易取得成功。

好口才让你的财富迅速提升，爱情找到甜蜜，亲朋关系更加紧密，事业上走向成功！

《金口才成就一生》里面没有高深的道理，都是一些深入浅出、贴近工作和生活的事例，展现成功人士说话办事的完美艺术，相信不管是茶余饭后随意翻阅，还是静坐潜心阅读都会受益匪浅。

<<金口才成就一生>>

书籍目录

第一章 说好第一句话，从关键点深入 1.陌生到熟悉，靠说话搭桥 2.说话文明，待人谦和 3.多说鼓劲话，不说丧气话 4.与其争论不休，不如保持沉默 5.瞎编乱造不如坦言相告 6.没话找话，融洽气氛 7.说出满足他人愿望的话 8.说话要有度，做人要留情 9.抓住关键，说话才会有分量第二章 话入肺腑如品茗，用活赞美和批评 1.良好的交流从赞美开始 2.赞美让人心花怒放 3.客气话不能太多，恭维话应有新意 4.赞赏不等同于“拍马屁” 5.婉言批评胜过当面指责 6.查清事实，耐心沟通 7.批评语也要“动听” 8.对知错者无需恶语指责 9.批评理由充分，不要无端指责第三章 说拒绝的话要委婉，说求人的话有力 1.说话合情理，拒绝不尴尬 2.说话留余地，歧义拒绝他人 3.拒绝的话要巧说 4.欲抑先扬，拒绝前先表示认可 5.巧借类比拒绝，言在彼而意在此 6.用温和的语言拒绝他人 7.拒绝异性时，说话讲分寸 8.从对方得意处谈起 9.耐住性子，说明难处 10.向人求助时不能失尊严第四章 口无遮拦易树敌，避开禁忌不碰壁 1.闲谈莫论人非 2.忌把“我”字挂在嘴边 3.管理者说话禁忌 4.不可直言直语 5.旁敲侧击，解决问题不树敌 6.计划周密，说话才能天衣无缝 7.三思而后说，自夸的话最好不说 8.与同事说话不能忽视小节 9.看人说话，交浅不可言深 10.酒桌上说话更要注意分寸第五章 言语多些幽默，交流少些麻烦 1.巧借“幽默”摆脱尴尬 2.谈吐“幽默”化怒气 3.以幽默语言烘托气氛 4.以幽默语言打动人心 5.用“幽默”消除麻烦 6.用幽默语言免去争吵 7.用幽默语言拒绝他人 8.幽默——可将建议轻松化 9.幽默语言能让感情升温 10.名人的幽默语言第六章 调整说话方式，说服以理服人 1.掩盖意图，绕弯说话 2.分析事实，说服不难 3.抓住时机，谨慎说话 4.言语犀利，滴水不漏 5.机巧语言，引导对方 6.移花接木，妙语激将 7.用荒谬的语言点醒对方 8.发挥“高帽子”的作用 9.以理服人，灵活说话 10.说话靠嘴巴，说服靠技巧第七章 遭遇窘境莫慌，妙语摆脱尴尬 1.找准反驳的时机和话题 2.以含蓄的语言表达不满 3.以事实反驳无稽之谈 4.说软语，打破僵局 5.语随境变，问题容易解决 6.借人之口，传己之事 7.含糊其辞，摆脱窘境 8.好话好对，恶语决不嘴软 9.出现口误，需及时补救 10.调侃自己，以消除隔阂第八章 说话因人而异，交谈分清场合 1.多用谦词好办事 2.领导者说话的“十忌” 3.语言委婉容易让人接受 4.注重交谈的礼节 5.语言优美才能在社交中游刃有余 6.物往贵处说，人往年轻讲 7.说话要抓住要害 8.让别人先说，自己后说 9.说出上司爱听的话 10.让寒暄恰到好处第九章 锻炼说话技巧，有技巧才主动 1.借力打力，抓时机说话 2.谈判靠真诚更靠说话 3.口无遮拦失去主动 4.深入主题，抓住说话主动权 5.逞口舌之快，惹长久怨恨 6.说话说透，说人说心 7.说实话也得看时候 8.点到为止，不把话说绝 9.含糊其词应对刁难 10.用亲情话打动对方第十章 说话察言观色，交谈抓住人心第十一章 说安慰话暖人心，说真情话情更浓第十二章 家庭沟通靠交流，言语和谐更温馨

<<金口才成就一生>>

章节摘录

柯达公司创始人伊斯曼捐赠巨款在罗彻斯特建造一座音乐堂、一座纪念馆和一座戏院，为了承接这批建筑物内的座椅，许多制造商展示了激烈的竞争。

但是，找伊斯曼恰谈的商人们无不乘兴而来，败兴而去，一无所获。

正是在这样的情况下，“优美座位公司”的经理亚当森前来会见伊斯曼，希望能够得这笔价值9万美元的生意。

亚当森被引进伊斯曼的办公室后，看见伊斯曼正埋头整理桌子上的一堆文件，于是静静地站在那里仔细地打量起这间办公室来了。

过了一会，伊斯曼抬起头来，发现了亚当森，便问道：“先生有何见教？”

这时，亚当森没有谈生意，而是说：“伊斯曼先生，在我等您的时候，我仔细地观察了您的这间办公室。

我本人长期从事室内的木工装修，但从来没见过装修得这么精致的办公室。”伊斯曼回答说：“哎呀！您不提醒，我差不多忘了。

这间办公室是我自己设计的，当初刚建好的时候，我喜欢极了。

但是后来一忙，一连几个星期都没有机会仔细欣赏一下这个房间。

”亚当森走到墙边，用手在木板上一擦，说：“我想这是英国橡木，是不是？”

意大利橡木的质地不是这样的。

”“是的。

”伊斯曼高兴得站起身来回答说：“这是从英国进口的橡木，是一位专门研究室内装饰的朋友专程去英国为我订的货。

”伊斯曼心绪极好，便带着亚当森仔细地参观起办公室来了，把办公室所有的装饰一件一件地向亚当森作了介绍，从木质谈到比例，又从比例谈到颜色，从手工艺谈到价格，然后又详细介绍了他的设计经过。

这个时候，亚当森微笑着聆听，饶有兴趣。

直到亚当森告别的时候，俩人都未谈及生意。

你想，这笔生意落到谁的手里，是亚当森还是亚当森的竞争者？

<<金口才成就一生>>

媒体关注与评论

如果让我重进大学，我将修好两门课，演讲和说服。

——尼克松我们最好的思想，最深厚的感情，只能被最美妙的语言表达出来。

若是表达不出，谁能知道那思想与感情怎样好呢？

这是无可分离的、统一的东西。

——老舍如果有一天神秘莫测的天意将我从这里把我的全部天赋和能力夺走，而只给我留下选择其中一样保留的机会，我将会毫不犹豫的要求将口才留下，如此一来我将能够快速，恢复其余。

——丹尼尔韦伯·斯特

<<金口才成就一生>>

编辑推荐

《金口才成就一生》：说好第一句话，从关键点深入话入肺腑如品茗，用活赞美和批评说拒绝的话要委婉，说求人的话要有力口无遮拦易树敌，避开禁忌不碰壁言语多些幽默，交流少些麻烦调整说话方式，说话以理服人遭遇窘境莫慌，妙语摆脱尴尬说话因人而异，交谈分清场合锻炼说话技巧，有技巧才主动说话察言观色，交谈抓住人心说安慰话暖人心，说真情话情更浓家庭沟通靠交流，言语和谐更温馨好口才将使得你能说会道，占尽上风。

——镌刻于3,000年埃及古墓上的铭文一个成功人士光有能力还不够，还要有突出的口才。

古人把口才喻为：“经国之大业，不朽之盛事。

”

<<金口才成就一生>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>