

<<硅谷禁书III>>

图书基本信息

书名：<<硅谷禁书III>>

13位ISBN编号：9787802225749

10位ISBN编号：7802225744

出版时间：2008-4

出版时间：中国华侨

作者：查尔斯·哈尼尔

页数：234

译者：覃益群

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<硅谷禁书III>>

前言

世界上最神奇的法则 根据经济学家的统计，地球上大约96%的财富都掌握在1%的人手中。原因是什么？

难道其他99%的人不够努力吗？

世界上努力却没有成就的人很多；难道其他99%的人不够幸运吗？

也未必，很多幸运者今天成功了，很快却遭遇了失败；难道其他99%的人不够聪明，缺乏才智吗？否也，这个世界上有着大量的有才华的穷人。

究竟是什么原因导致那1%的人能够拥有96%的财富呢？

你以为那只是意外吗？

那是有原因的。

他们知道某些事情，他们明白这个秘密。

这个秘密就是——他们懂得运用吸引力法则。

关于吸引力法则其实并不是一个什么新鲜的话题，实际上。

这个概念早在20世纪初期的美国就被一些大师们所发现，而且，在这一领域，很多研究者都是当时声名显赫的成功学家、心理学家、思想家等。

如：查尔斯·哈尼尔、罗伯特·柯里尔、威廉·华特·阿特金森、华特·沃伦斯等等。

在这些人物中，最神奇最出色的莫过于查尔斯·哈尼尔了，他就是美国图书出版史上最传奇的图书、被禁止达70年之久的《硅谷禁书》（The Master Key System）一书的作者。

实际上，贯穿《硅谷禁书》整书的最核心的一个思想就是“吸引力法则”。

在《硅谷禁书》出版几年后，查尔斯·哈尼尔出版了他一生中最重要的——

《The New Psychology》（中文版本翻译为《硅谷禁书——吸引力法则》）。

这本书凝聚了查尔斯·哈尼尔一生的心血，堪称他的巅峰巨作，体现了作者在成功心理学上的最高成就。

那么，到底什么是吸引力法则呢？

如果看过《硅谷禁书》和《硅谷禁书》的读者，一定对此不会感到陌生，因为，查尔斯·哈尼尔在这两本书中论述的核心就是这一法则。

简单来说，吸引力法则就是在你的生命中，你会吸引到你所注意、关心和聚焦的东西。

吸引力法则是宇宙间最根本的法则。

吸引力法则的存在和世界一样历史久远，就像地心引力一样，在牛顿发现它之前，已经存在了亿万

年之久。只是，在牛顿发现并将它形成理论之前，有的人意识到它的存在，有的人意识不到而已。

伟大的吸引力法则也一样，一直以来，它就在主宰着我们每个人的命运，但是，有的人意识到了，能够根据吸引力法则行事，因此，取得了成功，而有的人把吸引力法则用在了失败的方面，从而导致了失败。

我们每个人都是一个活磁铁，我们生命中的财富、成功、幸福、健康都是我们吸引而来的，同样，一个人之所以失败、贫穷，也是因为他内心吸引的结果。

吸引力法则给我们最大的启示就是：不要去预期你不想要的事物发生，也不要去设定一个连你自己都不相信会实现的目标，如果你想着你不想要的，你就会吸引来你不想要的东西；如果你一直想着你想要的，你就会获得你想要的。

正如作者在开篇中所说的一样：“具有金钱意识的人经常吸引金钱，而具有贫穷意识的人总是引来贫穷。

通过你的思想、语言和行为，它们将为你所意识到的事物打开道路，无论富有或贫穷，都恰如你所想的状况那样满足你。

”相信很多人都看过一部很热门的美国电视连续剧《越狱》，主人公迈克尔·斯科菲尔德就是运用“吸引力法则”的一个最好范例。

在整个越狱过程中，迈克尔·斯科菲尔德的身边不断地有其他狱友参加进来，敌对的犯人转变为

<<硅谷禁书III>>

盟友，各种有助于越狱的资源（人、物质、信息等等）都出现在迈克尔·斯科菲尔德的身边，甚至在关键时刻连监狱一方的人（医生）都伸出援手。

这一切的出现很难想象会出现在一个甘于命运安排、准备老老实实把牢坐完的犯人身上。

但是，迈克尔·斯科菲尔德和其他犯人完全不一样，他想越狱，并相信自己一定能够成功，正是他的思想为他吸引和创造了“越狱”的一切条件，并最终让他取得了成功。

福特有一句名言：“你认为你行或者不行，你都是对的。

”思想决定现实，一个人想什么，他就会做什么，最后他就会得到什么。

“吸引力法则”强调个人的主观能动性，特别是强调人的思想和信念对事件结果拥有决定性的影响。要想改变结果，就必须改变思想。

如果一个人认为自己不行，就不会去采取行动，就不会出现他想要的结果，这样他就更加确认自己不幸，从而陷入“吸引力法则”的恶性循环。

相反，一个人相信自己行，他就会采取一切行动，一些他想要的结果就会出现，这样，他就更加有信心，会采取更多的行动，取得最后的成功，从而进入“吸引力法则”的良性循环。

你想在你的生命中吸引些什么呢？

是幸福、健康还是财富？

立刻打开这本神奇的成功之书吧，你想要的一定能够得到！

<<硅谷禁书III>>

内容概要

《硅谷禁书3》系列终结版，一个被窥视了千百年的成功大秘密，凝聚查尔斯·哈尼尔一生心血的巅峰巨作，20世纪最富传奇色彩的个人潜能开发著作，你生命中的一切，都是你自己吸引来的！让世界首富比尔盖茨弃学从商的神秘之作，全美最有影响力的潜能开发奠基性著作，统御宇宙的最大法则。

神奇的《硅谷禁书》（The Master Key System）作者查尔斯·哈尼尔在该书出版的10年后，再创颠峰巨作《硅谷禁书——吸引力法则》（《The New Psychology》）。

如果说前者给了你一把开启成功之门的万能钥匙，后者则是为你提供了实现成功的永不枯竭的燃料。查尔斯·哈尼尔是一位伟大的成功导师，他发现“吸引力法则”是你做所有事情取得成功的一把万能钥匙。

并且他还证实了，外在所发生的一切同你的意识里所发生的一切直接关联。

当你投入地应用作者在《硅谷禁书3》中所解释的原理，你会开始在你的现实中看到大量的变化。

你将意识到，查尔斯是多么地超前于他的时代。

即使今天，大多数著名的商业教练如最著名的安东尼·罗宾等，都不得不承认你的生活100%由你控制的事实。

《硅谷禁书3——吸引力法则》（《The New Psychology》）不仅是一本书，而是一个真正的系统。

它是一个将要改变你关于人生的观点、并随之改变你的生活的系统。

你可以利用《硅谷禁书3》来彻底改变和翻新你的人生。

神奇的“吸引力法则”将帮助你：1.发现自己无限的潜能2.掌控你的命运3.有能力改变目前的处境4.达成你的愿望5.去做以前一直认为你没有能力做的事6.增加你生命中的财富与金钱7.吸引你的理想伴侣和人际关系8.找到你的理想工作、志趣或是职业。

<<硅谷禁书III>>

作者简介

查尔斯·哈尼尔（CHARLES HAANEL），1866年出生于美国密歇根，1949年去世。是美国著名的作家、企业家、他创建了他那个时代最巨大的商业集团，并写有六本成功心理学著作，内容都是他个人在生命中获得伟大成就所运用的观念和方法。其中最著名的作品有：《The master key system》《硅谷禁书》（中国华侨出版社2007年8月出版）《master key arcana》《硅谷禁书：成功密钥》

<<硅谷禁书III>>

书籍目录

第一课 万能的吸引力法则第二课 内在富足才能吸引外在财富第三课 伟人身上的秘密第四课 吸引力为你实现愿望第五课 思考就是力量第六课 建造你的精神财富宫殿第七课 不同的思想造就不同的人生第八课 思考决定行为,行为决定结果第九课 大自然的平衡法则第十课 健康从“心”开始第十一课 潜意识是最好的医生第十二课 人人该懂得的精神化学第十三课 精神疗法的康复力量第十四课 让生活过得圆满充实第十五课 让潜意识助你成功第十六课 自我是一切的根源第十七课 消除内心的创伤第十八课 只要相信,奇迹就会发生第十九课 祷告的神奇力量第二十课 精神图腾的无穷吸引第二十一课 物理法则第二十二课 科学法则

<<硅谷禁书III>>

章节摘录

第一课 万能的吸引力法则 1.具有金钱意识的人经常吸引金钱，而具有贫穷意识的人总是引来贫穷。

通过你的思想、语言和行为，它们将为你所意识到的事物打开通道，无论富有或贫穷，都恰如你所想的状况那样满足你。

乔布说：“一个人在心里怎么想，他就会是什么样。

我一直很害怕的事物总是向我走来。

”用现代心理学的语言来说，或许这样表达更为恰当：“我所强烈意识到的事物总是来到我这里。

”意识，或思想与信念，是使我们所意识到的事物找到路径来到我们这里的精神导线。

2.预防窃贼的家庭正是引来窃贼的家庭。

没有任何恐惧或不存在窃贼闯入他家意识的人，从来都不受骚扰。

路上熙来攘往的行人决不会去攻击那些毫无畏惧的人，因为总有一种说不清的东西阻止他们那样做。

怀有畏惧心理的人无异于公开招引外来的侵袭。

正如大街上一只受惊、畏怯的狗恰恰是所有其他狗攻击的天然目标一样。

3.每个人都是他自己机遇的制造者。

他可以造就或不造就他自己；他可以通过操控他的意识和发展自身内在特有的能力，从而使自己变得怯弱或强大，富有或贫穷，他所需要的条件是开展各种工作、活动和学习的意志力、决心与自我提高；他必须学会给自己的心理穿上力量和能量的美丽外衣；他必须愿意投入足够多的金钱、时间和耐心来打造这件精神外衣，就像他穿在自己身上的衣服那样漂亮迷人而有效实用。

只要遵循信念法则并正确调适，在这个繁华的世界上，一切皆有可能。

4.你天生就继承了一份具有无限价值的遗产。

然而，尽管这份遗产已经归你所有，但只有当你经过遵行自然、心理和精神的法则，为它开辟通向这里的道路时，它才为你所拥有。

生命中伟大的事业和目标绝不是采取随随便便的方法就可以实现的。

你需要一种能够导向崇高和强大有力的非凡潜质。

但是，这种潜质决不能被扭曲地包裹在一块尿布里，以致遁然消失。

它必须要被明确地引领向前并被充分使用，必须经过长期的磨炼。

5.如果你想要变得伟大，那就发掘出你自身暗暗涌动着的潜质吧，然后对自己说：“这就是我要做的事，忘掉其他的一切，我坚决朝着更高的职位迈步前进！”

”你有一项神圣的天赋权利，若这项权利得不到运用，它就依然无人知晓。

6.成功、名誉、光荣就在高高的上方，只是很少有人能到达那里并拥有它们。

那里有你的空间，那里有你的财富，那里有你的荣光。

因此，你要将注意力集中在渴望获得高级的，而拒绝低级的事物上，要满怀意志和信心去获取它们。

7.要牢记“宝藏在哪里，心就在哪里”，人的意图统治着人的注意力。

树立一个伟大而值得自豪的理想，并让这个理想永远召唤着你。

在不断前行的过程中，很可能你有必要经常树立一个个新理想，因为一个理想一旦实现了，它就不再成为理想。

要清醒地明白你的理想并与它融为一体，拜访它，梦见它，让你的心思完全扑在它上面，让你的雄心和能量带你一步步靠近它。

8.一个充分相信自我价值的人，其本身所说的话语是多么响亮而坚强有力，以致于人们在你所说的每一句话里都无意识地感觉到：“一个人的天赋将为他自己创造发展的空间，并把他带到伟人的面前。

”持有自己的坚定信念，那么你会找到你的天赋，然后你的天赋会极大地提升你，并把成功的桂冠戴在你的头上。

9.只管对自己保持这样的信念：你已经为自己勾画出一幅宏伟的未来蓝图了吗？

如果你要实现它，那就绝对保密，别告诉任何人。

<<硅谷禁书III>>

在筹谋的过程中，你已经制定了详尽的计划、框架或设想了吗？

坚持你的构想。

若非如此，它必定流产。

10.这些都是你个人的宝贵财产。

你对自己的信念，你未来的成功，都是你个人绝对私密的图画，除了你自己，任何人都不许偷看到它们。

让这些事物孕育在你的大脑胚胎中，一旦它们准备就绪，它们就将面世。

11.每一幢建筑物，无论大小，最初都是一个心理意念，从意念的状态再转变成心理图画，从心理图画进而发展成一个草图，或者被鲜明地勾勒在一张图纸上。

从图纸再经由钢筋或木材架构而形成物质形态，紧接着就是木头、砖块、石头或水泥混合而成的墙壁。

这就是一幢建筑物由不可见变成可见形态的具体方法。

任何建筑物都是先有它的心理模型，然后才表现为物质形态。

12.心理模型的背后就是原始的创意。

创意来源于肉眼看不见的领域。

只有经过个人接受和认同的创意才能变成可触可摸的心理模型。

一切宏大的事业和伟大的成功最初都存在于宏大的创意和壮阔的规划之中，然后加上宇宙神奇智能的配合使之成为活生生的现实物质。

13.在把你的事业视觉化或者构建它的心理模型时，要始终保持在合理的成长和发展的范围之内。

一个持久的成功通常是适度成长和发展的。

如果你构建自己成功的心理模型或图画超过了合理的程度，那你极有可能会因此而落败。

条件尚未成熟而提前到来的成功无法长久保持。

14.不断地对一事物进行视觉化或形象化，直到你得到它。

然后，你才去对更大的成功进行视觉化或形象化。

这样，一种沉静而更大的成功将一直在合理的范围内持续着，同时你会考虑到那些似乎不可能发生或不可预见的突发情况。

15.在那高高的顶端有着大量的机会，只是因为极少有人能够充分地自我发展、不屈不挠、满怀信心地攀爬到那里。

一个月收入500美元的人，只有当他能够每月提供价值1000美元的服务时，他才会获得1000美元的月收入。

16.你自己就是自身机遇的制造者。

当你的真正价值变得足够巨大和珍贵，从而使你的服务成为不可或缺时，精明的商业人士会带着极具吸引力的薪水来找你。

然后，你可以自行确定你的身价——而且你会如愿得到它。

要心甘情愿地投资在你的心理装备上，全力去做任何可以提高你价值的事情。

17.在你这样为自己谋求成功之时，你有必要也为他人谋求成功，因为，更进一步来说，你的成功有赖于他人的成功，他人的成功可以有助于你取得成功。

那些一无所有的人不可能购买你的服务或产品。

因此，你一定要激发他人也获得成功。

在这方面你做得越好，你的成功就越完美。

18.你只能获得你所给予的。

给予的越多，得到的也越多，因为他人的思想会给你提供心理能量，而在这种能量里，你会获得巨大的、超越心灵的力量，它是一切力量的源泉。

19.不可能通常会变成可能，因为一些人敢于相信它是可能的。

过去的伟大发明都是那些比他人更有信心的人开创出来的。

他们的信念强烈地刺激着他们的行动、学习、思想和努力。

当信念通过工作而得到支持时，它就会带来可观的成果。

<<硅谷禁书III>>

这便是亘古不变的宇宙法则。

20.世上有很多事情需要拥有信念的人来完成。

如果你满怀信念，你就会成为一个在知识领域中具有敏锐洞察力的人，而且你会从眼睛不可看见的地方促成新的、令人震惊的事情发生。

21.这些令人震惊的事情是专为那些足够勇敢、哪怕站在凶猛的狮子之穴口也毫无畏惧的人提供的。

尽管他在做这些事情的时候要面对狮子般怒吼、充满荒谬的指责或各种危及生命的威胁。

22.为了做得更多更好，你必须保存你的力量。

你必须奉献这些力量来达成你的理想。

矿工不停地往地下深处挖矿，不辞艰辛地劳动着，坚决拒绝一切欢愉和奢华，以便挖到珍贵无比的矿石，来改善他的生活，使他可以在更大的规模和更好的程度上保障其生活必需品。

23.我们都有精神的金矿藏，就像物质形态的金矿藏一样。

精神的金矿藏可以被专注、勤奋和相互激荡的思想所识破。

这样的人给自己披上了精神的金色外衣，这使得他能够通过务实、巧妙而又合法的方法吸引来大量的物质财富。

24.勤奋思考就是精神的矿藏。

同时，深入、敏锐地思考可使思考者把心里的金矿转变为手里的金矿。

精神矿藏正像金矿藏一样需要高度的专注。

25.专注就是把注意力集中在一个平常的中心上，使你的注意力中心化和集中化，使你的心思完全集中而形成一個聚焦点。

26.百分之百地集中注意力就是专注。

甘油炸药就具有被高度集中和结晶化的能量。

当注意力高度集中时，人的心灵就会变得生机勃勃。

这样的心灵能够创造很多奇迹。

一个心灵充满活力的人可以在他人失败的地方获得成功。

这是千真万确的，因为它会演化和发明出新的有效手段和方法来吸引成功。

它有能力把计划付诸实施。

27.通向成功的道路始终是向上和在向上的攀爬之中，在这个过程中有许多事情需要超越和克服，比如万有引力，它总是倾向于把我们拖垮。

很多有学识的人之所以失败是因为他们的知识过于肤浅且停留在理论层面上，他们不切实际，也缺乏生命力。

这就导致他们无法接通力量的源泉。

相反，不少没有接受过高深教育的人获得成功与荣耀是因为他们的内在精神根本不知道什么是挫败。

28.不可能通常被转变为可能。

为了获得心灵主人的无限力量，你必须学会自由地思想，勇敢去相信并去实践它。

29.有意识地重复任何陈述、解说或其他的声明，都会使你获得在这些话语里所表达的品质或特性。

给你的“自我”取一个败坏的名称，然后诋毁它，诅咒它，这样你将不可避免地成为你所咒骂的那样糟糕。

相反，由于你的“自我”是发自你真正的内心，如果你记住你的真正“自我”事实上是非常优秀和令人满意的，如果你说它的好话，积极地赞美它，那么，即使有时它看起来让你失望，但它依然不会辜负你所给予它的美名，最终，你会真真切切地发现你的“自我”是一颗“具有巨大价值的珍珠”。

30.专注能力是所有天才与众不同的显著标记。

它存在于他们敞开心灵接通无限知识源泉的能力，从而确保精神的精确、智慧、广博、有力量、振奋和扩展，避免心灵力量被误导和被麻痹，而直接导致了一个人生命中的许多失败。

31.太多的人以过于随意、缺乏明确目标或意图的方式来开始人生的旅程。

在人生中，首先应该注重的是要设法了解和熟悉宇宙法则，因为它决定了我们所有精神和物质生活的

<<硅谷禁书III>>

水准。

32.若用电来作为比喻，精神可以比作高压电，心理就是可以变压的电站。当电车脱离电线时，人的整个状态就会变得毫无活力、心慌意乱和胆怯畏缩。如果在重新将电车与电线连接之前，他采取冒险行动，他的努力必将以失败告终。

33.从心理上来解释，那就是要了解他怎样进行必要的心理连接，并且要以争取最大的成功和完全积极主动的心态来运用内在动机的力量解决生活中的问题。

人与人之间的不同之处就在于他能否有效统治和运用这种心理力量的法则。

没有被应用的力量就等同于深埋在地底下而隐藏着的金矿。

只有被发现和应用，它才能实现自身的价值。

34.精神力量可以转化为任何资产。

只要正确引导，它将达成一切目标。

这种力量就是“具有巨大价值的珍珠”。

它是“隐藏在矿藏下面的珍宝，是一个人在耕耘的过程中所发现的，然后他竭尽全力出售自己的所有，把这块宝地一并买下”。

它就被包裹在尿布里而遁然消失的宝贵潜质，人们必须发现并挖掘它，以使用它来实现一切事物的非凡价值。

这种“具有巨大价值的珍珠”可以通过坚持不懈、明智以及正确指引的刻苦训练而获得。

35.人类是所有法则、力量的缩影，也是大自然智慧的集中体现。

电话、电影、飞机、打字机等等，这一切都是人类高级品性和特质的典型代表物。

“人类最伟大的课题正是人本身。

”这一论断依然确切无疑。

36.人类的本质具有两重性，表现为精神和肉体两个方面。

剥离了精神，那么人就只剩下一团毫无生气的粗俗肉身。

人类的精神具有它自身明确的运作和表现的规律。

对这些规律的研究就称为心理学（Psychology）。

“Psycho”表示灵魂，“ology”表示信息、学说或规则。

因此，心理学（Psychology）就是精神或灵魂的科学。

37.对这门科学中具有主导力的原则的实际运用，将会使你找到解决一切生活问题的可行方案，因此而将你从许多不愉快的经历中解脱出来。

当我们说一个人把他的全部精神投入到他的工作上时，我们的意思是说，他正运用他的精神来指导他所进行的工作。

所有的工作，所有的技艺——事实上，生活中的所有事务——都必须全神贯注才能取得成功。

灵魂和精神实际上是同义词，同时，支配它们的法则在实际效果上是明确、肯定和万无一失的，就像数学的法则那样。

38.任何人如果不具备地理知识，也没有指南针，那么，他们在寻找到一个陌生的国度或城市的过程中一定会遇到很大的困难。

但是，如果具备一定的地理知识，也拥有指南针，还有必要的旅行工具，那他们几乎可以毫不费力就找到这个不熟悉的目的地。

39.在生活的道路上，具有一定程度心理学知识的人就是明白或通达的人。

他所迈出的每一步都保持在正确的方向上。

这样，他就可以避免时间和金钱的双重损失，并在更大范围和程度上把控他在生活中遭遇到的各种处境和经历。

40.宇宙法则总是永恒不变，正像春去秋来那样受到关注，周而复始，自然而然。

这些法则在精神层面上就如同在物质层面上那样正确无误。

你的精神由宇宙精神通过人类这个生命形态所延伸出来并得到验证。

你是宇宙这个无限统一体的一个分支，就像一个细枝是一棵树或攀缘植物的一部分。

这在本质上是完全相同的。

<<硅谷禁书III>>

41.人，不仅仅是一个人那么简单。

无数神圣自我的可能性正等待着他去尽情展现，恰如含苞待放的玫瑰那般，寒冷的严冬里它在枝干上悄然沉睡，夏天则在灌木丛中娇艳盛开、蓬勃生长。

玫瑰丛和所有其他开花植物都在寂静中梦想着自己繁花锦簇。

鲜花怒放是它的荣光。

看，植物精神在以周全的表达方式来催促它的梦想获得实现。

42.因此，人渴盼成功，渴盼权力，渴盼荣耀——这些正是他与神圣本性一致的突出证据。

这些急切的欲望是应该得到尽快满足的“饥渴”，只要他开始了解或认识了主宰其所有行为的宇宙法则，便可以做到。

<<硅谷禁书III>>

媒体关注与评论

“秘密”背后的“秘密” 根据经济学家的统计，地球上大约96%的财富都掌握在1%的手中？究竟是什么因素导致那1%的人能够拥有96%的财富呢？

你以为那只是意外吗？

那是有原因的。

他们知道某些事情，他们明白这个秘密。

这个秘密就是——他们懂得运用吸引力法则。

史上最畅销的励志纪录片 2006年，美国Prime Time公司推出一部名为的《秘密》纪录片，该片堪称成功学、财富学和人生指导的经典之作，动用许多重量级的专家学者，加上精彩的故事演绎和精美的影片制作，极具说服和震撼力。

四个月，该纪录片的DVD销量就达到了200张。

“《秘密》中揭露的这个秘密就是——吸引力法则。

统御宇宙的最大法则 吸引力法则的存在和世界一样历史久远，就像地心引力一样，在牛顿发现它之前，已经存在了亿万年之久。

只是，在牛顿发现并将它形成理论之前，有的人意识到它的存在，有的人意识不到而已。

伟大的吸引力法则也一样，一直以来，它就在主宰着我们每个人的命运，但是，有的人意识到了，能够根据吸引力法则行事，因此，取得了成功，而有的人把吸引力法则用在了失败的方面，从而导致了失败。

研究“吸引力法则”的鼻祖 早在20世纪初期，美国一些心理学家就发现了吸引力法则的存在，在这一领域，很多研究者都是当时声名显赫的成功学家、心理学家、思想家等。

在这些人物中，最神奇最出色的莫过于查尔斯·哈尼尔了。

实际上，贯穿《硅谷禁书》等系列著作中最核心的一个思想就是“吸引力法则”。

让你获得生命中想要的一切美好事物 我们每个人都是一个活磁铁，我们生命中的财富、成功、幸福、健康都是我们吸引而来的，你想在你的生命中吸引些什么呢？

立刻打开这本神奇的成功之书吧！

你想要的一定能够得到！

<<硅谷禁书III>>

编辑推荐

早在20世纪初期，美国一些心理学家就发现了吸引力法则的存在，在这一领域，很多研究者都是当时声名显赫的成功学家、心理学家、思想家等。

在这些人物中，最神奇最出色的莫过于查尔斯·哈尼尔了。

实际上，贯穿《硅谷禁书》等系列著作中最核心的一个思想就是“吸引力法则”。

让你获得生命中想要的一切美好事物。

我们每个人都是一个活磁铁，我们生命中的财富、成功、幸福、健康都是我们吸引而来的，你想在你的生命中吸引些什么呢？

立刻打开这本神奇的成功之书吧！

你想要的一定能够得到！

“秘密”背后的“秘密”。

根据经济学家的统计，地球上大约96%的财富都掌握在1%的手中？

究竟是什么因素导致那1%的人能够拥有96%的财富呢？

你以为那只是意外吗？

那是有原因的。

他们知道某些事情，他们明白这个秘密。

这个秘密就是——他们懂得运用吸引力法则。

史上最畅销的励志纪录片。

2006年，美国PrimeTime公司推出一部名为的《秘密》纪录片，该片堪称成功学、财富学和人生指导的经典之作，动用许多重量级的专家学者，加上精彩的故事演绎和精美的影片制作，极具说服和震撼力

四个月，该纪录片的DVD销量就达到了200张。

“《秘密》中揭露的这个秘密就是——吸引力法则。

统御宇宙的最大法则。

吸引力法则的存在和世界一样历史悠久，就像地心引力一样，在牛顿发现它之前，已经存在了亿万年前之久。

只是，在牛顿发现并将它形成理论之前，有的人意识到它的存在，有的人意识不到而已。

伟大的吸引力法则也一样，一直以来，它就在主宰着我们每个人的命运，但是，有的人意识到了，能够根据吸引力法则行事，因此，取得了成功，而有的人把吸引力法则用在了失败的方面，从而导致了失败。

研究“吸引力法则”的鼻祖。

<<硅谷禁书III>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>