

<<小生意赚大钱>>

图书基本信息

书名：<<小生意赚大钱>>

13位ISBN编号：9787802204270

10位ISBN编号：7802204275

出版时间：2009-4

出版时间：中国画报

作者：赵建

页数：214

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<小生意赚大钱>>

前言

在商业化社会里，做穷人无疑是一件可悲的事情。

想一想，每一天，一睁开眼，衣食住行哪一样不得花钱？

而看着别人享受着富裕带来的幸福，又怎能不“看在眼里，急在心里”呢？

生而贫穷并不是错，但如果死时也贫穷的话，那就是值得羞耻的一件事情了。

所以，生活中有很多人都在思考着如何摆脱贫穷。

而做生意就是人们最常想到的摆脱贫穷的方式之一。

但问题是，很多穷人整天想着一夜暴富，他们瞧不起小生意，认为只有做大生意才能赚大钱。

但世界上哪有那么多大生意让没钱的人做呢？

所以，这些没钱人依然贫穷。

事实上，只要你用心观察，就会发现，很多有名的富人，包括一些大企业，都恰恰是从小生意做起来，或者是从小生意上赚取第一桶金的。

比如，屡次登上中国首富宝座的刘永好，就是做猪饲料起家的！

这是一个大多数人正眼也不瞧一瞧的行业，也是一个名副其实的小生意，可刘永好就是通过它成为了中国屈指可数的亿万富豪，屡次占据富豪榜榜首。

再比如全球最大的百货零售商沃尔玛，世界最大的快餐店麦当劳，每天的销售额数以亿计，但沃尔玛每天要卖多少针头线脑，麦当劳每天要卖多少个汉堡鸡腿，才能堆积出那样巨大的财富呢？

不要以为你只是喝了一小瓶可乐，你那一两元的消费，相对于可口可乐的亿万资产来说，确实算不了什么，但却是绝不能忽略不计的，它巍峨的财富大厦，就是由无数个这样的1元2元垒成！

<<小生意赚大钱>>

内容概要

做别人想不到的生意，赚别人没赚到的钱，没有不能赚钱的生意，只有不会赚钱的人。
做小生意的大智慧，赚大财富的小谋略。

《小生意赚大钱》就是专为那些想赚大钱却囊中羞涩的有心人编写的一本致富书。

《小生意赚大钱》搜集了近年来最成功的通过小生意致富的经典实例，再加上编者用心的解读，相信你从中得到启发，找到适合自己的财富之路。

<<小生意赚大钱>>

书籍目录

第一章 看得准、赚得稳——做小生意也需要眼光1.独特眼光铸就财富神话2.烂鱼塘里有“黄金”3.填书架填出个百万富翁4.山野菜也能圆财富梦5.马桶里的商机6.眼光独到，看准商机赚大钱7.经营要有变化，人取我予8.赚孕妇和婴儿的钱9.做生意要跟着消费者的需求走10.果农如何成为野兔养殖大王11.反其道而行之，“怪难吃”才是“好美味”12.抢注域名，一本万利13.广告传单=钞票14.QQ号码里的财富秘籍15.找零钱里面有商机16.回收军训服装，转手就能赚一笔17.宠物殡葬业大有“钱”途18.经营旧期刊也能淘到金第二章 小点子，赚大钱——创意就是摇钱树19.头剃麻将牌，怪招把钱赚20.职业伴娘也能赚大钱21.出售“香吻”22.创意经营，让酒吧成为“涂鸦”之地23.一个创意改变一生24.开个宝宝洗澡店，几年就赚百万25.甩掉面子，替人哭泣也能赚钱26.卖哺乳装赚了100万27.摸黑吃饭真好玩28.“职业捧场人”的赚钱之道29.小鱼钓大鱼，走上致富之路30.一个小创意，赚回100万31.洗电话洗出个百万富翁32.在火车上开个“录像厅”33.把小粉笔卖到沃尔玛34.开个皂吧，边玩浪漫边赚钱35.将错就错，让错误成为赚钱的噱头第三章 人无我有，人有我优，人优我特——做小生意更要做出特色36.另类“大灰狼”37.开一家风情万种的东南亚家居小店38.一碗拉面竟卖了1000美元39.经营土特产，靠优势发财40.艺术筷子卖得火41.只要方法对，窝窝头也能卖大钱42.特色取胜，袜子也有专卖店43.卖手机赚钱，卖手机饰品同样赚钱44.奇货可居，囤积“奇货”赚大钱45.小凉皮也能做成大生意46.把“哭泣”做成一门生意47.卖个性鼠标垫掘金百万48.一道小菜炒出来的餐饮王国49.老干妈的创业故事50.多一点点就赚钱51.饺子当成钻戒卖52.“阔太太”小本创业，一年赚下一千万第四章 小信息，大商机——善于捕获赚钱的信息53.在古画中掘出新商机54.“美丽天使”从苍蝇身上找到商机55.随机应变才能立于不败之地56.物以稀为贵，小笋丝圆了老板梦57.一个信息就是一个机遇58.教书匠利用小信息抓住大商机59.别不在乎“道听途说”60.绝代“茄”人的赚钱术61.只要你有心，泥土也能变黄金62.你追偶像我赚钱63.敢于揭“皇榜”的人64.“假发之父”靠信息发家65.处处留心皆商机第五章 小钱是大钱的祖宗——赚小钱的意义66.靠一块钱发家的亿万富翁67.卖稀饭也能捞取百万财富68.靠“一元钱盒饭”成百万富翁69.500元，5年，千万富翁70.“花生米大王”的赚钱之道71.卖“一毛钱”的开水也能赚钱72.净菜也可以成为一门生意73.小铅笔也能做成大生意74.小小糖葫芦成就一个千万富翁75.小名片有大学问76.一个猪信是怎么开上宝马的77.雪糕女孩一年净赚20万78.走街收酒瓶，20年赚够500万79.小红薯也能成大产业80.浪子回头，从“头”做起一番大事业81.一元钱再创业82.2元店的由来83.大碗茶的启示84.5元起家，她把“清洁”做成了事业第六章 小胜靠智，大胜靠德——做生意必需的品性85.小生意也要找到合适的途径86.“花奴”年赚50万87.质量就是生命88.“粽子女皇”的坎坷创业路89.永远把诚信放在第一位90.不怕失败，跌倒了就再爬起来91.创业就是在刀光剑影中生活92.贫困大学生自主创业，3年赚了50万93.机会来了，小生意也要做大94.藏饰品女王的成功之旅95.小爱好创造大财富96.三个“2元钱”组成谭木匠的“梳子王国”97.骨头汤“熬”出百万财富98.既要赚钱，更要轻松

<<小生意赚大钱>>

章节摘录

39. 经营土特产、靠优势发财徐波是从湖南到广州打工的年轻人，张勇光是他的朋友。2002年的一天，两个人坐在一起商量，觉得长期这样打工下去不是个出路，看着周围很多老乡因为做生意，不大不小多少都发了点儿财，两个人看着有点心动，就想自己也做点生意，但是两个人都没有多少本钱，做什么好呢？

想来想去，徐波说，广州有很多的湖南人，也有很多湘菜馆，但是馆子不是所有人都下得起的。像我们这样的打工仔自不必说，一天赚几个钱还不够吃饭，哪儿有钱下饭馆？有些做生意的老乡虽然手头宽裕一些，但是偶尔下下馆子没有问题，经常下馆子的话，可能也不太容易。

对于大多数人来说，大多数时间还是得自己在家里做饭吃。湖南人的口味比较特殊，做饭用的原材料也比较特殊，而且湖南人比较认死理，乡土观念较重，在广州看不到专门经营湖南土特产的商店，如果我们做这一行，说不定会有钱赚。两个人说干就干，马上进行市场调查。

果然，除了在一些大小超市有些湖南来的零星杂货外，广州的大街小巷真的是看不见一家专门经营湖南土特产的商店。

调查的结果让两个人大为兴奋。

不久，两个人合伙投资十多万元的湖南杂货店在广州大道南方日报社附近正式登场亮相，商店取名为“湖南味道”。

两个人虽然钱不多，但为了不让人误认为自己是随时会飞掉的“野鸡小店”，痛下决心花1万块钱请广州书画界的名家李华白题写了“湖南味道”四个字的招牌。

招牌挂出来，厚重的墨迹果然让人肃然起敬。

在徐波和张勇光的店里，处处突出的都是“湖南味道”，所售货物都是地道湘产自不必说，连员工都是非纯正湖南人不用。

走进徐波和张勇光的店里。

触耳一片“湘音”。

湖南人爱嚼槟榔，不停嚼着槟榔的老板看见顾客进来，会问你要不要也来上一颗。

<<小生意赚大钱>>

媒体关注与评论

做别人想不到的生意，赚别人没赚到的钱；没有不能赚钱的生意，只有不会赚钱的人。精明的商家可以将商业意识渗透到生活的每一件事中去，甚至是一举手一投足。

充满商业细胞的商人，赚钱可以是无处不在、无时不在。

——李嘉诚一件人看不起眼的事，可能带来非凡的效益；一门心思要做惊天动地的大事，最后反而可能一无所获。

——马云经常有人问我第一桶金怎么来的，从哪里得到的，有多少。

其实每次有人问我这个问题时，我都想说，人的第一桶金是自信。

——潘石屹智力比知识重要，素质比智力重要，觉悟比素质更重要。

——张瑞敏某一件让你不顺心的事情，反过来看，可能就好似成就你事业的基础。

——俞敏洪

<<小生意赚大钱>>

编辑推荐

做别人想不到的生意，赚别人没赚到的钱，没有不能赚钱的生意，只有不会赚钱的人。
做小生意的大智慧，赚大财富的小谋略。

《小生意赚大钱》就是专为那些想赚大钱却囊中羞涩的有心人编写的一本致富书。

《小生意赚大钱》搜集了近年来最成功的通过小生意致富的经典实例，再加上编者用心的解读，相信你从中得到启发，找到适合自己的财富之路。

<<小生意赚大钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>