

<<在淘宝网开店>>

图书基本信息

书名：<<在淘宝网开店>>

13位ISBN编号：9787802181182

10位ISBN编号：7802181186

出版时间：2006

出版时间：中国宇航出版社

作者：上海伟雅

页数：103

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

如果写一本淘宝网的书，会有很多人喜欢读。

那天(2005年，网商大会刚结束)，上海伟雅(宋小林的笔名，《我们是网商》的作者)、星言无语(金星言的网名)在我的办公室聊天，说了上面这句话，一次简短的聊天，促成了今天的这两本书。

上海伟雅一直致力于电子商务实践的研究，对阿里巴巴和淘宝网会友的长期跟踪采访使得他掌握了丰富的第一手资料，勤勉的思考让他处在电子商务的最前沿。

脸盆妹妹(孙小鹃的网名)，从淘宝网成立伊始，就是最活跃的会员之一，她对淘宝网的感情感染着众多的淘友，她对电子商务的实践和经验分

<<在淘宝网开店>>

内容概要

在淘宝网上开店——如今，这已经成为新时代网络创业的一条捷径，在这片著名的网络创业天空中，有许多人通过勤劳和智慧，最终获得了成功。

然而，网上开店也需要新的技巧和新的创业思路。

开了店却苦于默默无闻?因为不熟悉网络营销而生意不旺?或是看着明星店铺的钻石标志羡慕不已?那么，了解成功卖家的故事，学习参考他们的经验就是您所需要的。

本书是作者对淘宝网上的数十位钻石店家进行专业访问的案例集，让您分享他们的生意经和奋斗精神，助您实现网上成功开店创业的梦想。

<<在淘宝网开店>>

作者简介

上海伟雅，本名宋小林，网上笔名上海伟雅。
毕业于吉林大学中文系。
曾经任职三家中国财经类报纸的编辑部主任、副总编等职。
专攻网商研究。
被评为阿里巴巴2004年度十大行业专家。
阿里巴巴社区轻工论坛版主和网商故事版主。

<<在淘宝网开店>>

书籍目录

第一章 从白手起家到手握“钻石”——淘宝网上的店铺故事 第一节 时尚内衣卖出名气 一、网上开店，初衷只为卖库存 二、稍有起色，上家断了供应链 三、干脆做大，成为多家代理商 四、扩大加盟，建设自己的销售网 五、勾画梦想，做出“秀姿美”品牌 六、草根英雄，网络销售要精神 第二节 以网为生的普通女孩 一、普通女孩的开店经历 二、网店老板的艰难历程 三、开好网店的关键 四、网店生活改变了她的性格 五、她对淘宝网如此依恋 第三节 精彩纷呈的大学生网商 一、邹宏炯的NBA球衣专卖店 二、“杰伦春天美容店”，商品多达2625种 三、卖电子商品的“骨头余” 第四节 特色食品——从独乐乐走向众乐乐 一、开店只为分享美味 二、食品特色造就成功 三、用食物和服务抓住客户的心 第五节 新款品牌玩具的网络通道 一、香港女孩的开店经历 二、香港是做生意的好城市 三、有心人用好香港地理经济 第六节 大学生玩手机月销30万元 一、他的网络名字叫“斩不死” 二、网络上结识“数码狂人” 三、视诚信为巨人行走时的一条腿

第二章 淘宝网代购——充满商机的幸福中转站 第一节 宜家商品代购一族 一、宜家公司和宜家商品的特点 二、聪明的宜家，狡猾的宜家 三、淘宝网上的宜家商品代购店 四、宜家网站对中国代购网商的周到服务 五、为客户提供透明、规范、优质的超值代购服务 六、中国网上代购业由此迈出关键一步 第二节 英国名妆The Body Shop的淘宝网代理 一、供应商使她获得了一片新天地 二、客户是她最大的资本 三、把握好自己的定位是成功的基础 第三节 懂得蜕变的5钻高手 一、靠销售邮政包裹箱起家 二、一个偶然的品牌代理机会 三、一生中最重要的决定 四、为成功，她开始重新学习 第四节 高级品牌精神的网络延续 一、从品牌精神开始 二、大品牌小经营 三、细节凸显品质 四、小生意大发展

第三章 开店先利其器——淘宝网销售技巧经验谈 第一节 在淘宝网上传授烘焙技术 一、“我是漫漫长路”与客户分享烘焙快乐 二、“锦衣美食”的博客生意经 三、向客户传授烹饪技术的“婉晴小阁” 第二节 告诉你进货时的正确心态 一、正确进货三步走 二、选择货物看买家 三、进货注意选渠道 第三节 让客户从细节里认识看不见的你 一、让客户从细节里认识你 二、把握细节，源于真诚 三、研究平台运作，关注相应细节 四、细节的最高境界是完美 五、细节操作上的亲而为之和代而劳之 六、客户的质疑可以帮助细节的完善 第四节 金钱将与浏览量一起流动 一、巧用“美丽统计” 二、“一元荷兰拍”的威力 三、用好店铺的6个推荐位 四、关键词的使用窍门 五、网店必备成功经验

第四章 掘金的工具是创意——淘宝网上的独特店铺

章节摘录

四、扩大加盟，建设自己的销售网 有一个客户，想在淘宝网开家店，无意间进入了“秀姿美”的店铺，觉得“秀姿美”的生意做得很火，就通过买内衣的途径，发送给“秀姿美”带木马病毒的图片，窃取了“秀姿美”的银行账户密码，盗走了3万元。

这个案子现在已经破了，但钱至今还没有追回来。

这个时候，资金对“秀姿美”已经十分重要，没有了资金，就等于巧妇难为无米炊。

但是“秀姿美”是压不垮的。

幸亏她还有库存，而且每天的生意也还不错。

那时候还没有支付宝，“秀姿美”就让客户先汇款再发货，缓解了资金压力。

韩洪英的长处在于

<<在淘宝网开店>>

编辑推荐

网上创业在今天也许不是一个全新的名词，但网络销售生意经却在不断花样翻新。想获取第一手资料?请打开《在淘宝网开店：淘宝网淘金成功案例》，一个个真实的故事和精彩的分析将帮助您在浩瀚如海的网络里名利双收。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>