

<<申五的店>>

图书基本信息

书名：<<申五的店>>

13位ISBN编号：9787802071179

10位ISBN编号：7802071178

出版时间：2005-11

出版时间：经济管理出版社

作者：朴圭石

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<申五的店>>

内容概要

一百本书上的开店经验和鼓励的话也不如申五性的实践经历所告诉我们的。他的勤奋和热情影响着他的朋友、员工，甚至在店里吃饭的客人，相信读了这些故事的人也会受到感染。

这是一个普通人的一些平凡的小故事，是一个大学生从小生意开始到做餐馆的成长经历。现实中的人和故事里的主人公完全一致，甚至连名字都一样，他的经历也代表着很多普通人为生活勤奋努力的过程。

主人公申五性给了他周围的人极大的影响，他的经营细节和理念常让人会心地微笑，也值得每一个人在微笑中思考。

一百本书上的开店经验和鼓励的话也不如申五性的实践经历所告诉我们的。他的勤奋和热情影响着他的朋友、员工，甚至在店里吃饭的客人，相信读了这些故事的人也会受到感染。

在“申五的店”里，人们可以体会到创业的激情，饱满的热情，还有他的乐观、豁达以及一点点朝鲜族特有的幽默带给人们的发自内心的轻松与快乐。

<<申五的店>>

书籍目录

人生从辣白菜开始去“申五的店”吧第一次败走职场申五性新年要站起来辣白菜的人生起点菜做出来要对得起享用它的人“鞠躬家的”辣白菜卖辣白菜的家伙哪儿去了“姐姐不满意的半价”没人看见也要对得起良心让你们满意得挑不出毛病别傻了!给他们留辣白菜一不留神,成了厂长申五性要开店向餐馆迈进从选址开始没有听“老师”的申五性的选址经“申五的店”先吃遍了所有餐馆给自己立了三条规矩开店记餐馆到底卖什么5秒规则6部电话别让顾客为不必要的负担埋单爱玩的家伙发生在后厨的故事做不好的同行才是冤家引入表格之后8%的不满意率是警戒线重义不重银饭菜之外问题出现了最好的领班不做招人讨厌的服务顾客的责难是改进的机会这里洋溢着人情味半瓶清酒的新年不用排队的顾客有多少距离之美像风景一样的菜单一块展板开放操作间备足零钱可爱的小卡片能端到桌子上的,也一定能送外卖开店与做人人有个性,餐馆才有个性餐馆是大家的结交有人缘的顾客在看不见的地方讲卫生让每个人都有聪明的机会让每个人开心故事没有结尾小贴士

<<申五的店>>

章节摘录

书摘人生从辣白菜开始 我最佩服的是申五性在菜市场里卖辣白菜居然也能卖出辉煌的人生!虽然大学毕业后也遭遇了职场失败。

但是,在最惯于缺斤短两、搀杂使假的菜市场里。

申五性却以他的实诚、憨直和厚道。

赢得了广泛的尊重和声誉。

这不正是一个事业成功的人格基础吗?本书的主人公叫申五性,一个怪怪的名字。

其实,他是一个个性鲜明但又不失淳朴的朝鲜族小伙子。

他没有亿万资财,不开豪华汽车,更没有很大社会影响力,他只是一个普通得不能再普通的老百姓。

可是他身上的那种快乐经营、诚实做人的理念却深深吸引着我们。

不过,让我好奇的并不是他的成功,而是他成功的心态。

他的发展经历没有大多数人想像中的艰辛与挫折,更多的时候是轻松、快乐,还有一点点被精明取代的大智若愚。

在申五性的身上,我总会隐隐约约地看到阿甘的影子。

大学毕业后的申五性做过职员,做过小生意,现在有了几个属于自己的小有名气的小饭店。

在他跟前,任何人都无须仰视,因为他既没有极端的智商,也没有令人羡慕的高学历,更没有可遇不可求的机遇,甚至,他的成功连一点跌宕起伏的情节也没有,只不过是一个普通人在平常的生活中做了一些有意思的小事情。

然而,正是这些小事,让认识他的人们看到了一个普通人真实的成功,一个普通人的幸福快乐。

申五性已经开了4家分店,而且无一例外都在经营具有鲜明朝鲜族特色的饮食。

如果你是一个外地的游客,随便在街上找个年轻人问问:“哪里有价格合理又有特色的放心餐馆儿?”十有八九的答案是:“去‘申五的店’吧。”

” 尽管这个城市并不缺少冷面店,可还是有很多人宁愿多费些周折也要到“申五的店”吃饭。

因为他们听人说,在申五性的小店里“没有让良心过不去的饭菜”,尽可以放心享用。

这样的名声一旦传播开来,其吸引力自然是十分巨大的。

每到中午和晚上,申五性的小店总是人满为患,最常见的情景是,许多等待吃饭的人聚集在小店门口。

对此,很多不了解朝鲜族生活习惯的人常常不理解,朝鲜族生冷的东西那么多,既没有煎炒烹炸的丰富,又很少更换应季的菜肴,人气怎么会如此兴旺呢?这真的是很大的误解啊。

在冬天享用真正的朝鲜族饮食才更有气氛呢:烤肉、拌饭、锅子、辣白菜汤……想想这些朝鲜族特有的美食都会让人流口水。

人们之所以喜欢这里,除了饭菜卫生、价格合理外还有一个理由:喜欢这里轻松自如的气氛。

当然,这与申五性的性格是分不开的。

准确地说,申五性的小店更像一个俱乐部,即使你是一个新顾客,也会得到服务员的悉心关照。

举个简单的例子,如果你是第二次光临“申五的店”,那么,你根本不用担心有什么忌口的,你的偏好甚至酒量他们都会记得个八九不离十。

在申五性的小店,你可以要求你所希望的事情:比如不放香菜、多加些面条、定时送餐,即使你要求买半瓶白酒服务员也不会送给你一个惊讶的表情。

与其他餐馆最大的不同是,这里的饭菜从来不打折扣,因为大家知道,申五性所用的原料和菜肴质量也是不打折扣的。

如果你看到这里就此断定申五性仅仅知道赚钱就错了,他的店可能是我所见过的、付出赠送最多的地方。

很多老主顾都接受过申五性的生日蛋糕,甚至有个邻居学生因没考上大学茶饭不思,申五性连续两天为他送去开胃的饭菜……所以,有人会这样告诉你,要是心情不好了就去“申五的店”吧。

也有人对此不以为然,撇着嘴角认为像申五性这样不是做生意的正确方法,如此开心下去早晚会亏了老本。

<<申五的店>>

不过说这话的人，现在大都还坐在自家冷落的店门前，看着人们一拨又一拨地走进别的餐馆。

做生意是不是必须要锱铢必较?就不能开开心心吗?与这些“真正生意人”的预言恰恰相反的是：申五性小店越开越多，并且个个红火。

P2-5

<<申五的店>>

媒体关注与评论

书评乐观、坚韧、诚实，果断、守信、宽容是申五性的性格，而这些，正是一个人最佳的商业素质。申五性的故事值得所有经营者来仔细体会。

——读者 餐馆老板 张万达 在“申五的店”里，从他的辣白菜上，我才真地读懂了那句话：商道即人道。

——读者 机械厂厂长 李全福 做良心菜，做实在人。

给别人带来快乐的人是最快乐的。

——读者 小学老师 安志贤 想有食欲?吃辣白菜啊!要解心烦，看申五性啊!看这家伙的故事，挺让人佩服的，这样的人多一些就好了。

——读者 主管 张玉

<<申五的店>>

编辑推荐

一百本书上的开店经验和鼓励的话也不如申五性的实践经历所告诉我们的。他的勤奋和热情影响着他的朋友、员工，甚至在店里吃饭的客人，相信读了这些故事的人也会受到感染。

这是一个普通人的一些平凡的小故事，是一个大学生从小生意开始到做餐馆的成长经历。现实中的人和故事里的主人公完全一致，甚至连名字都一样，他的经历也代表着很多普通人为生活勤奋努力的过程。

主人公申五性给了他周围的人极大的影响，他的经营细节和理念常让人会心地微笑，也值得每一个人在微笑中思考。

一百本书上的开店经验和鼓励的话也不如申五性的实践经历所告诉我们的。他的勤奋和热情影响着他的朋友、员工，甚至在店里吃饭的客人，相信读了这些故事的人也会受到感染。

在“申五的店”里，人们可以体会到创业的激情，饱满的热情，还有他的乐观、豁达以及一点点朝鲜族特有的幽默带给人们的发自内心的轻松与快乐。

<<申五的店>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>