

<<哈佛培养学生商业思维的100个财富>>

图书基本信息

书名：<<哈佛培养学生商业思维的100个财富游戏>>

13位ISBN编号：9787802068902

10位ISBN编号：7802068908

出版时间：2009-6

出版时间：光明日报出版社

作者：武敬敏

页数：322

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<哈佛培养学生商业思维的100个财富>>

内容概要

经济学大师梭罗说过：“在尊贵平凡的排序上，财富一直是最重要的指标。

”无论亿万富豪还是平民布衣，无论富商巨贾还是贩夫走卒，人们都不由自主地怀揣财富梦想，有意无意地在关注财富故事。

2008年5月，投资界无人不知的“股神”巴菲特先生以620亿的财富夺取了2008年“福布斯全球富豪榜”的桂冠。

比尔·盖茨从哈佛退学后，潜心经营自己的事业，最终成为IT业的精英，曾连续13年位居世界富豪排行榜第一。

罗伯特·清崎在商海经历了多次大浪沉浮，最终成为百万富翁。

后来他撰写了《富爸爸，穷爸爸》系列图书，帮助世界各地无数的普通人一跃成为百万富翁，被誉为“百万富翁的教父”、“金钱教练”。

他们为什么能赢得如此巨大的财富和殊荣呢？就在于他们具有很高的财商。

财商是我们成长最贴心的伴侣，财商是迫切需要培养和提高的一种能力。

社会发展到今天，财富的分布是不均衡的，这个世界上80%的财富掌握在20%的人手中。

人们常常困惑，自己为什么不是这20%中的一位？原因很简单，就是我们没有掌握他们所掌握的财富密码。

但是，这绝不意味着我们就与财富无缘了，因为商业头脑和创业素质是可以被激发和培养的。

在财商培养上有着500年历史的世界一流的著名学府——哈佛大学有着自己独特的方法。

哈佛大学很重视在游戏中培养学生的财商，训练他们的商业思维。

所谓的商业思维包括一个人对金钱的态度、投资理财的理念、让钱滚动的策略、经营财富的方法以及捕捉机遇的能力、创造财富的智慧、善用资源的手段、追求财富的精神和面对财富时的个人品质。

实际上，在游戏中，哈佛大学不但培养了学生的商业思维，还全面提高了学生的素质，他们不但培养出了7位总统、54位诺贝尔奖获得者和上百个世界级财富精英，如比尔·盖茨、杰克·米亚、庄小威等。

在全美500家最大的财团中，有2/3的决策经理毕业于哈佛商学院，这些杰出的人物曾经对美国和世界产生了巨大的影响，而且还将继续产生深远的影响。

哈佛大学商学院的金·克拉克院长、斯蒂芬·考夫曼博士、戴维·贝尔博士、理查德·特德洛博士等十几位学者，主讲的财富课程被世人誉为“21世纪的人生必修课”。

在财富课中他们引入了很多游戏，使得数百万人从中受益。

“婚宴上的宾客”、“东京迪斯尼乐园”、“泰坦尼克号”、“德尔斐法”、“扑克大战”、“杀人游戏”等很多经典的游戏影响了几代哈佛学子，也深深影响了千千万万的人。

正是基于游戏在开发财商方面不可替代的作用，我们汇集了财商教育的100个经典游戏，编辑了《哈佛培养学生商业思维的100个财富游戏》一书。

本书分为“游戏说明”、“游戏建议”、“游戏延伸”、“小贴士”四个部分，融操作性、实用性、趣味性、启发性、知识性、故事性于一体，使读者在通俗易懂、言简意赅的语言中，轻松享受游戏的乐趣，真正体会到财商的内涵和外延，引导人们走上一条光明的财富之路，在享受智慧的过程中丰富自己的财富人生。

书籍目录

我有一个梦 ——怀揣致富的梦想拦路虎 ——跨越障碍，积极实现财富梦想偏向虎山行 ——发散思维，掘金的宝典婚宴上的宾客 ——柔性思维，商人的智慧蛇是谁养的 ——逻辑思维带来滚滚财富戏剧的对白 ——顺势思维是一种商业谋略童年趣事 ——联想思维，助你开拓蓝海空间十文钱 ——简化思维，创造巨大财富七巧板 ——懒人经济，创新的结果幸运格 ——摒弃空想，制定自己的财富目标黑白诱惑 ——抛开思维定式，适时调整计划稍微远一点 ——坚持原则，向“钱”线挺进扩大市场份额 ——合理利用资源，锁定最大收益七个和尚分粥 ——让公平为商业竞争护航中国人VS美国人 ——忽略文化差异，注定与财无缘99.9%又怎样 ——用户第一，卓越的商业理念模拟航空公司 ——遵循市场规律，做一个智慧的商人两张挂图 ——用好反馈信息，抓住蕴藏的财富信息接力棒 ——对信息敏感，不可多得的财商招聘游戏 ——聆听，捕捉有效信息的捷径寻找司机 ——排除干扰，垃圾中也能发现珍宝’共享好主意 ——高效投资，谨防虚假信息诱惑迪斯尼乐园 ——在合作中打开财富之门打包游戏 ——合理授权，让有才能的人为你赚钱借力而为 ——借他人之光照亮“钱”程“泰坦尼克号” ——赢得财富，领导力为你加码彩色纸片 ——提升影响力，铺就财富之路踏板运水接力 ——增强凝聚力，让财富堆积成山喜欢的领导 ——高效管理，向富人渐渐靠近紧急会议 ——学会协调，不可忽略的商业智慧孤立有“援” ——凝人不用，用人不疑调动积极性 ——激励他人创遣，为自己撑起财富的天性格牌 ——幽默，让沟通变得简单面对危险 ——博采众议，不可动摇的致富法则精彩时刻 ——好人缘，好财缘双人分享 ——微微一笑，轻松赚取财富双赢 ——利润均沾，才能真诚合作农夫的遗嘱 ——条条大路通“富国”搭桥过河 ——借他人的钱为你赚钱寻宝记 ——擦亮眼睛，发掘时间中的宝藏找出真钻石 ——投资自己熟悉的领域抓球游戏 ——投资中要抓住机会成本抢时间 ——把握好股票的买卖时机扑克分组 ——优化我们的投资组合单向还是双向 ——视情况决定自己的投资方案“死亡”游戏 ——敏锐找准自己的地盘说到做到 ——积极行动，切勿与财富擦肩而过激发创意 ——抓住无限商机，享受拥有的喜悦找错误 ——洞察市场，规避风险以提高收益答非所问 ——时刻关注不平衡中隐藏的商机微软的智力题 ——突破传统，挖掘潜藏的宝藏换钱 ——管理金钱的“黄金法则”找回自信 ——优秀商人必备的素养之一优点与缺点 ——趋利避害，稳稳当当赚钱贪得无厌 ——避开贪婪的陷阱，赢得更多的财富给自己的一封信 ——诚信，优秀商人经商的大智慧语录填空 ——学识渊博，增添商人的魅力给上司的一封信 ——立志在我，成事在人沼泽地救儿童 ——追逐财富，“勇”字当先扑克大战 ——抓住关键，抓住“金子”“杀人”游戏 ——敏锐的判断，正确的决策德尔斐决策法 ——参考他人意见，做出商业判断木头的体积 ——应急能力帮你渡过危机失踪的一元钱 ——分析能力，财商培养的重点“失去”游戏 ——有效沟通，搭建商业平台深思熟虑 ——想致富重要，怎样致富更重要限时花钱 ——管好时间，截住即将溜走的“金钱”事先的忧虑 ——未雨绸缪，确保在商业竞争中的地位虚拟的房间 ——高瞻远瞩，聚焦高额收益快乐大转盘 ——换位思考，抓住潜在商机指缝间的窥视 ——确保本金，给长期投资带上“安全帽”减肥的启发 ——养成要事第一的习惯很重要寻找切入点 ——商业地点，赢利的关键数字传递 ——赢得财富，须做好客户记录平衡技巧 ——在感性和理性间找到支点变化是力量的源泉： ——改变旧观念，让金钱为你服务心有千千结 ——盲目解决问题不可取十指相扣 ——改变习惯，向“钱”看过去、现在和未来 ——生活处处是黄金重塑自我 ——以退为进，稳步迈向财富的巅峰建造楼房 ——认清竞争对手，方能百投百赚囊中失物 ——注重细节，发掘埋没的“黄金”快乐起来 ——开心地赚钱，愉悦地花钱销售中的异议 ——欢迎抱怨，赢得客户化解矛盾 ——商业纠纷，诚恳解决物品拍卖 ——做一个成功的“风险管理家”险地求生 ——专家的投资意见，要尊重但避免迷信纸牌 ——在金钱面前保持一颗平常心加油站竞争 ——分享财富，分享快乐买卖 ——集中精力，一次只做好一件事假如你是慈善家 ——乐于做善事，也是一种商业经赌王游戏 ——总结失败的经验，将财富深深吸引分享收获 ——保持头脑冷静，向财富渐渐靠近审视自我 ——追逐财富，莫忘忧患潜伏发现你的闪光点 ——让好奇心为你创富多撑一会儿 ——欲速则不达，赚钱要耐心职业观测验 ——赚钱的目的是更好地生活设定价值序列 ——健康也是一笔财富摇动游戏 ——减缓压力，在身心健康中赢得财富幸福清单 ——享受财富带来的愉悦

章节摘录

稍微远一点 ——坚持原则，向“钱”线挺进 作为一个优秀的商人，我们必须坚持原则，原则就是规矩。

没有规矩，不成方圆。

我们应该有自己的价值观，在生活中坚持自己的原则。

哈佛人也认为，坚持原则是提高财商不可或缺的一课。

游戏说明 参与人数：2人一组时间：50分钟场地：不限 材料：四级自信模式卡 附：四级自信模式卡 第一级：通过有礼貌地提出请求，设定你个人的界限。

注意：只是对你的需要进行简单、诚实的表达。

为了使对方能得到尊重，使用下面的表述：“你介意吗（顿一下）？”

我觉得……” 第二级：有礼貌地重申一次你的界限或边界。

记住，你要在不得罪任何人的情况下，坚持你的需要！

事实上，你不必出言不逊就可以做到。

你可以考虑这么说：“很抱歉，我真的需要……”（提示：你第一次请求之后对方没有退让的事实，将会给这第二次请求——尽管他还是以和善的方式——增加许多力量！

） 第三级：让对方知道不尊重你的界限的后果。

“这是对我很重要的事。”

如果你不能……我就不得不……” 注意，你也许只是简单地走开，否则将会更难堪。

但要注意：大多数人在这个时候通常会放弃，即使这个需要对他们的健康和心态至关重要！

我们大多数人害怕采取坚持的态度，但是，有时我们必须采取行动保护我们的界限，这是事实。

第四级：实施结果。

“我明白，你选择不接受。”

正如刚刚所说的，这意味着我将……” 游戏的步骤如下： 1.将所有人分成两人一组，一个为A，另外一个为B，让其面对面站着，间隔2米左右。

2.让A、B两方一起向对方走去，直到其中有一方认为比较适合的距离（即再往前走，他会觉得不舒服），停下。

让小组中的另一个人，比如说B，继续向前走去，直到他认为不舒服为止。

3.现在每个小组至少有一个人觉得不舒服，也许两个人都不舒服，因为B觉得他侵入了A的舒适区，没有人愿意这样。

4.现在请所有人回到座位上去，给大家讲解四级自信模式。

5.将所有的小组重新召集起来，让他们按照刚才的站法站好，然后告诉A（不舒服的那一位），现在他们进入自信模式的第一阶段，即很有礼貌地劝他的同伴离开他，比如：“请你稍微站开点好吗？这样让我觉得很不舒服！

” 注意，要有礼貌，面带微笑。

6.告诉每组的B，他们的任务就是对A微笑，然后继续保持那个姿势，原地不动。

7.A中现在有很多人已经对他的搭档感到恼火了，他们进入第二级，有礼貌地重申他的界限，比如：“很抱歉，但是我确实需要大一点的空间。

” 8.B仍然微笑，不动。

9.现在告诉每组的A，他们下面可以自由选择怎么做来达到目的，但是一定要依照四级自信模式，要有原则，但是要控制你的不满，尽量达成沟通和妥协。

10.如果你们已经完成了劝服的过程，互相握手道歉，回到座位上。

游戏建议 这个游戏主要是培养人们坚持原则的能力。

生活中自信的人总是那些能坚持自己原则，按照自己的价值观生活的人，但是坚持自己和尊重别人是否冲突呢？

在这个游戏中，我们会找到这个问题的答案。

做这个游戏要注意的是： 1.当别人跨入你的区域时，你是否会觉得很不舒服？

<<哈佛培养学生商业思维的100个财富>>

那么怎样做你才能与个性、文化、伦理道德观不同的人界定在你认为比较舒服的距离之外呢？实际上，只要大家可以平心静气地进行沟通，这些问题都不是不可解决的，关键是要克制住你的不满情绪，理解对方。

2.是不是每一组的B都退到了A足够满意的地方？

哪些是A和B妥协以后的结果？

只要能做到尊重对方，这样的问题就能很快得到解决。

尊重对方并不等于放弃自己的权益，如果对方像上述游戏中的B，那么我们所要做的就是在有礼貌地沟通的基础上坚持自己的原则。

游戏延伸 这个游戏主要是培养我们坚持原则的能力，这种能力是财商教育不可或缺的一课。只有良好的管理才能为企业带来利润和财富。

管理必须以人为中心，充分发挥人的优势，体现人的价值，提高人的绩效，实现人的超越。

成功的管理和卓有成效的管理者都能坚持他们的管理原则。

成功的管理原则如下： 第一，让员工扬长避短。

德鲁克强调，一定要了解你们的员工，必须让员工做他们能做的事，让员工发挥他们的特长。

管理是具有能动性和创造性的“人”的活动，管理就是为了使员工从事共同的工作，并由此确定共同的目标。

第二，管理中镶嵌着文化的因素，要形成自己的企业文化。

德鲁克认为，管理的任务就是将各种人汇集到一个“命运共同体”中，因而管理中必然深深镶嵌着文化的因素，要让这种文化渗透企业文化。

第三，要建立共同的目标和公认的价值观。

在当前竞争激烈的情况下，任何一个员工进入企业，都必须接受企业的共同目标和公认的价值观念。德鲁克认为，只有建立了共同的价值观念，才算建立了企业，否则，一个企业只是一帮乌合之众。

.....

编辑推荐

凝聚全球富人思维的游戏力作，打造未来精英财富人生的制胜宝典。
轻轻松松享受游戏乐趣，认认真真体验财富智慧。

《哈佛培养学生商业思维的100个财富游戏》将带你进行一次有趣的游戏之旅，让你在轻松的游戏解开商业思维的层层的面纱，让你树立一种正确的金钱观，让你掌握一种全新的投资理财理念，让你抓住商机的能力得到培养，让你善用资源的能力得到锻炼。

《哈佛培养学生商业思维的100个财富游戏》分为“游戏说明”、“游戏建议”、“游戏延伸”、“小贴士”四个部分，融操作性、实用性、趣味性、启发性、知识性、故事性于一体，使读者在通俗易懂、言简意赅的语言中，轻松享受游戏的乐趣，真正体会到财商的内涵和外延，引导人们走上一条光明的财富之路，在享受智慧的过程中丰富自己的财富人生。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>