

<<人脉决定前途>>

图书基本信息

书名：<<人脉决定前途>>

13位ISBN编号：9787802039872

10位ISBN编号：7802039878

出版时间：2010-4

出版时间：中国妇女

作者：石赟

页数：244

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉决定前途>>

前言

在人们的印象中，人脉常常是“讲人情、走后门”的同义词。其实，这种看法是很片面的。

人们在追求生活幸福和事业成功的过程中，需要人脉的很多支持。

我们的血脉是支持我们生理生命的系统，人脉则是支持我们社会生命的系统。

在好莱坞有这样一句流行语：一个成功的人，不在于他知道什么，而在于他认识谁。

寇克·道格拉斯是好莱坞著名影星。

在年轻时，他的日子过得非常穷困。

他有一次搭火车，旁边坐着一位女士，于是他们攀谈起来，谁知这一聊却聊出了他人生的转折点。

不久后，他就被邀请到制片厂报到。

原来，这位女士是一位知名制片人。

美国斯坦福研究中心曾经做过一个调查，结论表明一个人的成功12.5%来自知识，87.5%来自关系。

这里的**关系就是人脉竞争力**，是指一个人在人脉网络、人际关系上的优势，它在一个人的成功里扮演着极其重要的角色。

如果没有人脉光有事业，个人竞争力就是一分耕耘、一分收获。

但是如果再加上人脉，个人竞争力将是“一分耕耘，数倍收获”。

因此，如果你想成功，就首先要营造一个成功的人际关系，包括工作关系和家庭关系。

只有在合适的人际氛围中，我们才能精力充沛、心情愉快地投入到工作中。

好的人际关系还有益于心理的健康。

现代人心理问题最常见的就是人际关系冲突。

融洽的人际关系有心理保健的功能给人以支持的力量，同时满足人的安全感、归属感、自信、自尊等多种心理需要。

学习人际交往的技能，乐于助人，以诚待人，有助于形成强大的社会支持系统。

你在职场中给自己做了怎样的规划呢？

你想成为什么样的人，想取得怎样的辉煌业绩呢？

现在就开始打造你的人脉吧，越早一点经营，你的人脉资源就会越丰富。

过不了几年，你将会发现自己身边到处都是可以使用的人，让你烦恼的棘手问题可以通过这些人脉资源得到完美的解决。

对职场人士来说，专业是快刀，人脉是致命武器。

如果光有专业，你的生活将会非常辛苦而且艰难；但若加上人脉，你将会不断取得进步，平步青云。

人脉是一个人获得成功与财富的重要保障，它在一个人的成功里扮演着重要的角色。

在你平时做的每件事情中，都充满了人际关系的信息。

一个人如果懂得把握机会，同时又能善于经营关系，那么他一定可以依靠人脉开创自己的事业舞台。

<<人脉决定前途>>

内容概要

搭建丰富有效的人脉资源是我们到达成功彼岸的不二法门，是一笔看不见的无形资产！

无论你从事什么职业，学会处理人际关系，掌握并拥有丰厚的人脉资源，你就在成功路上走了85%的路程，在个人幸福的路上走了99%的路程了。

因为人脉是你终生受用的无形资产和潜在财富！

你在公司工作最大的收获不只是你赚了多少钱，积累了多少经验，同样重要的是你认识了多少人，结识了多少朋友，积累了多少人脉资源。

这种人脉资源不仅对你在公司工作时有用，即使你以后离开了这个公司，还会发生作用，成为你创业的重要资本。

拥有它之后，你会知道你在创业过程中一旦遇到什么困难，你该打电话给谁。

<<人脉决定前途>>

书籍目录

第一章 人脉就是生产力 你的前途在他人手中 认识谁更重要 黑马也需要伯乐 “人情”是种硬通货 和气生财的另一种解读 人脉就是资源 想做老板，先找20个老板朋友 一切的事业都是人际关系的事业 一个人70%的机遇来自人脉 贵人总在你的人脉中 策划人脉，收获贵人

第二章 做人比做事更重要 人际交往的木桶效应 遇事别做“性情中人” 可以做错事，不可做错人 礼多人不怪，谦恭好处多 该方则方，该圆则圆 任何时候，都别“吃独食” 学会与他人保持恰当的距离 做别人的“自己人” 贪小便宜吃大亏 得饶人处且饶人 自以为是的人不明智 异性之间要避瓜田李下之嫌 身在矮檐下，一定要低头 独闯天下的做法不可取

第三章 学会在陌生人社会生存 从熟人社会到陌生人社会 如何与不喜欢的人交往 如何在不喜欢的环境中生存 留下良好的第一印象 怎样介绍自己才能赢得好感 找到陌生人的兴奋点 快速融入陌生环境的方法 以求教开始，没有人会拒绝 结交陌生人，主动最重要 给足陌生人面子 轻松化解沟通中的尴尬 与陌生人沟通要自然 以貌取人后患无穷 多一个心眼，多一分安全

第四章 把自己培养成“绩优股” 建立你被利用的价值 职业规划的核心就是“被雇用价值” 抛弃固有的愤青心态 不抱怨的人最有人气 赶走你身上的倦怠情绪 做一个充满热情的人 把挫折当饭吃 个人魅力是你最值钱的名片 掌握社交礼仪为你带来好人缘 用才华换来财富 一诺千金，说得出就要做得到 学会不给人制造麻烦 好口才让其他人更重视你

第五章 增加自己“被利用”的价值 有怎样的度量，就有怎样的福 增加自己的曝光率 多种鱼饵才会钓到不同的鱼 学会定位自己的价值 一张名片不如一支雪茄 不要让细节使你的价值打折扣 不要让情绪影响作用的发挥 一技之长让你备受青睐 微笑是增进人脉的宝贵财富 良好的习惯是成功的基石 被剥削是一种幸福

第六章 增值你的社交“银行” 骑一头能找千里马的驴 在别人最需要的时候出现 倾听是与人沟通的法宝 赞美：让陌生人不再陌生 要乐于与人分享 交人最重要的守则就是同理心 以诚心、关怀加码人生 顺境莫忘结善缘 花花轿子人抬人 冷庙常烧香，人走茶不凉 谦虚让你处处受欢迎 一诺千金，赢得更多人心 如何瞬间获得他人的好感 亲和力是一个人无形的魅力 平等——打开心灵的钥匙 有时候吃亏也是一种获得 幽默增加你的人脉指数

第七章 成为人脉关系的Hub 成为信息和价值交换的枢纽 适时互动，提高“能见度” 开发你的“沉淀资源” 系统化管理：建一个资料库 关心是最有效的联络器 人情投资宜走长线 培养与朋友共同的兴趣 要适时调整朋友间的距离 追寻人际交往的动情点 给足他人的面子 拔掉人脉中的“杂草” 为朋友保守秘密 学会拒绝他人 好朋友也需明算账 学会尊重他人 演好自己的人脉角色

第八章 让他人为你雪中送炭 “用兵”之时要找对人 不可不知的“二八法则” 不求锦上添花，留待雪中送炭 人情不能乱用 冷热水效应 双赢思维，互惠互利 1%与100%之间的奥秘 善用与小人物的友好关系 找到生命中的贵人 巧妙借助名人效应 利用与上司的关系 利用好亲戚关系 让下属成为你事业的助推器

<<人脉决定前途>>

章节摘录

你的前途在他人手中 人脉就像人体的血脉，对我们的生命产生重大的作用。血脉确保我们生命的运行，人脉则为我们的成功奠定基础。

人脉也可以用树脉来解释，一棵小树苗要长成参天大树，一定要有丰富的根脉吸收大地的营养，同时还要有发达的枝脉和叶脉吸收自然的空气、阳光和雨露。一个人要想成功，就要由人脉给他提供所需要的东西。

人脉与人际关系之间的联系是非常紧密的。人际关系是花朵，人脉资源是果实；经营人际关系是平面网，经营人脉资源是平面网的维持点；人际关系是过程，人脉资源是结果；人际关系是目标，人脉资源是目的。因此可以说，如果没有人脉资源，人际关系就是虚空而没有意义的，而人脉资源的最终发挥作用则要依靠良好的人际关系基础。

在英国，有一个名叫弗莱明的农夫。一次他在田地里干活，忽然听到附近沼泽里传来了呼救声。于是，农夫放下手中的农具向沼泽地奔去。他看见一个小孩正在泥潭中拼命挣扎，眼看就有生命危险了。农夫不顾自己的安危，救起了那个小孩。第二天，农夫劳作的田边停了一辆豪华马车，一位英国贵族优雅地从车里走出来，自我介绍说是被救小孩的父亲，现在特地来向农夫道谢。农夫连忙说这件事并没有什么。

贵族说：“我要给你一笔钱，作为你救我孩子的报答。”农夫回答说：“我不想要报答，因为这是我应该做的。我不能为这样的事接受酬金。”

正当这个时候，农夫的儿子走出家门口。“这个孩子是你的儿子吗？”贵族问道，“我有一个建议，让我把你儿子带走，我为他提供最好的教育。如果他像你一样，他一定能成为了不起的人。”农夫同意了贵族的建议。

时间过得很快，农夫的儿子后来上了医学院，顺利地毕业了，并成为当时享誉世界的医生。又过了几年，贵族的儿子得了肺炎，经过注射青霉素得以康复。

那个英国贵族的姓名是伦道夫·丘吉尔，他的儿子便是在二战期间领导英国人民战胜纳粹德国的英国首相温斯顿·丘吉尔，农夫的儿子就是青霉素的发明者亚历山大·弗莱明。

因为一次偶然的邂逅，改变了农夫儿子的命运，也改变了贵族父子的命运，可见人脉对生活是多么重要。

在这个信息高度发达的时代，我们拥有无限的信息，就拥有了无限发展的可能性。信息来源于你的情报站，情报站就是你的人脉网。

人脉有多广，你的情报就有多广，这就是你事业走向成功的基础。

人们都希望自己有一个生命中的“贵人”，在危难之际或关键时刻能帮我们一把，打开我们机遇的天窗，使我们拨云见日，豁然开朗，顺利进入成功的境界。

他可以大大减少我们获得成功的时间，提高我们成功的速度，使我们能够站在巨人的肩膀上。

人们总是在不断开发自己的人脉网络，区别在于成功的人总是比其他人具有更庞大和更有力量的人脉网络。

自2008年7月全球爆发金融危机以来，中国的很多企业都倒闭了，甚至有些大型企业也没有幸免。然而也有部分企业没有被摧垮，甚至还有了喜人的进展。

是什么力量让这些企业生存下来了呢？

有关人士走访了一些生存状况良好的企业的负责人。

他们发现这些企业幸免于难除了具备一些常规的實力因素外，还有一个最关键的因素就是“人脉”。

<<人脉决定前途>>

这些企业中，除了生存应有的硬实力外，人脉的重要性在企业中占据很大的份额。即使他们面临倒闭的危机，也很可能通过一个人脉得到一笔订单，从而顺利渡过一场难关。而当相关人士询问企业负责人凭什么找到和维护这些人脉关系时，企业负责人表示，现代社会竞争激烈而残酷，单靠传统方式寻找人脉已经远远不够了，熟练地运用电子商务和互联网往往能够带来更丰富的人脉资源。

在经济危机中有一家网站表现不俗，那就是“宾致网”。

宾致网有很大的竞争力，使用方便，界面简洁，最大的特点是宾致网采取实名注册的方式，现在已经拥有了数以百万的注册会员，且其中绝大多数都是社会的精英人士。

这些会员通过简单的搜索，就能找到适合自己的丰富的人脉资源，企业家、精英骨干都在网上寻找到了自己的合作伙伴。

因此，这家网站凭借人力资源的优势成功做大做强，生意非常红火。

记住，时时刻刻都要想着维护人脉资源，因为他们对我们的生活有重大的影响，我们的前途掌握在他们的手里。

<<人脉决定前途>>

编辑推荐

人脉是通往财富、成功的入场券。

一个人能否成功，不在于你知道什么而是在于你认识谁 对于个人来说，专业是利刃，人脉是秘密武器。

如果光有专业，没有人脉，个人竞争力就是一分耕耘，一分收获。

但若加上人脉，个人竞争力将是一分耕耘，数倍收获。

开展事业必须具备三大条件，即：“人、技术、资金”。

第一核心就是“人”。

如果你有足够丰富的人脉资源，那么资金和技术问题就能迎刃而解了。

所以“人”才是担负起你事业成功的关键。

你几年后想成为什么阶层的人？

你想取得什么样的成绩？

你的职业生涯想达到什么高度？

都应该早一点留意人脉资源的积累和人脉关系的构建，到时候一旦需要帮助，你将会发现身边到处是可随时协助你的专业人士，一个电话、一封邮件即可解决令你烦恼的棘手问题。

<<人脉决定前途>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>