

<<新人口礼赞（深圳卷）>>

图书基本信息

书名：<<新人口礼赞（深圳卷）>>

13位ISBN编号：9787802025080

10位ISBN编号：7802025087

出版时间：2007-8

出版时间：中国人口

作者：陈图深 编

页数：225

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<新人口礼赞（深圳卷）>>

内容概要

《新人口礼赞：人口和计划生育工作回顾与展望（深圳卷）》很好地总结了新时期以来各地在稳定低生育水平、提高人口素质、改善人口结构、引导人口合理分布、开发人力资源等方面的成功经验，系统分析在促进人口与经济、社会、资源、环境协调发展和可持续发展等方面存在的矛盾与问题。通过这套丛书，感悟历史，总结经验，我们在今后的工作中，将更加自觉地落实科学发展观，把人口计生工作纳入经济社会发展全局，不断开创人口和计划生育事业新局面。

<<新人口礼赞（深圳卷）>>

书籍目录

第一章 蓬勃发展中的经济特区第一节 风景秀丽的海滨城市第二节 迅猛发展的南滨明珠第三节 行政区域各具特色第四节 “十五”期间经济社会发展概况第二章 复杂的人口形势和面临的挑战第一节 人口激增给经济社会的发展带来巨大的压力第二节 人口和计划生育工作面临严峻挑战第三章 抓住“更名”契机 开展人口发展战略研究第一节 “更名”赋予新使命第二节 整合力量 稳步推进人口发展战略研究第三节 人口发展战略研究取得初步成果第四章 坚持改革 完善人口政策第一节 领导调研 政策指导第二节 探索改革 稳妥推进第三节 制定规章推动人口管理第五章 规范依法行政 维护群众权益第一节 创建良好依法行政的法制环境第二节 健全多渠道、多层次执法监督制度第三节 加大普法工作力度 强化执法队伍法律意识第四节 积极推进政务公开 加大管理机制建设第六章 大力倡导社会主义婚育新风尚第一节 建立大联合工作机制 形成全方位宣传格局第二节 转变群众婚育观念 创造优良人口环境第三节 开展“关爱女孩行动” 倡导男女平等社会氛围第四节 群众踊跃参与 教育模式丰富多彩第五节 打造宣传教育精品 建设新型人口文化第七章 依靠科技进步 促进“三大工程”优质服务第一节 计划生育技术服务基础建设第二节 创建计划生育优质服务先进区第三节 全面实施计划生育“三大工程”第四节 全面提高技术服务管理水平和服务质量第五节 科研工作结硕果第六节 规范避孕药具管理第八章 依法行政 综合治理第一节 依法行政 促进社会和谐第二节 各部门齐抓综合治理第三节 坚持利益导向 惠及计划生育家庭第九章 更新观念 创新管理模式第一节 把握流动人口形势 明确工作目标思路第二节 加强基层基础建设 提升管理服务水平第三节 转变管理服务观念 体现平等公平原则第四节 创新管理体制 推进综合改革第五节 建立长效工作机制 提升管理服务水平第六节 整合公共资源 开展优质服务第十章 依托政府平台 推动信息化建设第一节 “三网并行”的人口计生电子政务第二节 信息化建设推动人口计生工作发展第十一章 人事制度改革造就过硬的队伍第十二章 计生协发挥桥梁作用 实现群众自我管理第十三章 展望未来 任重道远附录一 大事记后记

<<新人口礼赞（深圳卷）>>

章节摘录

抓好信息安全保密教育，防止泄密现象的发生。

如有违规操作导致信息系统损坏或数据泄漏，将追究相关人员的责任。

（五）抓住培训环节，努力提升应用水平 “十一五”期间市局拟建人口和计划生育信息中心，负责全市计划生育信息系统的建设与维护，加强信息资源的开发与利用，促进机关办公自动化建设与发展，负责组织计生系统在岗人员的业务与技术培训，拓宽对外信息交流渠道，全面推进计划生育工作整体水平的提高。

各区应积极争取区政府信息化管理部门的支持，每个区至少配备一名专职计算机专业人员进行信息系统的监控和日常应用维护，各街道至少配备一名计算机操作人员，各社区至少配备一名信息录入人员。

要高度重视人口计生队伍信息人员的培养和教育，制定年度培训计划，以计算机基础知识、网络知识、业务知识等为重点，开展岗位练兵、知识竞赛、操作比武等灵活多样的信息化培训。

各级领导、系统管理员、操作员要按照不同的工作内容，进行不同类型和不同层次的培训，促进岗位成才，切实提高人口计生队伍的计算机应用水平。

专栏二十六 盐田区高标准建设计划生育信息网络 盐田区在抓人口和计划生育日常管理与服务工作中，坚持以信息化建设为载体，2003年在全市率先建成了区、街道、社区三级联网的计生信息系统，利用现代网络技术，对人口和计生工作实行科学管理，推动盐田区人口和计生工作实现了新的跨越。

.....

<<新人口礼赞（深圳卷）>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>