

<<商贸洽谈500句>>

图书基本信息

书名：<<商贸洽谈500句>>

13位ISBN编号：9787802004016

10位ISBN编号：7802004012

出版时间：2008-1

出版时间：Sinolingua

作者：Liu Yan Hui,Liu Ye Qing

页数：200

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<商贸洽谈500句>>

### 前言

自从2001年加入世贸组织以来，中国对外开放的广度和深度都得到了长足的发展，世界各国和中国的经济合作与贸易往来日益频繁，来中国经商的外国商人也越来越多。为了帮助外国人提高在对华商贸业务中的汉语表达能力，我们编著了《商贸洽谈500句》一书，供具有初级汉语水平的人使用。

全书分为二十二课，每课由常用句子、替换练习、会话、生词、注释五部分组成。本书以商务贸易的各主要环节为中心内容，并且按照商贸洽谈的一般顺序编排。为了方便自学，常用句子、生词、注释都标注了汉语拼音，并且配有英文翻译。

本书由河北经贸大学的刘艳慧和柳叶青合作编写，两位编者均从事过多年的外贸业务工作，目前在河北经贸大学从事国际商务英语的教学工作。

本书的编写得到了河北省圣仑进出口公司业务经理焦博南的大力协助，在此表示感谢。

## <<商贸洽谈500句>>

### 内容概要

全书将分为二十二个章节，每一章围绕一个贸易活动或洽谈的主题，精心选取业务活动中广泛使用并具有典型性的25个语句，采用中英文对照、汉语加注拼音的方式进行表现，可以满足来华开展贸易、商务活动的外国人士及相关人士的需要。  
本书的特点是内容全面、深入，语言表达地道、实用，专业性突出。

<<商贸洽谈500句>>

书籍目录

第一课 会见客户第二课 在饭店第三课 外贸政策第四课 在广交会上第五课 访问公司第六课 询价第七课 报价第八课 谈价格第九课 接受与订货第十课 折扣与佣金第十一课 付款条件(一)第十二课 付款条件(二)第十三课 交货第十四课 装运条件第十五课 包装第十六课 保险第十七课 签合同第十八课 索赔第十九课 代理第二十课 直接投资第二十一课 招标与投标第二十二课 招聘面试

<<商贸洽谈500句>>

章节摘录

A: 您好!

您是浙江丝绸进出口公司的王华先生吗?

B: 是的。

您是???

C: 我是德国贝尔公司的利兹, 我们通过电话。

D: 是利兹先生啊, 欢迎您来到中国!

A: 王先生, 感谢您来机场接我。

A: 不客气。

您旅途愉快吧?

B: 很愉快, 飞机上的服务很好。

A: 汽车停在外边, 我们先去宾馆吧。

B: 好的, 谢谢。

A: 早上好, 史密斯先生。

我在宾馆大厅等您。

B: 李先生, 我已经准备好了, 马上下来。

A: 史密斯先生, 您昨晚休息得好吗?

B: 很好。

这里的房间很舒适。

A: 我们安排一下今天的日程, 好吗?

B: 可以。

我们上午谈生意, 下午参观工厂, 您看行吗?

A: 行。

我也是这么想的。

<<商贸洽谈500句>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>