

<<创业前三年>>

图书基本信息

书名：<<创业前三年>>

13位ISBN编号：9787801978394

10位ISBN编号：7801978390

出版时间：2007-10

出版时间：企业管理出版社

作者：凡禹

页数：402

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<创业前三年>>

前言

在商业化的时代，很多人都不再甘于为别人打工，他们酝酿着或已经开始自己做老板。创业、开店的人越来越多，但很多人在选择项目时是盲目的，对经营管理也欠缺经验。我们这套《现代经商创业成功必备丛书》正是要为这些在现代商海中打拼的经营者提供经验借鉴，让他们少走弯路，成功地打造出属于自己的一片天地。

本丛书内容丰富、完整，涉及了商业领域的多个业态的内容，包括：创业、开店、餐馆管理和企业管理四个分册。

《企业基本功——中小企业经营模式与管理细节大全》遵循实用的原则，较为全面地解答了企业管理中常见的难题。

我们就企业如何进行经营策划、经营管理、经营运作等核心实务工作和如何处理企业管理中的法律事务等问题进一步展开了说明，是一本企业经营者手上必备的实用细节全书。

民以食为天，人要活着就得吃饭，餐饮业是个常青的行业，但并不是每个餐饮店都生意兴隆。

餐饮业的经营到底有什么秘诀呢？多个高速成长的餐饮企业告诉我们：餐饮业的竞争异常激烈，而决定餐饮店永续生存的关键，在于餐饮店所提供的附加价值。

《餐馆盈利术——中小餐馆利润突破与管理细节大全》就是要告诉你餐馆盈利的技术。

编者从细节入手，清楚准确、细致入微地指出餐馆经营中各个环节应注意的问题。

为餐饮企业提供了最佳的解决方案，是有效增强餐饮企业竞争力的得力助手。

21世纪是个人创业的时代，但新手创业举步维艰。

别人创业能够获得成功，到底凭的是什么呢？答案是：他们走好了创业中最艰难的前几步。

好的开端是成功的一半。

《创业前三年——创业期盈利模式设计与管理细节大全》有详尽的分析和经典的案例，帮你排除创业中的困难种种，教你如何轻松创业。

如何才能开一家赚钱的旺铺？这需要一定的技巧。

从开店项目的选择、店址的选取、店面的装修、卖场的打造到店铺的经营，哪个环节都马虎不得。

《开店生意经——各种店铺业务优化与管理细节大全》就开店的各个环节进行了实用性很强的说明，是开店经营者不可多得的操作指南。

丛书内容不是脱离实际的空洞说教，而是着眼于与企业经营运作过程密切相关的各种问题。

包含的内容具体全面，且都是现实运作中将会面对的问题，有很高的实用价值。

编者采用了问答的形式，针对经营管理中将要面对的各种难题作了全面具体的解答，并在问题的解答中将经营管理知识传播给读者。

这样的形式，更便于读者对知识的掌握，阅读起来也比较轻松方便。

<<创业前三年>>

内容概要

21世纪是个人创业的时代，但新手创业显得举步维艰。

别人创业能够获得成功，到底凭的是什么？

答案是：他们走好了创业中最艰难的前几步。

好的开端是成功的一半。

本书有详尽的分析和经典的案例，帮你排除创业中的困难种种，教你如何轻松创业。

<<创业前三年>>

书籍目录

第1章 创业第一步：了解创业者的必一 你适合创业吗 如何检验自己是否适合创业 哪些人不适合创业 你是否对自己创业充满信心 二 创业者应具备的素养 创业者应当具备哪些品质 出色的经营者应具备哪些条件 创业者要具备哪些精神 三 创业者应具备的能力 成功创业者应必备哪些能力 你是否善于工作、乐于领导 创业者应该掌握哪些知识 创业对交际能力有什么要求

第2章 创业第二步：根除创业恐惧症 一 创业四大恐惧症 如何克服心理恐惧 如何克服创业过程恐惧 怎样消除创业初期的信息困惑 如何消除竞争忧虑 二 创业应具备的心理素质 成功创业家有哪些心理特征 创业初期会有哪些心理误区 如何面对创业中的挫折 为什么说创业需要魄力 如何看待创业中的风险

第3章 创业第三步：选择项目 一 你适合哪个项目 选择项目为什么很重要 为什么要深入了解熟悉的行业 选择项目有哪些技巧 为什么个性化投资项目备受青睐 二 搜集市场信息 为什么说创业离不开市场 如何研究社会热点 如何研究因生活节奏的变化而产生的市场需求 人们生活方式有什么变化 三 了解当前新商机 命名公司可以创业吗 老人看护服务可以创业吗 临时工服务公司可以创业吗 清洁服务公司可以创业吗 保姆代理公司可以创业吗 职业女性俱乐部可以创业吗 左撇子用具店可以创业吗 烤肉店可以创业吗第4章 创业第四步：制订创业计划第5章 创业第五步：掌握创业管理定律第6章 创业第六步：破除创业融资困局第7章 创业第七步：打造高效的创业团队第8章 创业第八步：做好成本控制第9章 创业第九步：进行细致的市场分析第10章 创业第十步：构建销售体系第11章 创业第十一步：搞好创业期纳税管理第12章 创业第十二步：了解创业法律知识第13章 创业第十三步：保持创业与生活的均衡第14章 创业第十四步：向创业成功者学习经验

<<创业前三年>>

章节摘录

创业者要具备哪些精神1.顽强精神如果说有一种素质几乎所有的成功创业者都具备的话，那就是顽强精神。

没有任何其他一个阶层的人会比企业的创业者更需要有坚持不懈、顽强拼搏的精神了。

职工、顾客、股东都希望有坚强的领导人。

只有你的竞争对手希望你放弃这种精神。

把你的抱负顽强地坚持下去，顽强精神使你更顽强，成功之后会有更大的成功。

哈罗德是福特公司的产品工程师。

他坚决主张生产一种微型货车。

他的顽强精神并没有马上给他带来好处，因为亨利·福特二世不想在微型货车上冒风险。

于是，哈罗德去了克莱斯勒公司。

在那里，他设想的新产品得到了总裁艾科卡的支持。

艾科卡坚持制造这种新产品：“每个人都反对我……但是，赛马的情况就是这样。

”后来，哈罗德和艾科卡主导的新产品——克莱斯勒牌微型货车成为连续十年最畅销的车型之一。

所谓顽强。

并不是达到愚蠢地步的顽固。

它是一种下决心要取得结果的精神，不管在这条路上要忍受什么样的艰难险阻。

在销售领域，售货员需要记住这样一个定律：必须听到三次“不”，才真正意味着这个顾客不买了。

在你从事的任何事情上，都不妨考虑一下这个简单的“三次定律”，碰到任何事情，都要用不同的方法试验三次，然后才放弃它。

为了更稳妥起见，不妨试验第四次。

迎着不断出现的挑战前进，艰难险阻会把你打翻在地。

爬起来，继续干；又被打翻在地，爬起来，再干；第三次打翻在地，第三次爬起来。

你前进的速度有时会放慢，但不要停止。

如果你懈怠、犹豫动摇，那么，你就会半途而废，达不到目的。

排除失望、挫折、沮丧和各种艰难困苦而坚持不懈地前进。

坚韧不拔者必胜。

有一些例外的事情，不能应用顽强精神，下面的原则可作参考：·如果你从事的工商活动是把钱扔进坏项目，或者把好人扔进坏项目，那么，你必须放弃它，为你自己，也为别人减少损失。

·不要让私心、虚荣心和害怕承认错误的心理使得你不肯罢休。

·成功的老板的重要素质之一是：该坚持的，一定要顽强坚持；该放弃的，一定要及时放弃。

2.创新精神所谓创新或具有想像力。

并不仅仅是设想出一件新产品或新的服务项目、一种经商的新窍门或者对传统方法的更新，它是指用一种不同的方法表达自己的意思，用一种新方式处理老问题等。

你不一定要成为人类最新思想之父，你可以用不同的方式去做一件件小事，从而汇成你的创业事业。

迈克·威尔弗利是威尔弗利家族公司的第四代首席执行官。

这是一家生产和供应采矿和化学工业使用的国际公司。

在他的办公室有会议区、会客区和工作区，全都堆放着整齐的文件，可以随时翻阅。

在一个角落的一块四英尺见方的厚塑料板上，摆放着机械用具的金属部件。

六七块部件并排摆着，非常干净，就跟你可能在机械师车间角落里看到的一样。

当有人好奇地问起时，他解释说：“我们出售的产品就是由这些部件构成的，我每天都要看几次。

我经常问自己，我们如何进一步改善这些设备？是否可以把它们做得更小一些？是否可以用别的材料？由于我们经常看到这些部件，所以它们始终在我心里。

我虽然不是工程师，但公司是由我管的。

”威尔弗利充满创新的思想。

公司在他的领导下不断取得成就，从而证明了他的创新思想是多么重要。

<<创业前三年>>

提高创新能力的最简单的办法是什么呢?观察并仔细研究大多数人在一般情况下是怎样做的,而你换一个方式做。

你往往不自觉地跟着别人亦步亦趋,人家怎么做,你也怎么做。

不要那样,要有新花招,与众不同,推陈出新,超过别人。

抛弃以前的老惯例,走新路子,成功的创业者就是这么脱颖而出的。

3.竞争精神商场如战场,不进则退。

你必须有一定的竞争精神,才能在这个领域里兴旺发达起来。

不论对个人的成长还是对职业的发展来说,竞争都是一件好事。

同对手进行的殊死搏斗有助于增强你的斗志,提高你的水平。

不要妄想在你卷入的斗争中轻而易举地获得胜利。

胜利,特别是轻而易举的胜利不会使你学到很多东西。

只有斗争才能学到东西,当你回顾你一生中获得的成就时,最值得你玩味的是克服了重重艰难险阻才获得的胜利。

胜利是短暂的,而强大的竞争能力则带给你持久的喜悦。

有一个强大的对手或一个难办的问题,是一件好事,因为你战而胜之,可以获得巨大的享受。

请记住,竞争对手帮助你达到顶峰,而轻而易举的胜利则使你变得软弱起来。

只有同对手不断进行斗争,才能使你的战斗精神旺盛起来。

科罗拉多的罗基斯棒球队的老板杰里·麦克莫里斯说过这样的话:“如果我输了,我会感到失望,但我会检讨一下我的失误,考虑一下改进的方法,以保证将来不再重犯。

”具备并保持你的竞争精神,在商战中永不言退,你将成为一位成功的创业者。

<<创业前三年>>

编辑推荐

《创业前三年:创业期盈利模式设计与细节大全》为该丛书之一，书中有详尽的分析和经典的案例，帮你排除创业中的困难种种，教你如何轻松创业。

告诉你如何走好创业的前几步，帮你实现从0到1的突破！

如果不吸取他人的经验，就会走很多弯路。

我们的初衷正是为了让你少走弯路的人。

创业、开店的人越来越多，但很多人在选择项目时是盲目的，对经营管理也欠缺经验。

这套《现代经商创业成功必备丛书》正是要为这些在现代商海中打拼的经营者提供经验借鉴，让他们少走弯路，成功地打造出属于自己的一片天地。

创业第一步：了解创业者的必备条件
创业第二步：根除创业恐惧症
创业第三步：选择项目
创业第四步：制定创业计划
创业第五步：掌握创业理财定律
创业第六步：破除创业融资困局
创业第七步：打造高效的创业团队
创业第八步：做好成本控制
创业第九步：进行细致的市场分析
创业第十步：构建销售体系
创业第十一步：搞好创业期纳税管理
创业第十二步：了解创业法律知识
创业第十三步：保持创业与生活的均衡
创业第十四步：向创业成功者学习经验

<<创业前三年>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>