

<<有理说得清>>

图书基本信息

书名：<<有理说得清>>

13位ISBN编号：9787801975300

10位ISBN编号：7801975308

出版时间：2006-11

出版时间：企业管理出版社

作者：张静

页数：252

字数：150000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<有理说得清>>

内容概要

有理说得清是一种智慧，一种能力，一种生存资本，也体现了一个人的综合素质和能力，它所产生的能量不可估量。

它能够使你心想事成，事事如意；也能够使你迅速地说服他人，从而赢得与他人宝贵的合作机遇；它还能让你得到上司的重视，得到同辈的尊重与合作、赢得下级的拥戴与配合，从而让你的生活、事业锦上添花，一帆风顺。

所以，有理说得清是你必须具备的重要能力。

本书从有理说不清的原因说起，帮你找寻各种有理说不清的障碍及克服办法，教你在工作生活中如何说理才能被人接受的方法，让你知道遇什么人说什么理的技巧。

只要你掌握了这些技巧，定能秀口生辉，所向无敌。

编者秉持着独到、实用、有效、全面和理论指导与实战相结合的原则，编写了此书。

希望对那些在现实工作和生活中有理不敢说，有理不会说的人有所助益，帮助他们更快、更好地成长为能言善辩的高手。

<<有理说得清>>

书籍目录

第一章 有理说得清是一种生存资本 第一节 有理说不清，寸步难行 第二节 有理要说清，不做沉默的智者
第二章 有理说得清，要敢于说 第一节 克服心理素质不过硬的问题 第二节 多做有助于口才的训练，对抗怯场
第三章 有理说得清，要有的说 第一节 勤学多练，增添语言魅力 第二节 知己知彼，百战不殆
第四章 有理说得清，要会说 第一节 情通才能理达 第二节 说理要把握策略
第五章 有理说得清的进攻与防御术 第一节 无坚不摧的说理进攻技巧 第二节 滴水不露的说理防御技巧
第六章 如何在谈判中说理 第一节 掌握谈判的原则 第二节 掌握谈判策略 第三节 做好谈判前的准备 第四节 缓和紧张气氛 第五节 如何打破僵局 第六节 谈判注意事项
第七章 如何在演讲中说理 第一节 演讲时如何开场 第二节 如何破题、点题 第三节 演讲结尾的技巧 第四节 演讲的禁忌
第八章 如何在论辩中说理 第一节 论辩的技巧 第二节 反诡辩的技巧 第三节 论辩该如何收场
第九章 遇什么人讲什么理 第一节 如何与领导说理 第二节 如何与同事说理 第三节 如何与下属说理
主要参考文献

<<有理说得清>>

章节摘录

书摘三、有理说得清必须具备的素质 要想有理说得清，说理者就必须具备一定的素质。如良好的思想道德素质、过硬的心理素质和一定的艺术素质。

同时，说理者还必须善于倾听，善于用机智幽默的语言拉近彼此的距离。

1.高尚的思想道德素质 通常我们夸某人拥有好口才，主要是侧重于赞美其纯熟的语言技巧，但是一个有说服力的说理者不但技巧上要纯熟，还要通过语言向他人表达出正确的人生观、价值观、道德观。

因为一个人的人生观、价值观和道德观往往展露出其话语的品位，只有正确的观念、信念和人格魅力才能产生期望中的影响力与说服力，才能把理说得让人从心底里愿意接受。

或许大家对中国政府前总理朱镕基于1998年3月刚当选总理时召开中外记者招待会所讲的豪言壮语记忆深刻：“不管前面是地雷阵还是万丈深渊，我都将勇往直前，义无反顾，鞠躬尽瘁，死而后已。”朱镕基对国家、对社会的伟大承诺当时在中外都引起了轰动，成为美谈。

一时间，人们都被这种肯为国家抛头颅、洒热血的豪言壮语所感动。

这句话包含了朱镕基先天下之忧而忧，后天下之乐而乐的高贵的思想道德素质，让人们意识到他所从事的事业的高尚性及前进道路的曲折性，也体会到了他誓将为国为民奉献一生的决心。

所以，他给全国乃至世界人民留下深刻的印象就不足为奇。

所以，正确的人生观、价值观是良好的口才不可或缺的深层基础。

当人们被这种正确的观念与信念所打动时，就会接受它，并在心理上产生强烈的感情共鸣，那么接下来的掌控权就非你莫属。

2.健全的人格魅力 在当今社会中，健全的人格魅力也是为人处世必须具备的重要素质，其在事业中的重要作用也是毋庸置疑的。

我们通常所说的人格魅力往往是集个人性格、气质、能力等为一体的综合素质，它反映着一个人的修养与品质。

一个人能受到别人的欢迎、容纳，他实际上就具备了一定的人格魅力。

人们常说“文如其人”，意思是一个人所写往往反映了这个人的真实品质。

事实上一个人在社交场合中所说的话更如其人，它很大程度上代表着个人心理上的专注力、耐受力、进取心等品质。

一个具有健康的心理品质、成熟的人格魅力的人如果在谈话中或乐观开朗、宽容忍让，或微言大义、义正词严，向人传达一种乐观积极、健康向上的精神状态，往往让人豁然开朗，他的话就容易被他人接受。

所以，一个说理者在说理过程中一定要展现出你的人格魅力，增强你的说服力。

一位叫约翰·爱伦的无名小卒和一个在南北战争中战功显赫的将军陶克一同竞选国会议员。

这位将军不仅功勋卓著，还多次担任过国会议员，能言善辩。

他在竞选演讲即将结束时又说了几句话，以彰显其在南北战争中的功劳：“诸位同胞们，记得十七年前(南北战争)的今天，我曾带兵在一座山上与敌人激战，经过激烈的血战后，我在山上的树丛里睡了一个晚上。

如果大家没有忘记那次艰苦卓绝的战斗，请在选举中，也不要忘记那吃尽苦头、风餐露宿造就伟大战功的人。

” 这话说得有理有据，而且很富感情色彩，显示出了一个将军在战争中的个性魅力，在听者中产生了共鸣。

但是爱伦同样用了几句话，又把听者手中的票给拉了回来。

他是这样说的：“同胞们，陶克将军说得不错，他确实在那次战争中立了奇功。

我当时是他手下的一个无名小卒，替他出生入死，冲锋陷阵。

这还不算，当他在树丛中安睡时，我还携带着武器，站在荒野上，饱尝寒风冷露的滋味，来保护他。

”这几句话说得非常高明。

在激烈的战争中将军起到指挥的作用，但是士兵在为国家卖命，冲锋陷阵，出生入死；在战斗间歇，

<<有理说得清>>

将军可以休息，但士兵不能，他还要站岗保护将军，继续饱尝风餐露宿的艰辛。这几句话字字句句都突出了普通士兵在战争中不可替代的重要作用，让人感受到了这位普通士兵的迷人魅力。

所以，爱伦最终击败陶克，成为国会议员就顺理成章、名正言顺了。

P13-15

<<有理说得清>>

媒体关注与评论

书评在社交场合能否游刃有余的关键因素，有时候不在于你有没有理，而在于你能不能把理说出来及用什么方式说出来。

否则，有理说不出就和没理没什么两样。

无数事实证明，每一个与成功失之交臂的人，并不是缺乏成功的智慧和勇气，而是缺乏说理的能力与技巧。

本书从有理说不清的原因说起，帮你找寻各种有理说不清的障碍及克服办法，教你在工作生活中如何说理才能被人接受的方法，让你知道遇什么人说什么理的技巧。

只要你掌握了这些技巧，定能秀口生辉，所向无敌。

<<有理说得清>>

编辑推荐

在社交场合能否游刃有余的关键因素，有时候不在于你有没有理，而在于你能不能把理说出来及用什么方式说出来。

否则，有理说不出就和没理没什么两样。

无数事实证明，每一个与成功失之交臂的人，并不是缺乏成功的智慧和勇气，而是缺乏说理的能力与技巧。

本书从有理说不清的原因说起，帮你找寻各种有理说不清的障碍及克服办法，教你在工作生活中如何说理才能被人接受的方法，让你知道遇什么人说什么理的技巧。

只要你掌握了这些技巧，定能秀口生辉，所向无敌。

有理说得清的人，社交左右逢源，说话滴水不漏；有理说不清的人，生活处处受限，办事寸步难行！

本书从有理说不清的原因说起，帮你找寻各种有理说不清的障碍及克服办法，教你在工作生活中如何说理才能被人接受的方法，让你知道遇什么人说什么理的技巧。

只要你掌握了这些技巧，定能秀口生辉，所向无敌。

有理说得清，轻松闯天下！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>