

<<世界首富卡洛斯的赚钱奇谋>>

图书基本信息

书名：<<世界首富卡洛斯的赚钱奇谋>>

13位ISBN编号：9787801967374

10位ISBN编号：7801967372

出版时间：2008-5

出版时间：现代教育出版社

作者：张超

页数：207

字数：120000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<世界首富卡洛斯的赚钱奇谋>>

前言

美国《财富》杂志2007年8月6日报导，墨西哥电信巨头，67岁的卡洛斯·斯利姆·赫鲁（Carlos Slim Helu）的个人财富已达678亿美元，力压微软公司创始人比尔·盖茨，成为新的世界首富。

比尔。

盖茨稳坐了13年的“世界首富”宝座。

就这样交给了来自第三世界小国的商人。

这位出生于1940年的黎巴嫩移民之子。

一向具有投资天赋，11岁时就做出人生的第一笔投资——购买政府储蓄债券：15岁时，他已经成为墨西哥最大银行的股东：1982年，墨西哥适逢经济危机，货币贬值。

外资纷纷撤离，而斯利姆这时接手许多濒临破产的烟草公司和餐饮连锁店：20世纪90年代，在墨西哥国有企业私有化浪潮中。

卡洛斯又果敢地从政府手中买下了当时负债累累、声名狼藉的墨西哥电信公司。

<<世界首富卡洛斯的赚钱奇谋>>

内容概要

不是卡洛斯在追逐财富，而是财富簇拥着卡洛斯。

为什么？

墨西哥的财富何故如此钟情于卡洛斯？

他凭着什么能够如此自如地操纵财富，以至于让自己的腰包比比尔·盖茨的还鼓？

本书将向你展示卡洛斯富有传奇色彩的理财和投资人生，带你追寻他问鼎财富的足迹，让你从中获得致富的启示。

<<世界首富卡洛斯的赚钱奇谋>>

书籍目录

第一章 财富意识：意识决定一切 第一节 财富意识之导源——不平凡的父亲 第二节 财富意识之摇篮——独特的家庭教育 第三节 财富意识之萌芽——不平凡的少年 第四节 财富意识之动力——持续不衰的成功欲 第五节 财富意识之先锋——前瞻意识 第六节 财富意识之步履——冒险意识 第七节 财富意识之触角——政治意识 第八节 财富意识之根基——从废物中发现价值第二章 财富手段之一：化腐朽为神奇 第一节 墨西哥 卡洛斯事业的大舞台 第二节 在自由中竞争 在竞争中自由 第三节 掌握趋势 商海中百战不殆 第四节 处变不惊 化“腐朽”危机为“神奇”机遇 第五节 略施小技 Telmex废物变身摇钱树 第六节 巧造声势 炒升苹果股票 第七节 妙手轻举 Comp USA扭亏为盈 第八节 半年努力 救活百货公司 第九节 粗砍细磨 Conduflex生机重显 第十节 稳抓航舵在金融风暴中盈利 第十一节 走动管理 让企业高效运作 第十二节 产品营销 服务先行第三章 财富手段之二：四处出击，财源广进 第一节 低买高卖 股票成为重要财富源 第二节 借屋避雨 保驾国内市场 第三节 避实击虚 四步成就烟草大亨 第四节 把握时机 抢占拉美通信市场 第五节 伸出铁手 深掘金属利益 第六节 盯上汽车 骑上飞旋轮胎 第七节 瞄准建筑 从建材里拾金 第八节 把握民需 进军百货 第九节 面向未来 叩响信息产业之门 第十节 跟上时代 踏入信息之路 第十一节 关注科技 布下未来新阵地 第十二节 关注贫民 稳固金字塔底层第四章 财富态度：财富是一种改造社会的力量 第一节 不为别人的意见而活 第二节 爱情的力量改变财富观 第三节 财富，是一种改变社会的力量 第四节 财富，可以用来改善墨西哥 第五节 财富，能让贫困者得到医疗保障 第六节 财富，可让失足者重生 第七节 拥有财富，应考虑全人类的利益 第八节 善用财富，可以改变未来

<<世界首富卡洛斯的赚钱奇谋>>

章节摘录

第一章 财富意识：意识决定一切第一节 财富意识之导源——不平凡的父亲卡洛斯，这位驰骋拉美的商界大亨，他的成功，吸引了所有有志者的目光，人们无不想探探他的底细。

卡洛斯曾经说过，他的父亲是他经商的导师。

于是，要了解卡洛斯，必须了解他的父亲。

中国有句俗话叫“虎父无犬子”，相对的，“虎子”当然也不会有“犬父”。

卡洛斯在商界纵横驰骋的形象让我们有理由相信，他的父亲也必定是个商界强者！

正是这样一个强者，把自己的财富意识传给了自己的后人。

卡洛斯的父亲名叫朱利安，斯利姆（Julian Slim），是黎巴嫩人。

黎巴嫩民族是腓尼基人的后裔。

腓尼基人早在四千多年前就以善于经商而闻名于地中海沿岸并把他们的这种智慧一代一代地传承了下来，所以黎巴嫩人依然善于经商和创造财富。

移民之子19世纪，黎巴嫩一直是在奥斯曼土耳其帝国统治之下，至19世纪后半期，整个国家陷入了动乱。

一向拥有经商天赋和创造财富欲望的黎巴嫩人。

在这样的政治环境下难以大展拳脚，于是纷纷离乡远赴异国。

1902年，年轻的朱利安也随着他的父亲加入了移民大军。

他们经过三个月的艰苦航行，终于穿越大西洋，登陆当时的“白银帝国”墨西哥，并在这里开始了全新的生活。

19世纪末20世纪初，墨西哥在波尔菲利奥，狄亚兹的治理下，政局稳定，经济繁荣，正好证善于经商的黎巴嫩移民一展身手。

朱利安一家很快便在墨西哥城定居下来，斯利姆家族事业也从此开始累积其资本。

朱利安在墨西哥城国家公园附近开办了一个干货店——“东方之星”，这个地段是墨西哥城最繁华的地段，朱利安将店铺位置选在这里，显然慧眼独具。

小店开业后，朱利安便努力发挥其勤奋、精明、诚信的特质，认真经营，不久，生意便日渐兴隆。

几年后，“东方之星”竟成了墨西哥城的著名商号，朱利安的资本逐渐积累起来，并因此而一跃成为墨西哥的实力派商人。

正当朱利安拥有了一双能够抓住建立家族事业的机会的手时。

机遇也适时降临了。

1910年，墨西哥爆发了革命战争，弗朗西斯科·马德罗号召全体人民起来反抗狄亚兹总统，墨西哥一夜之间陷入了极度混乱。

1911年，狄亚兹总统被流放，战争却并未结束，国家动乱仍在持续。

直到1917年，制定了宪法，混乱才得以结束。

战乱，也是机遇政局动荡和连年战争大大伤害了墨西哥的经济，许多人流离失所，对他们而言，这场混乱无疑是最大的灾难。

然而对朱利安来说，这场灾难却带给了他千载难逢的机遇，而他也准确有力地抓住了这个机遇。

七年的战争，是持续七年的混乱，却也是持续七年的变革，国家的土地政策也是变革的内容之一，国家开始允许土地私有化。

而在土地开放交易之初，价格是非常便宜的。

朱利安以其特有的黎巴嫩民族的精明，发现了这极具潜力的商机。

他相信，国家的动乱不会一直持续下去，土地开放交易的政策将维持下去，于是他立即大量收购了墨西哥城中一些位置优越的地产，其中包括西班牙殖民者留下的一些古典建筑及其用地。

“墨西哥不会完蛋”到了1934年，拉沙隆·卡尔蒂纳斯·德里奥当选墨西哥总统，墨西哥开始步入稳定发展期，而且国家还以宪法的形式，确认和保障了土地的私有权，朱利安在战乱期间购买的土地，就成为完全合法的私有财产。

随着国家经济的复苏，这些地产开始不断升值，斯利姆家族事业大厦的基石。

<<世界首富卡洛斯的赚钱奇谋>>

就这样铺就了。

一个从黎巴嫩流落到墨西哥的难民，就这样凭着自己的勤奋、诚信和精明，用了30余年的时间，奠定了家族事业的基石。

30年的经历，使朱利安深深相信：“不管陷入多么严重的危机，墨西哥都不会完蛋：如果对这个国家有信心，任何恰当的投资最终都会得到回报。

”“不管陷入多么严重的危机。

墨西哥都不会完蛋。

如果对这个国家有信心，任何恰当的投资最终都会得到回报。

”这成了朱利安的经商信念，后来也成了他经常用以教导孩子的一句话。

正是这句话，又成了后来纵横拉美的卡洛斯·斯利姆，赫鲁——朱利安最小的儿子拓展事业的理念。一个从黎巴嫩流落到墨西哥的难民，凭着自己的勤奋、诚信和精明，用了短短30余年的时间，就奠定了自己家族事业的基石。

第二节财富意识之摇篮——独特的家庭教育一块好玉，不经雕琢，就成不了艺术品。

一个人即使具有某种天赋，但如果缺乏后天的开发培养，也就不可能成为某方面的天才。

教育。

不管是家庭教育或公共教育，对一个人的成长和成才，具有至为重要的作用。

不可否认，卡洛斯是一个聪明人。

但同样不可否认，如果不是经过正确的教育，卡洛斯的理财观也不可能形成，正如一块好玉不经雕琢，无以成器一样。

功利主义的教育观卡洛斯正是靠着幼年时期接受的良好家庭教育，形成了独特的理财观，奠定了日后纵横商界的基础。

卡洛斯的父亲朱利安是一个善于经商的人，但他同时也是一个善于教育孩子的人。

他从不忽视教育，但也没有把教育看得很神圣，他只是用自己商人的眼光看待教育，并用商人的思维来实践教育。

他认为，“从本质上看，商业无非就是创造条件，让一件东西发挥其最大的价值：从这个角度来看。家庭教育也是一种商业活动”。

这就是说，家庭教育无非就是创造条件，让孩子最终能发挥其最大的价值。

这是带着浓厚的功利主义色彩的教育观，却也是“道出了教育之本质”的教育观！

教育何尝不是一种商业活动呢？

国家对教育的大量投入，其实就是为了几十年后培养出的人才，能为国家做出更大的贡献：一个家庭对教育的大笔投资，是为了20余年后，孩子能成为社会有用的人才：一个人对教育投入精力和金钱，其实是为了在一定时间内获得所需要的知识和技能。

这种投资并希图最大回报的过程，本质上就是一种商业的过程。

只是有所不同的是，商业很直接地以短期的金钱利润作为回报，而教育则以长期的社会价值作为回报。

朱利安从商业的角度看待家庭教育，也用商业的知识实施家庭教育。

他亲自教自己的孩子们学习商业知识，开发黎巴嫩民族特有的商业潜能，最终并发挥出最大的价值。

五个孩子中，最让他骄傲的就是最小的儿子卡洛斯，斯利姆，赫鲁。

1940年1月28日，上帝赐予了朱利安第五个儿子，已有了四个儿子的他仍然欣喜异常。

看着刚出生不久的儿子的一双聪慧眼睛，朱利安将其命名为卡洛斯，斯利姆·赫鲁。

在看着小卡洛斯一天天长大的过程中，朱利安被小卡洛斯的聪明伶俐深深吸引，他以他商人的头脑，敏感地意识到：这个孩子将会是一个可造之才！

于是决定好好培养他。

从小显露经商天分此举当然不是因为偏爱小儿子。

恰恰相反，朱利安对他的每个儿子都倾注了深深的父爱，他总是抽出时间认真教育每个儿子，但精于经商的朱利安，并不是对每个儿子都采用同样的教育方法。

他凭着作为一个父亲对儿子的深入了解，根据儿子的智力情况和接受能力等，实施不同的教育，给予

<<世界首富卡洛斯的赚钱奇谋>>

不同的知识技能。

这正是科学的“因材施教”的方法。

在卡洛斯渐渐长大的历程中，朱利安发现小卡洛斯对于数字具有先天的敏感性，意识到这个孩子可能会又账务、股票、债券等商业知识感兴趣。

于是他给了卡洛斯不同于哥哥们的教育方法和内容。

卡洛斯8岁后。

朱利安开始带着卡洛斯一起上班。

他本可带着儿子乘车。

却不这样做。

他每天很早就把卡洛斯叫醒。

带着卡洛斯一起步行到自己的干货店。

一路上，朱利安不停地向卡洛斯介绍着眼前的一切与商业市场有关的问题，比如这家店这几天营业情况怎么样，那家店这段时间卖什么东西特别赚钱等等。

此外，当在路上看到乞丐或其他行走的贫苦民众时，朱利安总会不厌其烦地向卡洛斯介绍墨西哥人的生活状况，并且告诉他，这些人虽然穷，但商人们的钱却来自于他们……这种方式的教育，是最为独特的“情境式教育”，恐怕也是最能产生效果的教育。

所以卡洛斯至今仍对父亲带他在路上行走的情况记忆犹新。

不可否认，正是父亲朱利安的这种“情境式教育”，卡洛斯的“经商之窍”早早地开启了。

除了“情境式教育”，朱利安对卡洛斯还用了“实践式教育”，即让卡洛斯亲自参与实践。

在实践中掌握知识和技能。

“要对国家充满信心”在干货店里，朱利安并不让卡洛斯闲着。

而是要他参与工作。

他给卡洛斯的工作只有一件。

那就是记账，并要求他详细地记录每天买进多少、卖出多少。

一段时间后，朱利安开始让小卡洛斯学着从数据中分析市场。

他告诉卡洛斯，买卖的总量增加，就表示市场需求在增加；需求增加，但价格不一定可以提高，因为还要考虑到市场的供应状况。

商店发展情况如何，要看总利润，而不能看单方面的商品利润率。

朱利安就这样耐心地亲自教导了卡洛斯将近三年，使卡洛斯到11岁时，已是一个精于记账和看账的少年了。

这为卡洛斯后来管理众多公司和投资能力的形成，奠定了必要的基础。

记账、看账以及从账本纪录中分析市场，仅仅是一种技能。

一个人具备某种技能，未必就能找到适合的时机和环境以资发挥。

能否找到适当的时机和环境发挥技能，取决于意识。

朱利安向来很重视对自己的孩子商业意识的培养。

除了让小卡洛斯学会从账本中观察市场、掌握商情外，朱利安还常用自己的经商体验，来教导卡洛斯

。据卡洛斯回忆，小时候，父亲朱利安经常对他提到的就是：“要对国家充满信心。

不管陷入多么严重的危机，墨西哥都不会完蛋。

如果对这个国家有信心，任何恰当的投资最终都会得到回报。

”朱利安就是因为对墨西哥有信心，在墨西哥战乱时期购置的地产让他赢得了丰厚的利润。

现在他又把他的这种信念传给了自己的孩子。

就像把经商的天赋传给孩子们一样。

他深信，只要秉持着这样的信念，斯利姆家族就会长盛不衰。

人生来就是要劳作黎巴嫩人是勤奋的民族，这种良好的品德代代相传。

朱利安从他父辈那里继承了勤奋的品质，并以此经营自己的小店获得了成功。

为斯利姆家族积累了原始资本。

<<世界首富卡洛斯的赚钱奇谋>>

现在，他有了自己的孩子，又把自己的这种特质传给孩子们。

由于卡洛斯聪明伶俐，又是最小的儿子，朱利安平时总会花很多时间在卡洛斯身上。

在记账、看账之余，在上班途中，朱利安总是告诉卡洛斯：“人们需要休息，但休息仅仅是一天辛苦劳动之后的奖赏。

一天中没有工作过的人，根本就没有资格谈休息。

”这让卡洛斯明白，人生来就是要劳作，而不是要休息的。

劳作，是人生存的根本，也是社会发展的需要。

休息，只是为了以后更好地劳作。

朱利安如此苦心于家庭教育，用商人的思维和商人的方式实施他的家庭教育。

卡洛斯的成功，证明朱利安家庭教育的成功：正是因为具备了记账、看账的能力，让卡洛斯能管理众多子公司；正是因为勤奋，卡洛斯的商业活动兴旺不衰；正是因为对国家、对未来充满信心，卡洛斯敢于在墨西哥后来的两次经济低潮中博弈，并取得巨大的成功。

作为一个商人，他用商人的思维看待教育，用商人的方式实施家庭教育，并且获得了极大的成功。

第三节财富意识之萌芽——不平凡的少年不平凡的父亲，加上不平凡的教育，塑造了一个不平凡的少年。

卡洛斯的财富意识，早在他的少年时期就已经显现出来了。

8岁时，卡洛斯就经常跟着父亲步行到自家的店里，一路上在父亲的指导下学着调查了解市场情况，这使他那双童稚的眼睛，逐渐对市场敏锐起来。

从棒球卡嗅出商机在店里，父亲让卡洛斯帮着记账，并教卡洛斯如何去读账，透过账本进一步了解市场和把握市场。

除此之外，父亲还为卡洛斯另外准备了私人账本，要求卡洛斯每天记录下自己对零用钱的支配情况。

卡洛斯很认真地对待这件事。

他每买一瓶饮料或其他小东西，都会认真记载下来。

这使他深刻地意识到合理支配手中钱财的重要性。

他的理财意识逐渐成形。

敏锐的眼睛和较强的理财意识，注定了卡洛斯的商业王国之路。

他的这条大路，就这样在父亲影响下，从年少时就开始迈出了稳健的步子。

一天，卡洛斯发现街边小货亭里出售棒球卡。

这些棒球卡上印有当时墨西哥棒球队球员的照片。

他发现，当某个球员的表现突出时，和他差不多同龄的孩子们就会争着去买印有这个球员头像的棒球卡。

他立刻敏锐地感觉到，这种棒球卡可以随着球员的良好表现而升值。

于是，当预测到某个球员的表现会更好，或及时地获知某个球员的表现良好时，卡洛斯总会迅速用父亲给他的零用钱大量购买印有该球员的棒球卡，并提高价格转卖给其他人。

小小年纪的卡洛斯，竟然就这样靠着一双敏锐的眼睛和及时抓住机会出击的能力，把父亲给他的零用钱升值了数倍。

棒球卡交易的成功，培养了卡洛斯商业投资的兴趣，使小小年纪的他对未来充满了信心，充满了对成功的欲求。

此后，他使用他那双敏锐的眼睛和强烈的商业意识，随时扫描着墨西哥的市场，随时准备着再次缔造成功。

终于在11岁时，他做出了人生首次的正式投资。

墨西哥当时正要大力发展经济，由于缺少资金，就向国内发行了不少国债。

8岁时就学着记账、读账并且有过成功交易经验的卡洛斯，看到了国债升值的可能性，他也深信父亲的话：“不管陷入多么严重的危机，墨西哥都不会完蛋；如果对这个国家有信心，任何恰当的投资，最终都会得到回报。

”于是，他在父亲的赞助下购买了一批国债。

后来的事实证明，卡洛斯这笔投资的确很明智，墨西哥经济的进一步发展。

<<世界首富卡洛斯的赚钱奇谋>>

使他购买的国债升值了30几倍。

15岁扛下家族重担15岁时，卡洛斯的父亲病痛加重，自知大限不远，于是把卡洛斯叫到床前，嘱托卡洛斯今后要照顾好家人。

父亲离世后，卡洛斯便开始承担起一部分家庭责任，开始协助兄长经营父亲留下的产业。

<<世界首富卡洛斯的赚钱奇谋>>

编辑推荐

《世界首富卡洛斯的赚钱奇谋:13年来把比尔·盖茨拉下首富的第一人》由现代教育出版社出版。

世界首富卡洛斯的福布斯全球富豪排行榜人物致富之道！

《财富》杂志2007年8月6日报道，他取代了比尔·盖茨成为新的“世界首富”。

不是卡洛斯在追逐财富，而是财富簇拥着卡洛斯！

13年来把比尔·盖茨拉下首富的第一人！

让卡洛斯告诉你投资的真正学问；这位来自第三世界小国的商人：11岁时就做出了人生的第一笔投资；15岁时已经成为墨西哥最大银行的股东；其商业王国的产值占了全墨西哥国民生产总值的5%；其公司的股票市值占了全墨西哥股票市值的40%；现在的他，每小时赚取2,200,000美元；墨西哥的财富何故如此钟情于卡洛斯？

<<世界首富卡洛斯的赚钱奇谋>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>