

<<诸葛亮日记>>

图书基本信息

书名：<<诸葛亮日记>>

13位ISBN编号：9787801950864

10位ISBN编号：7801950860

出版时间：2004-6-1

出版时间：九州出版社

作者：小樱桃卡通艺术有限公司,迟双明

页数：295

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<诸葛亮日记>>

### 内容概要

继《水煮三国》快意管理学之后又一原创力作，本书将把个人成功学推向巅峰。  
成就自己的才学和见识：谋动在先的学问；把公司做大的学问；带好手下人的学问；保护自己的学问；与老板相处的学问等。

本书纵横古今，剖析历史，以全新的日记体、第一人称解读诸葛亮各项决策的谋划，让未来按照你的筹划发展。

## <<诸葛亮日记>>

### 书籍目录

前言引 我在考虑出路问题第一章 起点决定终点 人活一世，应当混出点名堂来，总是居隆中，哪里有出头之日？

我所以自比管仲、乐毅，是因为自知非老板之才而工一明主，跟他一起把事业做大。

因此起点问题十分关键——如果从底层做起，等我一步步爬上来，恐怕黄瓜菜都凉了，再说，说不定爬到半路还会摔下去呢。

1 先成家还是先立业 2 为出山做好一切准备 3 我是这样选择老板的 4 我导演了三顾茅庐这出戏 5 我的价值能给他增值——关于隆中之对第二章 “关系”问题至关重要 1 我一般不掺和老板的家事 2 我是如何“控制”老板的 3 得先镇住关、张二厮 4 怎一个“靠”字了得——关于与东吴的合作 5 这是你死我活的斗争——关于与曹魏公司势不两立的竞争 6 依靠周瑜除掉周瑜 7 鲁肃这个呆鸟被我涮了 8 朋友、助手、对手——关于与我的副手庞统的明争暗斗 9 选姜维做我的接班人第三章 把事业做大得靠业绩说话 1 关键时刻露一手 2 让对手水深火热 3 是我让我们的皮包公司有了根据地 4 业绩重要 尽心尽力更重要第四章 一切为老板着想 1 老板的婚姻大事自当放在心上 2 业绩是自己的 光荣是老板的 3 别让老板累着 4 时刻清楚老板喜欢什么讨厌什么 5 老板的话该听就听，哪怕是错听第五章 管人用人的战略战术第六章 学会怎样耍心眼儿第七章 我的管理之道第八章 口才绝不是末节第九章 天算与人算：必须为可能的困难做好准备

<<诸葛亮日记>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>