

<<决定开饰品店盈亏的8个关键>>

图书基本信息

书名：<<决定开饰品店盈亏的8个关键>>

13位ISBN编号：9787801939913

10位ISBN编号：7801939913

出版时间：1970-1

出版时间：姜雪 中国工商联合出版社 (2008-05出版)

作者：姜雪 编

页数：181

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<决定开饰品店盈亏的8个关键>>

内容概要

本书通过朴素的语言，生动具体的描述，把饰品训自开办之收到实际运营的全过程都介绍得清清楚楚，中心点就是一个：赚钱。

本书紧扣如何赚钱这个主题展开论述，推广成功经验，决结失败教训，例证颇具代表性。一些潮流理念的提出与行业特点殊联璧合，交相辉映，为这部书增添了厚重感。

<<决定开饰品店盈亏的8个关键>>

书籍目录

前言关键 1 经营方式决定未来成败1.加盟品牌店的利与弊2.如何选择加盟饰品店链接：几家品牌饰品连锁店的介绍3.独立经营饰品店的利与弊关键 2 位置旺财源才能旺1.饰品店如何选址2.如何选择合适的“旺铺”关键 3 门面是招徕顾客的脸面1.店名一定要别致2.招牌一定要醒目3.装修一定要有个性4.环境氛围一定要营造好关键 4 饰物是饰品店运作的核心1.如何选择饰品的种类2.如何搞好饰品进货链接1：北京部分小饰品批发市场名单链接2：饰品购货合同范本3.饰品陈列要讲究艺术性4.如何做好饰品的“物流”5.如何处理次货和退换货关键 5 销售手段决定收益的多少1.如何制定适宜的销售价格2.如何做好饰品店的促销3.饰品促销的一般策略链接：某饰品店促销计划书4.如何应对销售的旺季淡季关键 6 顾客是饰品店的利润来源1.服务顾客的一般规范2.如何培养顾客的忠诚度3.如何消除顾客的不满4.如何防范老顾客的流失关键 7 店员是决定盈亏的利器1.饰品店店员的选择标准2.如何招聘和录用店员链接：饰品店聘用店员协议范本3.如何确定店员的薪酬4.如何培训饰品店店员5.如何激励店员链接：饰品店店员手册6.如何对店员进行管理7.店员服务时注意的忌讳关键 8 店务是店铺经营的必修课1.如何做好日常店务2.如何控制好经营成本3.如何做好店务登记链接：饰品店管理规范4.如何增加饰品店的营业额参考书目后记

<<决定开饰品店盈亏的8个关键>>

编辑推荐

《决定开饰品店盈亏的8个关键》由中国工商联合出版社出版。

<<决定开饰品店盈亏的8个关键>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>