

<<中小企业融资实战>>

图书基本信息

书名：<<中小企业融资实战>>

13位ISBN编号：9787801934079

10位ISBN编号：7801934075

出版时间：2007-1

出版时间：中华工商联合出版社

作者：张建营

页数：349

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中小企业融资实战>>

内容概要

《中小企业融资实践》一书在这方面迈出了重要的一步。

该书作者在总结自身融资实践的基础上，大胆实践，勇于创新，结合中小企业的融资现状、管理水平现状和人员素质现状，从中小企业角度提出了一系列较为系统的理念、方法和操作技巧，具有创新性、系统性和操作性。

一是树立了一种科学理念。

中小企业融资是一门科学，必须用科学的态度和科学的方法把握中小企业融资特有的规律；二是提出了系统解决方案。

中小企业融资是一个体系，针对中小企业的实际需求，用系统思维，选择一种或几种工具、一类或几类渠道、一种或几种技术上可以确定的解决方法；三是确立了企业的主体地位。

把中小企业定位于融资主体，主要从事小企业的角度，揭示融资难问题的根源；而不是从政府主管部门的角度、资金方的角度、服务机构的角度、理论研究的角度看待和研究中小企业融资难的问题；

四是注重实际操作性。

比如书提出的融资工作7个步骤的观点、完善融资基础的方法、各类融资渠道的运行方式、融资骗局的防避方法、融资游戏规则等专题，都具有较强的实践指导意义。

<<中小企业融资实战>>

作者简介

张建营，注册资产评估师，注册管理咨询专家；山东经营管理研究会中小企业融资管理专业委员会主任，曾给100多家中小企业提供过投融资实践服务，现担任多家企业常年投融资财务顾问。研究成果包括企业中长期资金筹划系统、企业融资预警系统、中小企业融资实践技术、中小企业投资实战技术和中小企业管理实践技术等。

从2001年起，作者就倾心关注中小企业可持续发展问题，近期拟出版中小企业可持续发展实务丛书《中小企业融资实战》和《中小企业投资实战》等专著，联系方式：sincere2589@126.com。

<<中小企业融资实战>>

书籍目录

第一篇 “十年磨一剑” 16个融资实战心得 一、问题的提出 二、16个融资实战心得 三、资金问题的普遍性、长期性与重要性 四、内因是企业产生和解决资金问题的主要原因 五、融资成功的7步法则

第二篇 “磨刀不误砍柴工” 融资诊断与评估 一、融资诊断与评估技术概述 二、与融资有关的企业发展战略判断 三、融资需求的合理必判断 四、融资需求的可能性判断 五、融资需求评估与量化 六、融资诊断与评估报告 七、融资诊断与评估需要的基础资料

第三篇 “工欲善其事，必先利其器” 9大类62种融资工具 一、融资工具概述 二、企业内部融资——最实惠的融资工具 三、商业融资——被滥用的融资工具 四、员工融资——最贴身的融资工具 五、银行融资——“想说爱你不容易” 六、短期“拆借”——“逮住老鼠是好猫” 七、资本运营融资——“玩的就是心跳” 八、政策性融资——“天下没有免费的午餐” 九、租赁融资——“谁给猫脖子上戴铃铛” 十、其他融资工具——“剪不断，理还乱” 十一、融资工具的选择、组合与创新

第四篇 “方向比努力更重要” 7大类23小类融资渠道 一、融资渠道概述 二、银行类资金方——“锦上好添花，雪中难道炭” 三、非银行金融机构 四、典当行——“爱也悠悠，恨也悠悠” 五、投资公司——“掀起你的盖头来” 六、企业类资金方——“嫁给皇帝的女儿” 第五篇 “已所不欲，勿施于人” 资金安全保障 第六篇 “与资金方沟通的语言” 融资资料的准备和策划 第七篇 “英雄扼腕常叹息” 陈述、沟通和谈判 第八篇 “不可沽名学霸王” 融资组织、策划与实施 第九篇 “临渊羡鱼，不如退而结网” 融资基础完善技术 第十篇 “外来的和尚会念经” 如何利用12类融资服务机构的力量 第十一篇 “品质与细节决定成败” 企业团队14个品质与126个行为细节 第十二篇 “低头拉车与抬头看路” 融资风险控制 第十三篇 “没有规矩，不成方圆” 如何巧妙运用“游戏规则” 后记：心灵的碰撞与沟通 参考文献

<<中小企业融资实战>>

编辑推荐

本书作者以自己十几年的实战操作经验。系统、全面地总结了中小企业的各种融资工具与渠道，并创新性地提出融资难的根源在于企业内部的团队品质。

本书系统全面、操作性强，实为广大中小企业管理者及创业人士不可多得的融资工具书。

<<中小企业融资实战>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>